

GO  TOYOTA

Lustine

of Woodbridge



NEW 2022 TOYOTA COROLLA

2.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **\$199** PER MONTH 36 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **500** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA TACOMA

2.49% APR FINANCING FOR 72 MONTHS OR **\$169** PER MONTH 36 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING



GARANTIA DE POR VIDA



PARA TU COMODIDAD PUEDES LLEVAR TU AUTO A CUALQUIER CONCESIONARIO DE TOYOTA O TALLER CERTIFICADO "ASE" EN TODO EL PAÍS Y CANADA

Visite al Dealership para más detalles.

NEW 2021 TOYOTA CAMRY

2.49% APR FINANCING FOR 72 MONTHS OR **\$249** PER MONTH 36 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **750** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA RAV 4

2.49% APR FINANCING FOR 72 MONTHS OR **\$249** PER MONTH 36 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **500** CASH BACK

¡NO PAGOS POR 90 DIAS!

✓ MAL CRÉDITO ✓ NO CRÉDITO
✓ BANCARROTA

NO HAY PROBLEMA.
TODOS SON BIENVENIDOS!

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...



Certified
Used Vehicles

- 12 MESES / 12,000 MILLAS GARANTÍA TOTAL LIMITADA
- 7 AÑOS / 100,000 MILLAS GARANTÍA LIMITADA DEL TREN DE POTENCIA
- 160 POINTS DE INSPECCIÓN DE CALIDAD
- CARFAX REPORTE DEL HISTORIAL DEL VEHÍCULO ... Y MUCHO MÁS!

2013 TOYOTA AVALON HYBRID LIMITED



2013 TOYOTA RAV4 LE



2016 NISSAN ROGUE S



2016 HONDA ACCORD SPORD



ESPECIALIZADOS EN TAX ID!

SOMOS EL DEALER

#1

2013 HYUNDAI GENESIS COUPE 2.0



2016 FORD FUSION SE



2018 NISSAN ALTIMA 2.5 S



2018 FORD ESCAPE S



... Y MUCHOS MÁS PARA ELEGIR!

GERENTE DE PISO



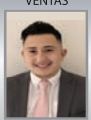
Carlos Jovel
(703) 975 4010

VENDEDOR #1
VENTAS



José Cuzco
(347) 563 6396

VENTAS



Christian Guardado
(202) 855 2529

VENTAS



Darwin Maiamoros
(703) 855 7062

VENTAS



Jonathan Nativi
(540) 446 9927

VENTAS



Steve Ascencio
(703) 868 7266

VENTAS



Maverick Moreno
(571) 343-8825

VENTAS



Raul Montoya
(571) 205-2837

VENTAS



Eddy Vergara
(240) 370-6366

VENTAS



Harrison Ramos
(703) 362-6949

VENTAS



Kimberly Polio
(571) 260-0676

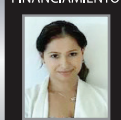
VENTAS



Enrique Marquez

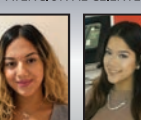
SENIOR DESK
MANAGER

FINANCIAMIENTO



Gabby Escobar
(703) 643-5632

ATENCION AL CLIENTE



Cynthia Bonilla



Gabriela Martinez

(703) 596-8555

14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191

LustineToyota.com

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO (\$599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. AX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES \$2610 DOWN, FIRST PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE \$350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 RAV4 MODEL 4430, MSRP \$25,460 AND CAPITALIZED COST, WHICH MAY VARY BY DEALER, OF \$25,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES \$650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF \$1.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 09/05/2017 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. FINANCING AVAILABLE TO QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICES.

TOTAL FINANCED CANNOT EXCEED MSRP PLUS OPTIONS, TAX, TITLE, LICENSE AND DEALER FEES. 72 MONTHLY PAYMENTS OF \$13.89 FOR EACH \$1000 BORROWED. NOT ALL BUYERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS.

Sedán eléctrico con elevada autonomía fue presentado en el Auto Show de Munich



Este Mercedes-Benz quiere destronar al Tesla Model S

El fabricante alemán Mercedes-Benz presentó en el reciente Auto Show de Munich varios de sus nuevos modelos eléctricos, en especial los englobados en la familia EQ: Mercedes-Benz EQE 2022, Mercedes-Maybach EQS 2023 y el Mercedes-Benz EQG concept. Uno de ellos, el sedán bautizado como EQE 2022, tiene un claro objetivo, el de tratar de destronar al auto eléctrico bandera del fabricante estadounidense Tesla, el Model S. Para ello, acaban de anunciar que el EQE tiene una autonomía de 410 millas con una sola carga. Y, por si fuera poco, aseveraron que será más veloz. Este coche llegará el próximo año al apetecido mercado chino y de allí se trasladará al mercado de Estados Unidos. Veremos si logran vencer el desafío.

FOTO: MERCEDES-BENZ

>3

AUTOMOTRIZ CONTRATA MÁS PERSONAL POR ALTA DEMANDA

Pedidos por la F-150 eléctrica pasan de 150 mil, revela Ford

MIKE HOUSEHOLDER
DEARBORN, MICHIGAN / AP

Ford Motor Co. planea invertir 250 millones de dólares y añadir 450 puestos de trabajo en tres plantas de Michigan para satisfacer la sorprendente demanda de la nueva pickup eléctrica F-150 Lightning.

Ford ya ha recibido más de 150 mil reservas para la nueva versión de su inmensamente popular camione-

ta F-150, anunció Kumar Galhotra, presidente de Ford para las Américas, durante un evento de prensa el fin de semana.

“A medida que han ido llegando los pedidos y las reservas, ha llegado el momento de aumentar la capacidad para satisfacer la demanda”, dijo.

Galhotra hizo el anuncio en el nuevo Centro de Vehículos Eléctricos Rouge en Dearborn, la ciudad natal del fabricante de automóviles, donde se están fabricando las primeras camionetas de preproducción.

Ford proporcionó visitas al Centro de Vehículos Eléctricos Rouge a miembros de los medios de comunicación, así como a funcionarios del gobierno, incluyendo a la gobernadora Gretchen Whitmer, quien dijo que la instalación “será un lugar donde se determina el futuro”.

Los directivos de Ford esperan que la F-150 Lightning sea el catalizador que acelere la transición de Estados Unidos de los vehículos de gasolina a los eléctricos. El nuevo modelo, que estará a disposición



El Ford F-150 Lightning el día de su presentación, el 19 de mayo pasado, en Dearborn, Michigan. La tremenda demanda de esta nueva camioneta eléctrica de Ford ha obligado al fabricante a contratar a cientos de nuevos operarios. Este modelo tendrá un precio inicial de poco menos de 40.000 dólares.

FOTO: CARLOS OSORIO / AP

de los clientes en la próxima primavera, podrá recorrer hasta 480 kilómetros (300 millas) por carga de batería y tiene un precio de partida de unos 40.000 dólares.

La inversión de 250 millones de dólares de Ford creará 450 empleos directos, la mayoría de los cua-

les ensamblarán la F-150 Lightning en el Centro de Vehículos Eléctricos de Rouge. Los trabajadores de la planta de componentes de Rawsonville, en Ypsilanti, ensamblarán las baterías, y el centro de tren motriz eléctrico de Van Dyke, en Sterling Heights,

aumentará su capacidad para suministrar motores eléctricos y trans-ejes eléctricos para la Lightning.

La inversión y los puestos de trabajo añadidos ayudarán a aumentar la capacidad de producción a 80.000 unidades al año, dijo Ford.

FABRICANTE ALEMÁN PRESENTA NUEVA FLOTA “CERO EMISIONES”

Mercedes-Benz full eléctricos

MARCOS BUREAU
AUTOPROYECTO.COM

El Auto Show de Múnich ha dado inicio, y con él, Mercedes-Benz nos presentó varios modelos nuevos que llegarán en el corto y mediano plazo a los concesionarios de la marca dentro de su familia de autos eléctricos EQ: Mercedes-Benz EQE 2022, Mercedes-Maybach EQS 2023 y el Mercedes-Benz EQG concept.

El EQE es el segundo modelo sedán eléctrico de la marca basado en la plataforma EVA2. A nivel exterior, el nuevo EQE retoma las líneas y el diseño de su hermano a gasolina, el Mercedes-Benz Clase E, por lo que el parecido entre ambos vehículos es enorme y pueden distinguirse básicamente solo por el frente sin parrilla del modelo eléctrico.

El EQE porta una batería de iones de litio con capacidad de 90 kWh, que en la carretera se traducen en hasta 410 millas de autonomía con una sola carga. Cuando llegue al mercado el próximo año, se planifican dos versiones de este modelo. La primera contaría con 288 caballos de fuerza, mientras que el segundo modelo rozaría los 670 caballos de fuerza, aunque aún no hay muchos datos sobre esta segunda versión.

El sistema MBUX Hyperscreen estará disponible para el nuevo Mercedes EQE. Este incluye una enorme pantalla curva que cubre prácticamente todo el tablero y que se divide en 3 segmentos principales; el primero destinado a los



El Mercedes-Benz EQE es el único de los tres modelos presentados que es ya una versión de producción y llegará primero al mercado chino el próximo año. FOTO: MERCEDES-BENZ



El Mercedes-Maybach 2023 sería el primer modelo totalmente eléctrico de la línea de Maybach, y en palabras de la propia marca, lo que vimos en el Auto Show de Munich es prácticamente un modelo de producción. FOTO: MERCEDES-BENZ

instrumentos de conducción, el segundo (al centro), dedicado a controlar el sistema de infotainment y el aire acondicionado, mientras que el tercero es un espacio de 12.3 pulgadas que le permite al copiloto personalizar su propia pantalla y área de control.

Pensando en la seguridad de los pasajeros, el Mercedes-Benz EQE estará equipado con el moderno sistema de advertencia de microsueño Attention

Assist, que analiza los movimientos de los párpados del conductor utilizando una cámara en la pantalla de instrumentos para emitir alertas sonoras y vibratorias que evitan accidentes al volante provocados por la somnolencia.

El EQE es el único de los tres modelos presentados que es ya una versión de producción y sus primeras unidades llegarán al mercado chino para mediados del 2022. Todas las unidades



El Mercedes-Benz EQG concept, aquí en el Auto Show de Munich, es un modelo todo terreno de alto desempeño cuya clásica parrilla desaparece en función de una nueva parrilla digital iluminada por LED. FOTO: MERCEDES-BENZ

serán construidas en Bremen, Alemania y se espera que al ser un modelo más económico que el EQS, las ventas permitan un rápido crecimiento de su mercado.

El futuro en Múnich

Como parte de su visión a futuro, la marca alemana reveló el Concept EQS (no confundir con el sedán Mercedes-Benz EQS), este año en el Auto Show de Munich.

Este sería el primer mo-

delo totalmente eléctrico de la línea de Maybach, y en palabras de la propia marca, lo que vimos es prácticamente un modelo de producción y entrega a su vista previa de lo que será su primer vehículo eléctrico.

El exterior de este SUV es verdaderamente imponente, con luces LED por doquier y una carrocería bitono sumamente llamativa, aunque su mayor fuerza está en el interior. El habitáculo nos presenta

una amplia cabina con cuatro asientos individuales completamente ajustables para hacer del viaje una experiencia única, amenizada por la iluminación ambiental LED multicolor y el sistema de infotainment MBUX con pantalla Hyperscreen.

La Clase G evoluciona

Finalmente, la firma germana presentó en el Auto Show de Múnich el Concept EQG, el primer vistazo a una variante completamente eléctrica del icónico Clase G. El concepto visual de este proyecto combina perfectamente la clásica silueta del todo terreno alemán con las suaves líneas que destacan a la familia EQ de Mercedes-Benz.

El frente de este modelo resulta ligeramente familiar, con luces principales redondas con tecnología DRL, sin embargo, la clásica parrilla que alimentaba de aire fresco al motor desaparece en función de una nueva parrilla digital iluminada por LED, acompañada por una delgada barra de luces sobre el techo y un segundo marco de luz sobre la toma de aire principal de la defensa delantera.

Por ahora, Mercedes no ha entregado datos sobre las estimaciones de rendimiento y autonomía que podría tener el EQG en su salida al mercado. Aun así, este primer acercamiento a un modelo todo terreno de alto desempeño sin duda es emocionante, sobre todo cuando pensamos en que tendrá tracción en las cuatro ruedas, una marcha alta y una baja para enfrentar terrenos difíciles, así como neumáticos todo terreno.

PRIMERO FUE EN BRASIL

Ahora Ford cesa su producción en India

MICHELLE CHAPMAN
AP

Ford cesará su producción de vehículos en India tras sufrir pérdidas acumuladas de 2.000 millones de dólares en los últimos 10 años.

La decisión se anunció menos de un año después de que la empresa anunció el cierre de sus tres plantas en Brasil, lo que marcó su salida de un país donde tenía presencia desde 1919.

El cierre de las instalaciones en India llevará a la pérdida de unos 4.000 empleos, indicó la compañía

automotriz en un reporte para la Comisión de Bolsa y Valores de Estados Unidos.

Poco después de asumir el cargo el año pasado, el nuevo CEO de Ford, Jim Farley, había indicado que la empresa revisaría sus operaciones en países de rápido crecimiento, donde se pensaba que las ventas iban a dispararse.

“Estamos tomando decisiones difíciles pero necesarias para obtener ganancias a largo plazo de manera sostenida y asignar capital para crecer y valorarnos en las áreas correctas”, apuntó Farley.

“A pesar de haber inver-

tido significativamente en India, Ford ha acumulado pérdidas operativas de más de 2.000 millones de dólares en los últimos 10 años, en los que la demanda de vehículos ha sido mucho menor a la pronosticada”, añadió.

Ford registró además pérdidas no operativas de casi 1.000 millones de dólares en 2019, informó la empresa con oficinas corporativas en Detroit.

La producción de vehículos en India para venta a nivel nacional cesará de inmediato y la empresa cesará paulatinamente su producción en Sanand, una

planta donde trabajan unas 3.000 personas, para fines de este año. La producción en la planta de Chennai, con unos 5.000 empleados, cesará para mediados del año entrante.

Sin embargo, continuarán las ventas de repuestos y la prestación de servicios en India y la compañía seguirá manteniendo servicios de ingeniería, tecnología y fomento de negocios en el país.

Ford Motor Co. empezará a importar ciertos modelos como el Mustang coupe y venderá el inventario que le queda de sus modelos Figo, Aspire,



El logotipo de Ford Motor Company, fabricante que anunció su salida de India. FOTO: DAVID ZALUBOWSKI / AP

Freestyle, EcoSport y Endeavour.

La empresa pronosticó egresos antes de impuestos de unos 2.000 millones de

dólares, de los cuales unos 600 corresponden al año en curso, 1.200 millones corresponden a 2022 y el resto a los años subsiguientes.



AlexandriaToyota.com



2021 Toyota
COROLLA LE



LEASE

\$179

LEASE

\$249

LEASE

\$249



2021 Toyota
RAV4 LE



2021 Toyota
CAMRY LE

LEASE

\$299

LEASE

\$169



2021 Toyota
HIGHLANDER LE



2021 Toyota
TACOMA

SR 4x4 Access Cab 4-Cyl. Engine
6-Speed Automatic Transmission 6-Ft. Bed

New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers. Vehicles are subject to prior sale. Please check with dealer for vehicle availability.

ACEPTAMOS TAX ID!

USED CARS



CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...

- 12-meses/12,000 Millas Garantía Total Limitada
- 7-años/100,00 Millas Garantía limitada del tren de potencia
- 160-Point de Inspección de Calidad
- CARFAX Reporte del historial del vehículo

TU AUTO EN ALTA DEMANDA!



Te ofrecemos el mejor valor por tu vehículo.

No importa que no compres tu auto con nosotros.

2016
TOYOTAPRIUS C
FOUR FWD
\$225


Stk.N3678A

2017
TOYOTACAMRY SE
FWD
\$238


Stk.N3291B

2018
TOYOTACOROLLA
LE
\$225


Stk.N3315A

2018
TOYOTACOROLLA
IM FWD
\$238


Stk.N3359A

2018
TOYOTACAMRY
LE
\$275


Stk.N3255A

2018
TOYOTACAMRY
SE
\$288


Stk.N3626A

2018
TOYOTACOROLLA
XSE
\$288


Stk.P23516

2018
TOYOTAC-HR
XLE
\$325


Stk.P23557

2018
TOYOTACAMRY XLE
FWD
\$338


Stk.P23531

2019
TOYOTACOROLLA
LE
\$273


Stk.N3615A

2020
TOYOTACOROLLA
SE
\$285


Stk.N3522A

2020
TOYOTACOROLLA
LE
\$288


Stk.N3650A

Used cars monthly payments based on 20% down, 3.9% APR for 72 months. excludes taxes, tags, and \$599 Processing Fee.

(703) 684-0700

3750 Richmond Highway Alexandria, VA 22305



Douglas Quintanilla
Sales



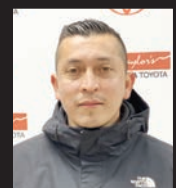
Al Mendoza
Sales



Jorge Zurita
Sales



Daniel Polio
Sales



Wilson Moran
Sales

* New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers.

TRES HOMBRES Y UNA MUJER ABREN LA ERA DEL TURISMO LEJOS DEL PLANETA

Gran tour de 3 días en el espacio

Emocionante viaje orbital de cuatro novatos a bordo de la cápsula SpaceX concluye con exitoso acuatizaje en el Atlántico.

MARCIA DUNN
CABO CAÑAVERAL,
FLORIDA / AP

Cuatro turistas espaciales terminaron exitosamente su viaje a la órbita terrestre el sábado con un acuatizaje en el Océano Atlántico frente a las costas de Florida.

Su cápsula SpaceX abrió el paracaídas antes de caer al océano justo previo al atardecer, no lejos del lugar donde iniciaron su vuelo hace tres días. La tripulación novata fue la primera en dar la vuelta al mundo sin contar con un astronauta profesional.

El multimillonario que pagó una cifra millonaria no revelada por su viaje y el de sus tres invitados deseaba mostrar que la gente

tud inusualmente elevada de 585 kilómetros (363 millas) después de despegar el miércoles en la noche. Los pasajeros, que rebasaron en 160 kilómetros (100 millas) la altitud de la Estación Espacial Internacional, disfrutaron vistas de la Tierra desde una gran ventana en forma de burbuja en la parte superior de la cápsula.

Los cuatro regresaron tras penetrar la atmósfera el sábado en la tarde para convertirse en los primeros viajeros espaciales que ponen fin a su vuelo en el Atlántico desde que el Apolo 9 lo hizo en 1969. Las dos tripulaciones anteriores de SpaceX –astronautas de la NASA– acuatizaron en el golfo de México.

En cuestión de minutos, un par de embarcaciones de SpaceX se acercaron a la



Horas antes de su primer vuelo a la órbita terrestre, los cuatro turistas espaciales son vistos con sus respectivos uniformes y sentados en la cabina de la cápsula Dragon de SpaceX, totalmente automatizada y lista para su lanzamiento del miércoles 15 desde Cabo Cañaveral, Florida. Ellos son (de izquierda a derecha): Chris Sembroski, Sian Proctor, Jared Isaacman y Hayley Arceneaux.

FOTO: SPACEX / AP



Los cuatro primeros turistas espaciales experimentan divertidos los efectos de la “Gravedad Cero”, que los hizo flotar dentro de la cápsula Dragon de SpaceX durante parte de los tres días del vuelo.

FOTO: SPACEX / AP

común y corriente podía llegar a la órbita, y el fundador de SpaceX, Elon Musk, los llevó como los primeros turistas lanzados por la compañía.

“Su misión ha mostrado al mundo que el espacio es para todos nosotros”, dijo por radio el Control de la Misión de SpaceX.

“Fue un paseo fabuloso para nosotros... apenas acaba de empezar”, respondió el patrocinador del viaje, Jared Isaacman, en referencia a vuelos privados próximos.

La cápsula Dragon totalmente automatizada de SpaceX alcanzó una alti-

cápsula que se movía en el agua. Cuando la escotilla de la cápsula se abrió en el barco de recuperación, la trabajadora sanitaria Hayley Arceneaux fue la primera en salir; tenía una enorme sonrisa y levantaba sus pulgares hacia arriba.

Todos parecían estar bien y muy contentos.

Después, los viajeros fueron trasladados en helicóptero a la costa para que se encontraran con sus familias en el Centro Espacial Kennedy de la NASA, de donde habían despegado el miércoles en la noche.

Esta vez, la NASA fue poco más que una entu-

siasta animadora porque su único vínculo con la plataforma de lanzamiento Kennedy es que alguna vez la utilizó para los viajes de la misión Apolo a la Luna y de las tripulaciones del transbordador pero que ahora está arrendada por SpaceX.

Los cuatro viajeros

Isaacman, de 38 años, empresario y consumado piloto, se había propuesto recaudar 200 millones de dólares para el Hospital Pediátrico de Investigaciones St. Jude. Tras donar él mismo 100 millones de dólares efectuó una lotería para uno de los cuatro lugares. Tam-



En imagen tomada desde un video, la auxiliar médica Hayley Arceneaux, uno de los cuatro pasajeros que realizaron el vuelo orbital a bordo de la cápsula de SpaceX, reacciona alegremente el sábado 18 después de que la nave fue rescatada en el Océano Atlántico cerca de las costas de Florida.

FOTO: INSPIRATION4 / AP

POR LOS NIÑOS DE ST. JUDE

■ **Hayley Arceneaux**, una sobreviviente de cáncer, platicó el jueves –al iniciar el segundo día del vuelo orbital–, con pacientes del hospital que le salvó la vida hace casi 20 años.

■ **De acuerdo** con un tuit, los niños del St. Jude Children's Research Hospital querían saber si había vacas en la Luna, como en una canción infantil. El video no se transmitió en vivo.

■ **Arceneaux**, quien actualmente es médico asistente en el hospital, llevaba una antigua fotografía de ella en la que aparece calva por el tratamiento del cáncer de hueso que padeció a los 10 años de edad.

■ **Comentó antes del vuelo** que quería que los niños vieran su larga cabellera flotando en la ingravidez, para darles esperanza.

bien efectuó un concurso para clientes de su negocio de procesamiento de pagos Shift4 Payments en Allentown, Pensilvania.

Entre quienes lo acompañaron en el vuelo espacial estaba Arceneaux, de 29 años, una auxiliar médica que fue atendida de cáncer de hueso hace casi dos décadas en el hospital, en Memphis, Tennessee, y los ganadores del concurso Chris Sembroski, de 42 años, ingeniero de datos en Everett, Washington, y Sian Proctor, de 51, maestra en un colegio comunitario, científica y artista en Tempe, Arizona.