

GO  TOYOTA

## Lustine of Woodbridge



### NEW 2022 TOYOTA COROLLA

**2.9%** APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **\$199** PER MONTH **36 MONTHS** **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **500** CASH BACK

### NEW 2021 TOYOTA TACOMA

**2.49%** APR FINANCING FOR 72 MONTHS OR **\$169** PER MONTH **36 MONTHS** **\$2,999** DUE AT SIGNING



### GARANTIA DE POR VIDA



PARA TU COMODIDAD PUEDES LLEVAR TU AUTO A CUALQUIER CONCESIONARIO DE TOYOTA O TALLER CERTIFICADO "ASE" EN TODO EL PAIS Y CANADA

Visite al Dealership para más detalles.

### NEW 2021 TOYOTA CAMRY

**2.49%** APR FINANCING FOR 72 MONTHS OR **\$249** PER MONTH **36 MONTHS** **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **750** CASH BACK

### NEW 2021 TOYOTA RAV 4

**2.49%** APR FINANCING FOR 72 MONTHS OR **\$249** PER MONTH **36 MONTHS** **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **500** CASH BACK

## ¡NO PAGOS POR 90 DIAS!

- ✓ MAL CRÉDITO
- ✓ NO CRÉDITO
- ✓ BANCARROTA

NO HAY PROBLEMA, TODOS SON BIENVENIDOS!

## CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...



- 12 MESES / 12,000 MILLAS GARANTÍA TOTAL LIMITADA
- 7 AÑOS / 100,000 MILLAS GARANTÍA LIMITADA DEL TREN DE POTENCIA
- 160 POINTS DE INSPECCIÓN DE CALIDAD
- CARFAX REPORTE DEL HISTORIAL DEL VEHÍCULO
- ... Y MUCHO MÁS!

#### 2013 NISSAN ALTIMA 2.5 SL



#### 2014 SCION TC



#### 2016 NISSAN ROGUE S



#### 2018 NISSAN ALTIMA 2.5 S



ESPECIALIZADOS EN  
**TAX ID!**  
SOMOS EL  
DEALER  
**#1**

#### 2013 TOYOTA RAV4 LE



#### 2019 NISSAN VERSA SV



#### 2016 HONDA ACCORD SPORD



#### 2018 HYUNDAI SANTA FE SPROT 2.0T



... Y MUCHOS MÁS PARA ELEGIR!

GERENTE DE PISO



Carlos Jovel  
(703) 975 40 0

VENDEDOR #1  
VENTAS



José Cuzco  
(347) 563 6396

VENTAS



Christian Guadado  
(202) 855 2529

VENTAS



Darwin Mai amoros  
(703) 855 7062

VENTAS



Jonathan Nativi  
(540) 446 9927

VENTAS



Steve Ascencio  
(703) 868 7266

VENTAS



Maverick Moreno  
(571) 343-8825

VENTAS



Raul Montoya  
(571) 205-2837

VENTAS



Eddy Vergara  
(240) 370-6366

VENTAS



Harrison Ramos  
(703) 362-6949

VENTAS



Kimberly Polio  
(571) 260-0676

SENIOR DESK  
MANAGER



Enrique Marquez

FINANCIAMIENTO



Gabby Escobar  
(703) 643-5632

ATENCION AL CLIENTE



Cynthia Bonilla  
Gabriela Martinez

**(703) 596-8555** 14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191  
**LustineToyota.com**

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO (\$599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILLUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. AX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES \$26 0 DOWN, FIRST PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE \$350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 RAV4 MODEL 4430, MSRP \$25,460 AND CAPITALIZED COST, WHICH MAY VARY BY DEALER, OF \$25,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES \$650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMERS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF \$1.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 09/05/2017 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. FINANCING AVAILABLE TO QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICES.

TOTAL FINANCING CANNOT EXCEED MSRP PLUS OPTIONS, TAX, TITLE, LICENSE AND DEALER FEES. 72 MONTHLY PAYMENTS OF \$13.89 FOR EACH \$1,000 BORROWED. NOT ALL BUYERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS.

En gran carrera le gana a Lewis Hamilton, mientras la F1 despierta increíble entusiasmo en el país



## Max Verstappen se lleva Gran Premio de EEUU

La “Joven Maravilla” del automovilismo deportivo, como se le bautizó al holandés Max Verstappen desde que incursionó con éxito en la Fórmula Uno cuando tenía 17 años, ganó en una electrizante carrera al británico Lewis Hamilton –cinco veces campeón mundial de pilotos–, en un abarrotado Circuito de las Américas, el domingo 24 en Austin, Texas. Condujo de manera increíble su bólido de la escudería Red Bull. Tercero quedó el mexicano Sergio Pérez, también de Red Bull, quien fue el piloto más ovacionado por la multitud. Más de 140 mil espectadores gozaron del espectáculo desde las grandes instalaciones del circuito, construido con una inversión de 300 millones de dólares. Con millones de televidentes que siguieron la carrera quedó demostrado que la Fórmula Uno llegó para quedarse en el país. Y desde el próximo año habrá, además de la de Austin, se sumará otra competencia en suelo americano, el Gran Premio de Miami.

FOTO: ERIC GAY / AP >7

CARLOS GHOSN DECIDIDO A DAR BATALLA

## Exdirector de Nissan busca limpiar su nombre

YURI KAGEYAMA  
TOKIO, JAPÓN / AP

Carlos Ghosn, el estelar ejecutivo de la industria automotriz caído en desgracia al ser acusado de corrupción hace tres años, no tiene la menor intención de jubilarse y hacer una vida tranquila, lejos del candelero.

El exdirector del conglomerado Nissan-Renault se escapó al Líbano a fines del 2019, mientras estaba en libertad bajo fianza, luego de ser acusado de manejos financieros ilegales. En una reciente entrevista, Ghosn

se mostró confiado, revitalizado, decidido a limpiar su reputación.

“Lo voy a hacer. Voy a defender mis derechos mientras tenga energía”, expresó Ghosn, de 67 años, en una conversación vía Zoom desde su casa en Beirut. “Esto no se terminó”, aseguró.

Ghosn hizo una fuga de película de Japón, escondido en un contenedor de carga en un avión privado. Brasileño de origen libanés, Ghosn se refugió en el Líbano, que no tiene tratado de extradición con Japón.

Dice que está tratando de hacer que la Interpol retire la orden internacional

de arresto que libró en su contra, pues quiere poder salir del Líbano. Ese trámite, sin embargo, es burocrático y largo.

Fiscales japoneses afirman que seguirán tratando de juzgarlo por no declarar el total de sus compensaciones y por usar dinero de Nissan con fines personales. Él niega esos cargos.

Cuando Nissan se fusionó con Renault, Ghosn fue enviado a Japón, en 1999, para tratar de sacar a la firma japonesa del borde del precipicio. Bajo su conducción, Nissan terminó generando más ganancias que la misma Renault. La sociedad se expandió e incorporó



El exdirector de Nissan, Carlos Ghosn, declara durante una entrevista con AP en Dbayeh, al norte de Beirut, Líbano, y asegura que está dispuesto a dar una batalla judicial para demostrar su inocencia.

FOTO: HUSSEIN MALLA / AP

a Mitsubishi Motors Corp. y otras firmas. Nissan es propietaria del 15% de las acciones de Renault, que a su vez es dueña del 43% del paquete accionario de Nissan. El gobierno francés tiene un 15% de las acciones de Renault.

Ghosn sostiene que las acusaciones en su contra son producto de una lucha interna en la junta directiva de Nissan, una “conspiración” de ejecutivos alarmados por la fusión con Renault, que convencieron a las autoridades japone-

sas de que la empresen contra él.

“Tengo una sola forma de describirlo: Hay hampones dentro de Nissan”, declaró.

Nissan, que denunció a Ghosn ante la justicia, no habla del tema.

# Toyota se lanza a un futuro electrificado

CON INVERSIÓN DE \$3,400 MILLONES EN EEUU



El fabricante Toyota se propone pasar de los 55 modelos eléctricos actuales a unos 70 modelos en 2025. De ellos, 1 millón 800 mil unidades se venderán en Estados Unidos. FOTO: TOYOTA

Fabricante espera aumentar volumen de ventas en el país desde casi el 25% hasta el 70% en 2030.

PLANO, TEXAS  
ESPECIAL

Toyota anunció la semana pasada una inversión de aproximadamente 3 mil 400 millones de dólares en baterías para automóviles en Estados Unidos de aquí hasta 2030.

En concreto, la inversión se destinará a desarrollar y localizar la producción de baterías de au-

tomoción, incluidas las de los vehículos eléctricos de batería, y forma parte del total mundial de aproximadamente 13 mil 500 millones de dólares destinados a la inversión en el desarrollo y la producción de baterías anunciado el mes pasado por Toyota Motor Corporation.

Para impulsar la localización de la producción de baterías, Toyota Motor North America también anunció el lunes 18 de octubre que establecerá una

nueva empresa y construirá una planta de baterías para automóviles junto con Toyota Tsusho en Estados Unidos.

Con el objetivo de iniciar la producción en 2025, el proyecto incluye una inversión de aproximadamente 1.290 millones de dólares hasta 2031, que incluye fondos que se utilizarán para desarrollar terrenos y construir instalaciones, lo que supondrá la creación de 1.750 nuevos puestos de trabajo en la na-

ción.

“El compromiso de Toyota con la electrificación consiste en lograr la sostenibilidad a largo plazo para el medio ambiente, los empleos estadounidenses y los consumidores”, dijo a la prensa Ted Ogawa, director ejecutivo de Toyota Motor North America.

“Esta inversión ayudará a introducir vehículos electrificados más asequibles para los consumidores estadounidenses, a reducir significativamente las emisiones de carbono y, lo que es más importante, a crear aún más puestos de trabajo estadounidenses vinculados al futuro de la movilidad”, manifestó.

Hasta el momento, Toyota ha vendido más de 18,7 millones de vehículos eléctricos, de los cuales más de 4,5 millones correspondieron a Estados Unidos.

En la actualidad, los vehículos electrificados ya representan casi el 25

por ciento del volumen de ventas de Toyota en toda la nación, y se espera que esa cifra aumente hasta casi el 70 por ciento en 2030.

Para satisfacer la creciente demanda, Toyota dio a conocer que sigue “ampliando constantemente” su gama de vehículos eléctricos, incluidos los híbridos enchufables (PHEV), los vehículos de pila de combustible (FCEV) y los vehículos eléctricos de batería (BEV), pasando de los 55 modelos actuales a unos 70 modelos en 2025.

De ese total de 70 modelos, 15 serán BEV, incluidos siete modelos Toyota bZ (Beyond Zero), indicó.

Para 2030, Toyota espera vender dos millones de vehículos de emisiones cero (BEV y FCEV) en todo el mundo, y en Estados Unidos, la empresa espera vender entre 1,5 y 1,8 millones de vehículos electrificados, incluidos los modelos ZEV.

Parte de las actividades de la nueva empresa anunciada consistirán en ayudar a Toyota a seguir desarrollando y ampliando su cadena de suministro local y sus conocimientos de producción relacionados con las baterías de iones de litio para automóviles.

La empresa se centrará primero en la producción de baterías para vehículos eléctricos híbridos. “Además, se espera que esta iniciativa contribuya a promover los objetivos de la empresa de crear un impacto positivo neto en el planeta y la sociedad, incluyendo el avance de sus esfuerzos hacia la neutralidad del carbono de una manera sostenible y práctica”, explicó un boletín de Toyota.

En un futuro se dará más detalles sobre el proyecto, como el emplazamiento, la capacidad de producción y la estructura empresarial, entre otros.

FORD PRESENTA VERSIÓN TIMBERLINE OFF-GRID

## Equipamiento de aventura en prototipo de Expedition

BRUNO MAGNI  
AUTOPROYECTO.COM

El prototipo Ford Expedition Timberline Off-Grid añade todo lo que pueda necesitar para una vida fuera de lo común a la recién presentada SUV con capacidades ya mejoradas.

En primer lugar, Ford agregó dos pulgadas de distancia al suelo a las 10.6 pulgadas originales del Timberline, gracias a sus amortiguadores FOX Performance Elite Series con ajustadores de compresión de doble velocidad y depósitos remotos hacia adelante y hacia atrás.

A ellos se unen rines Method Race de 17 pulgadas con tecnología Bead Grip envueltas en llantas todo terreno General Grabber de 35 pulgadas.

La Ford Expedition Timberline Off-Grid estuvo en exhibición en Overland Expo East en Oak Ridge Estates en Arlington, Virginia, del 8 al 10 de octubre, y lo estará en el SEMA



El remolque Turtleback del SUV Ford Expedition Timberline Off-Grid Concept no sólo carga una llanta de repuesto, sino también un lavabo, estufa, mesas y hasta un calentador de agua. FOTO: FORD

del 2 al 5 de noviembre.

Por otro lado, Ford agregó una tienda de campaña Thule Tepui Explorer con barras transversales que se adhieren a los rieles del techo del SUV. El techo Nomadic de 180 grados de Overland Vehicle Systems ayuda a mantenerte seco o a la sombra.

Una ducha portátil para la sala de privacidad de Wild Land también te mantendrá cómodo y, lo más importante, sin olores.

Además de las modificaciones del vehículo, el concepto también tiene un

remolque Turtleback. Es el más grande en la línea de la compañía y está diseñado para guardar equipo adicional para viajes prolongados. Entre ellos, un lavabo de pozo profundo, una estufa de propano de dos quemadores, un par de mesas desplegadas, un tanque de agua de 42 galones (159 litros), y un calentador de agua de 27 litros (seis galones) con conexión para ducha externa.

También tiene un tanque de propano, así como un refrigerador y un panel solar de 100 vatios.





ALEXANDRIA TOYOTA



AlexandriaToyota.com

GO TOYOTA



2021 Toyota  
**COROLLA LE**



LEASE

**\$179**

LEASE  
**\$249**



2021 Toyota  
**RAV4 LE**

LEASE  
**\$249**



2021 Toyota  
**CAMRY LE**

LEASE  
**\$299**



2021 Toyota  
**HIGHLANDER LE**

LEASE  
**\$169**



2021 Toyota  
**TACOMA**

SR 4x4 Access Cab 4-Cyl. Engine  
6-Speed Automatic Transmission 6-Ft. Bed

New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers. Vehicles are subject to prior sale. Please check with dealer for vehicle availability.

# ACEPTAMOS TAX ID!

# USED CARS



## CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...

- 12-meses/12,000 Millas Garantía Total Limitada
- 7-años/100,00 Millas Garantía limitada del tren de potencia
- 160-Point de Inspección de Calidad
- CARFAX Reporte del historial del vehículo

**TU AUTO EN ALTA DEMANDA!**



**Te ofrecemos el mejor valor por tu vehículo.**

**No importa que no compres tu auto con nosotros.**

**2017 TOYOTA**  
**CAMRY SE FWD**  
**\$238**  
 Stk.N3291B

**2016 HONDA**  
**PILOT LX**  
**\$263**  
 Stk.N3974A

**2019 TOYOTA**  
**COROLLA LE**  
**\$273**  
 Stk.N3615A

**2018 TOYOTA**  
**CAMRY LE**  
**\$275**  
 Stk.N3255A

**2020 TOYOTA**  
**COROLLA SE**  
**\$285**  
 Stk.N3522A

**2018 TOYOTA**  
**CAMRY SE**  
**\$288**  
 Stk.N3626A

**2018 TOYOTA**  
**COROLLA XSE**  
**\$288**  
 Stk.P23516

**2020 TOYOTA**  
**COROLLA LE**  
**\$288**  
 Stk.N3650A

**2017 CHEVROLET**  
**TRAVERSE T AWD**  
**\$325**  
 STK.N3966A

**2017 TOYOTA**  
**SIENNA LIMITED PREMIUM AWD**  
**\$325**  
 Stk.N39354a

**2018 TOYOTA**  
**CAMRY XLE FWD**  
**\$338**  
 Stk.P23531

**2018 TOYOTA**  
**CAMRY XLE FWD**  
**\$400**  
 STK.P23594

Used cars monthly payments based on 20% down, 3.9% APR for 72 months. excludes taxes, tags, and \$599 Processing Fee.

**(703) 684-0700**

3750 Richmond Highway Alexandria, VA 22305



Douglas Quintanilla Sales



Al Mendoza Sales



Jorge Zurita Sales



Daniel Polio Sales



Wilson Moran Sales

\* New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers.

PRIMERA AUTOMOTRIZ EMPIEZA A NORMALIZAR ACTIVIDAD

# GM reabre todas sus fábricas pese a escasez de chips

**TOM KRISHER**  
DETROIT, MICHIGAN / AP

Por primera vez en ocho meses, la escasez mundial de chips informáticos no obligará a General Motors a cerrar ninguna fábrica en los Estados Unidos.

La compañía dijo el viernes que, a partir del 1 de noviembre, todas las plantas que habían estado cerradas de forma intermitente desde febrero debido a la escasez de los semiconductores estarán trabajando. Sin embargo, la producción aún no ha vuelto a la normalidad porque algunas de las fábricas sólo funciona-

rán en un turno al día.

La industria automotriz mundial ha estado cerrando plantas de forma esporádica desde finales del año pasado debido a la escasez de semiconductores, lo que ha reducido los suministros de vehículos en los concesionarios y ha llevado los precios de autos nuevos a niveles récord.

El precio promedio de venta de un vehículo nuevo en el país alcanzó un récord de 42.802 dólares el mes pasado, superando el récord de 41.528 dólares establecido en agosto, según J.D. Power. El precio promedio ha subido casi un 19 por ciento desde hace un año, cuando superó los 36.000 dólares por primera vez.

Phil Amsrud, analista principal de IHS Markit que estudia el mercado de los chips, consideró que la medida de GM es una buena señal de las automotrices, pero no significa el fin de la escasez de chips. "No es una señal de que el paciente haya superado todas las dificultades y sea cuestión de semanas que salga del hospital", dijo.

El hecho de que las plantas de GM estén abiertas puede ser más bien una señal de que la empresa está mejorando en la gestión de la escasez al deshacerse de algunas características opcionales y desviar esos chips a otros usos, dijo.

La escasez de chips está disminuyendo un poco, pe-



Las camionetas Chevrolet Silverado y GMC Sierra fabricadas en Flint Assembly se empezaron a empaquetar desde el 21 de septiembre. Por primera vez en ocho meses, la escasez mundial de chips de computadora no obligará a General Motors a cerrar ninguna fábrica en América del Norte.

FOTO: JAKE MAY-THE FLINT JOURNAL / AP

ro sigue habiendo atascos en la cadena de suministro, en particular en las empresas asiáticas que cortan las grandes plaquetas de silicio en chips individuales y los prueban y empaquetan para su distribución.

Aun cuando los fabricantes de automóviles reciben más plaquetas de los grandes fabricantes de chips, las empresas al final del proceso tienen una capacidad limitada para hacer frente a la abrumadora

demanda de la industria de electrónicos personales y otras, indicó Amsrud.

En la actualidad, los fabricantes de automóviles tardan unas 52 semanas en recibir los chips terminados, según Amsrud. Los plazos siguen aumentando y "eso significa que sigue habiendo incertidumbre en el mercado", dijo.

En circunstancias normales, los fabricantes de automóviles sólo tenían que esperar 16 semanas

desde la fecha del pedido para recibir los chips, señaló Amsrud. La estabilización de los plazos de entrega y que empiecen a mejorar serán "señales de que estamos empezando a ver que la cadena de suministro vuelve a estar sana", agregó.

Prevé que la escasez persista durante la mayor parte del próximo año, si no es que todo. Pero Amsrud considera que habrá mejoras a lo largo del año.

GANA LA HOLLYWOOD CASINO 400, EN KANSAS

## Tercera victoria consecutiva de Kyle Larson en la Nascar

**NASCAR LATINO**  
ESPECIAL

Kyle Larson, quien ya tenía su lugar asegurado para la carrera del Campeonato de la serie NASCAR, ganó el domingo la Hollywood Casino 400, la segunda carrera de la Ronda de los 8 de

los Playoffs, que también fue su cuarta victoria de la postemporada y la tercera consecutiva por segunda ocasión en 2021.

Larson lideró nueve veces durante 131 vueltas en la segunda carrera de la Ronda de 8 en el óvalo de 1.5 millas en Kansas. Fue la segunda vez este año que Larson gana tres carreras segui-

das, obteniendo la victoria en Charlotte Roval y Texas Motor Speedway en las dos semanas anteriores.

El compañero de equipo de Larson, Chase Elliott, trató de arrebatarle la victoria al Chevrolet No. 5 de Hendrick Motorsports en las últimas vueltas, pero un leve contacto con la pared detuvo el impulso que



Kyle Larson celebra su victoria después de ganar el domingo 24 en el circuito de Kansas City. FOTO: COLIN E. BRALEY / AP

homenaje al estilo favorito de Ricky y señaló hacia el cielo en homenaje a los miembros perdidos de la organización.

"Quiero dedicar esta victoria a Rick y Linda (Hendrick)", dijo Larson. "Nunca pude conocer a Ricky ni a los otros hombres y mujeres que perdieron la vida ese día, pero sentí la importancia de esta carrera, sin duda", dijo.

"Es una locura cómo funcionó todo para que yo ganara. Sé que todos estaban mirando hacia abajo y ayudando con todos los reinicios y esas cosas después de chocar contra la pared. Nuevamente, gracias a Rick Hendrick. Sé que esto significa mucho para ti y me alegro de haberlo logrado", sentenció.

Otros pilotos de los Playoffs tuvieron problemas en la primera etapa. Kyle Busch golpeó la pared y cortó un neumático posterior derecho en la vuelta 23, lo que requirió una parada en la calle de boxes para reparaciones. El compañero de equipo de Busch, Martin Truex Jr., también chocó contra la pared y sufrió daños en el neumático posterior derecho en la vuelta 53, pero pudo recuperarse para terminar séptimo.

estaba ganando sobre Larson. Elliott, el campeón defensor de la Cup Series, se mantuvo en segundo lugar.

Sin embargo, tan importante como fue el hito y el resultado positivo de los Playoffs para el equipo Hendrick Motorsports Larson, la victoria del domingo también se produjo exacta-

mente 17 años después del día en que la organización histórica perdió a 10 personas, incluidos el hijo de Rick Hendrick, Ricky, y su hermano John, en un accidente aéreo cerca de Martinsville, Virginia.

En la meta, el equipo del Chevy No. 5 de Larson dio la vuelta al sombrero en

ES HORA DE PROTEGERTE CONTRA EL VIRUS

# PONTE LA VACUNA

QUE NECESITAS PARA INSCRIBIRTE?

**NADA**

SOLAMENTE SER RESIDENTE DE PRINCE WILLIAM

**ES TOTALMENTE GRATIS!**

PARA INSCRIPCIONES O MAS INFORMACION

703 596-0099 703 408 0699 571 283-4849

UNA CAMPAÑA DE

CHPW COMUNIDAD

EN EMOCIONANTE DUELO VENCE A HAMILTON EN CIRCUITO DE LAS AMÉRICAS

# Max Verstappen gana Gran Premio de Estados Unidos

Sergio Pérez llegó tercero en otra brillante actuación. El Gran Premio de México puede definir el título de la F1 el domingo 7 de noviembre.

JIM VERTUNO  
AUSTIN, TEXAS / AP

Si hubiera existido un momento para que Max Verstappen parpadeara en su emotiva lucha con Lewis Hamilton, ese pudo ser el domingo en las últimas vueltas del Gran Premio de Estados Unidos de la Fórmula Uno. A la caza de su primer título mundial, el joven piloto holandés era perseguido ferozmente por su rival británico, siete veces campeón. Bajo el sol abrasador de Austin, Texas, Hamilton acechaba en el Circuito de las Américas.

La intensidad de la pugna más reñida por el cetro hubiera descarrilado a otro piloto —especialmente con Hamilton un segundo detrás en la última vuelta— pero Verstappen no perdió el aplomo y se llevó su octava victoria de la temporada.

“Fue emocionante, con la presión a tope, sin saber cuán rápido Lewis te iba a alcanzar”, reconoció Verstappen. “Hemos sabido resistir al final”.

El triunfo duplicó la ventaja de Verstappen sobre Hamilton, ahora de 12 puntos con cinco carreras por disputar, y la conseguida en Texas podría haber sido fundamental en esta sensacional pugna.

Hamilton le pisó los talones a Verstappen en su Mercedes en las últimas 18 vueltas y el británico redujo a menos de un segundo la ventaja sobre el Red Bull, pero no pudo encontrar el impulso para rebasar al holandés al final.

El mexicano Sergio Pérez, completó el podio en otra tremenda carrera.

Verstappen, de 24 años, se enfiló ahora a la Ciudad de México, donde la altura ha sido un factor que ha favorecido a los Red Bull. La carrera se disputará el domingo 7 de noviembre en el remozado Circuito de los Hermanos Rodríguez. Además, el holandés sabe que él arrancará como favorito y que su compañero



Fue una épica competencia entre el piloto británico de Mercedes, Lewis Hamilton, aquí en primer lugar, seguido del bolido Red Bull (con motores Honda) conducido por el holandés Max Verstappen, y el otro Red Bull del mexicano Sergio Pérez, quien los sigue muy de cerca, durante el Gran Premio de Estados Unidos de la Fórmula Uno corrida el domingo 24 en el Circuito de las Américas, en Austin, Texas. Al final ganó Verstappen.

FOTO: NICK DIDLICK / AP

de equipo Sergio Pérez contará con el apoyo de millones de mexicanos en su tierra natal, y que se encargará de presionar a sus rivales, sobre todo al británico.

Hamilton intenta fijar un récord con un octavo título de la F1, y quinto consecutivo. Pero se está quedando sin margen.

## Como caballeros

“Felicidades a Max, hizo un trabajo estupendo hoy. Ha sido una carrera muy ardua”, comentó Hamilton. “Tuve una buena largada y lo di absolutamente todo, pero al final de cuentas ellos acabaron siendo superiores este fin de semana”.

Los dos acérrimos rivales ofrecieron un desenlace cargado de emoción, compitiendo ante 140.000 espectadores que atestaron el Circuito de las Américas.

Ambos protagonizaron momentos de tensión durante el fin de semana. Primero, Verstappen tildó de “estúpido idiota” a Hamilton y le mostró el dedo medio el viernes. El sábado, Verstappen superó a Hamilton para llevarse la pole en la última vuelta de la clasificación.

El domingo, Hamilton se fue al frente en la misma primera vuelta, y los pilotos de Mercedes y Red Bull intercambiaron la delante-

ra cuatro veces en la carrera de 56 vueltas.

Hamilton lamentará haber dejado escapado la victoria en una pista en la que él y Mercedes han sido



De izquierda a derecha: en el podio de triunfadores celebran Lewis Hamilton, segundo puesto en el Gran Premio de EEUU; Max Verstappen y Sergio Pérez, ganador y tercero en la carrera, ambos de Red Bull; y Masashi Yamamoto, director de Honda F1, cuyos motores impulsaron a los bólidos del equipo Red Bull.

FOTO: NICK DIDLICK / AP

## ASI LLEGARON A LA META

Estos fueron los 10 primeros pilotos entre 20 competidores, el domingo 24, tras 56 vueltas corridas en el Circuito de las Américas de Austin, Texas, por el Gran Premio de EEUU de la Fórmula Uno.

1. Max Verstappen, Holanda, Red Bull Racing, 25 puntos.
2. Lewis Hamilton, Gran Bretaña, Mercedes, 19 puntos.
3. Sergio Pérez, México, Red Bull Racing, 15 puntos.
4. Charles Leclerc, Mónaco, Ferrari, 12 puntos.
5. Daniel Ricciardo, Australia, McLaren, 10 puntos.
6. Valtteri Bottas, Finlandia, Mercedes, 8 puntos.
7. Carlos Sainz Jr, España, Ferrari, 6 puntos.
8. Lando Norris, Gran Bretaña, McLaren, 4 puntos.
9. Yuki Tsunoda, Japón, AlphaTauri, 2 puntos.
10. Sebastian Vettel, Alemania, Aston Martin, 1 punto.

dominantes, y el resultado podría ser fundamental en el campeonato en caso que Verstappen acabe coronándose.

No evidenciaron mala disposición por los previos incidentes tras cruzar la meta, saludándose en la meta y luego mojarse con champaña en el podio.

Pero Hamilton entiende que dejó escapar una victoria en un circuito favorable ante el intento de Verstappen de destronarlo.

El británico también admitió que el Autódromo Hermanos Rodríguez de Ciudad de México, donde Verstappen ha ganado dos veces, es un “circuito muy bueno” para Red Bull. Otro tanto ocurrió en Sao Paulo, la plaza de Brasil donde Verstappen salió victorioso en 2019. “Pinta muy complejo”, reconoció Hamilton.

LO DEMOSTRÓ EN REPLETO CIRCUITO DE LAS AMÉRICAS

# La F1 llegó para quedarse

AUSTIN, TEXAS  
AP

En 2012, cuando la Fórmula Uno regresó a Estados Unidos, Texas ni más ni menos, hizo una arriesgada apuesta en un país que había abandonado cinco años antes.

Una década después, está claro que la F1 llegó a Estados Unidos para quedarse.

Con el Gran Premio de Estados Unidos —que se corrió el domingo antes de 140 mil espectadores y millones de espectadores que lo siguieron por TV en todo el país—, expiró un contrato a diez años con el Circuito de las Américas, pero entra en vigor otro para el Gran Premio de Miami, a co-

rrerse a partir del año que viene.

La F1 ganó muchos nuevos adeptos en Estados Unidos a partir de la serie documental de Netflix “Drive to Survive” (Maneja para sobrevivir).

Le tomó una década a la F1 afianzarse en la nación incluso sin que haya un piloto estadounidense, que según algunos es un requisito para que genere interés en este país. La vibrante batalla por el título entre Lewis Hamilton y Max Verstappen hizo que se agotasen las entradas para la que fue la carrera de autos con la mayor cantidad de público de la historia.

“Soy un gran, gran aficionado a la F1”, declaró el campeón de la categoría NASCAR Chase Elliott, mientras lucía una cami-

seta de apoyo a Daniel Ricciardo, piloto de McLaren. “Es muy emocionante ver estas carreras y tienen mucho ímpetu en estos momentos”, dijo.

El Gran Premio de Miami será una de cuatro pruebas a correrse en América del Norte. Además de la de Austin, incluida en el calendario de 2022 pese a que todavía no se renovó el acuerdo, la F1 regresará el año que viene a Montreal (Canadá) y a la Ciudad de México. Hay quienes dicen que el interés en Estados Unidos es tal que podrían programarse más carreras en el país.

Pocos esperaban tanto entusiasmo.

La inversión de 300 millones de dólares para construir un circuito en las afueras de Austin, capital de Texas, pareció

muy arriesgada en un país acostumbrado a los “stock cars”, o autos de serie.

Los pilotos de la F1 han elogiado la pista de Austin y aprovechan cada oportunidad que tienen para promocionar la carrera. Sergio Pérez hizo una demostración con su Red Bull la semana pasada en el centro de Dallas que atrajo más de 10.000 espectadores.

“Noto que aumenta la pasión por el deporte del automovilismo aquí”, dijo Pérez. “Hace cinco años no era tan popular como ahora. Y creo que va a seguir creciendo”.

Michael Andretti, hijo del excampeón de la F1 Mario Andretti, ha dicho que le gustaría ampliar su operación e incursionar en la F1, y circulan versiones de que podría comprar la escudería Sauber.