

Lustine of Woodbridge



HEMOS RESISTIDO MUCHAS TORMENTAS
Y JUNTOS LO VOLVEREMOS A LOGRAR!

¡Seguimos trabajando para ti!

ENTREGAMOS TU VEHICULO EN LA PUERTA DE TU CASA



NEW 2021 TOYOTA COROLLA

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **\$179** PER MONTH **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK



GARANTIA DE POR VIDA



PARA TU COMODIDAD PUEDES LLEVAR TU AUTO A CUALQUIER CONCESIONARIO DE TOYOTA O TALLER CERTIFICADO "ASE" EN TODO EL PAÍS Y CANADA

Visite al Dealership para más detalles.

NEW 2021 TOYOTA CAMRY

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **\$239** PER MONTH **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **750** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA TUNDRA

2.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **1000** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA RAV 4

2.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **750** CASH BACK

¡NO PAGOS POR 90 DIAS!

✓ MAL CRÉDITO ✓ NO CRÉDITO
✓ BANCARROTA

NO HAY PROBLEMA.
TODOS SON BIENVENIDOS!

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...



- 12 MESES / 12,000 MILLAS GARANTÍA TOTAL LIMITADA
- 7 AÑOS / 100,000 MILLAS GARANTÍA LIMITADA DEL TREN DE POTENCIA
- 160 POINTS DE INSPECCIÓN DE CALIDAD
- CARFAX REPORTE DEL HISTORIAL DEL VEHÍCULO ... Y MUCHO MÁS!

2014 BMW 3 SERIES 328I XDRIVE



2016 HONDA ACCORD SEDAN LX



ESPECIALIZADOS EN
TAX ID!
SOMOS EL
DEALER
#1

2017 JEEP PATRIOT LATITUDE



2018 FORD ESCAPE S



2016 JEEP WRANGLER



2018 TOYOTA TUNDRA SR



2019 FORD ESCAPE S



2019 TOYOTA C-HR XLE



... Y MUCHOS MÁS PARA ELEGIR!

GERENTE DE PISO



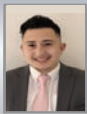
Carlos Jovel
(703) 975-4000

VENDEDOR #1 VENTAS



José Cuzco
(347) 563 6396

VENTAS



Christian Guardado
(202) 855 2529

VENTAS



Darwin Matamoros
(703) 855 7062

VENTAS



Jonathan Nativ
(540) 446 9927

VENTAS



Sieve Ascencio
(703) 868 7266

VENTAS



Maverick Moreno
(571) 343-8825

VENTAS



Raul Montoya
(571) 205-2837

VENTAS



Eddy Vergara
(240) 370-6366

VENTAS



Harrison Ramos
(703) 362-6949

VENTAS



José L.
(571) 264-6195

VENTAS



Jimmy Lizama
(571) 282-9106

VENTAS



Franco Vera
(703) 755-5290

VENTAS



Enrique Marquez

SENIOR DESK MANAGER



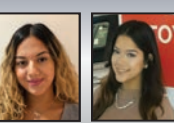
Doris Alvarado

FINANCIAMIENTO



Cynthia Bonilla

ATENCION AL CLIENTE



Gabriela Martinez

(703) 596-8555

14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191

LustineToyota.com

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO (\$599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. AX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES \$260 DOWN, FIRST PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE \$350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 RAV4 MODEL 4430, MSRP \$25,460 AND CAPITALIZED COST, WHICH MAY VARY BY DEALER, OF \$25,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES \$650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF \$15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 09/05/2017 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY/LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. FINANCING AVAILABLE TO QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICES.

TOTAL FINANCED CANNOT EXCEED MSRP PLUS OPTIONS, TAX, TITLE, LICENSE AND DEALER FEES. 72 MONTHLY PAYMENTS OF \$13.89 FOR EACH \$1000 BORROWED. NOT ALL BUYERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY/LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS.



El sedán más innovador de Toyota sale de la planta de Kentucky

Diez millones de Camry's nunca se vieron tan bien

La edad realmente es solo un número en la primera planta de vehículos propiedad total de Toyota en América del Norte. Su gran planta Toyota Kentucky, localizada en Georgetown, produjo recientemente su "Camry número 10 millones", que representa uno de los vehículos más vendidos de todos los tiempos en los Estados Unidos. Hace muy pocos días, un Toyota Camry SE blanco 2021 salió de la línea de producción para coronar un año histórico para la planta, que también celebró 35 años de operación en el estado de Bluegrass. El Camry 2021, actualmente en su octava generación, es posiblemente el modelo más innovador hasta la fecha, gracias a la introducción de Toyota Safety Sense 2.5+, la versión más reciente del conjunto de tecnologías de asistencia al conductor de la marca, que incluye frenado automático de emergencia.

FOTO: TOYOTA

>4

MARCA ALEMANA DECIDE ACELERAR EL CAMBIO

Mercedes-Benz se pone las pilas para fabricar más autos eléctricos

DAVID MCHUGH
FRANCFORT, ALEMANIA
/ AP

El fabricante germano Mercedes-Benz anunció que va a acelerar su transición a los vehículos eléctricos, duplicando la cantidad planeada de ventas para 2025 y detallando un panorama de mercado donde la comercialización de modelos nuevos será "esencialmente" de automóviles eléctricos para el fin de la década.

El cambio a vehículos eléctricos "está ganando velocidad, especialmente en el segmento de lujo, donde está Mercedes", indicó Ola Kallenius, director general de Daimler AG y Mercedes-Benz AG.

"El punto de inflexión se acerca y estaremos listos cuando el mercado cambie a solamente unidades eléctricas para el final de esta década".

Daimler planea invertir 40.000 millones de euros (47.000 millones de dólares) en vehículos de baterías entre 2022 y 2080.

Además, planea trabajar con socios para establecer ocho fábricas productoras de células de baterías, los componentes individuales que son ensamblados en baterías para diversos vehículos.

La compañía dijo el jueves que prevé que la mitad de sus ventas serán de vehículos eléctricos o híbridos para 2025, comparado con una cuarta parte en pronósticos previos.

En los primeros seis meses de este año, esos vehículos representaron 10,3 por ciento de las ventas



Hace cuatro años, cuando Mercedes-Benz presentó el prototipo "Concept EQ" durante el inicio de los trabajos para la fabricación de nuevas baterías fue la gran novedad. El jueves pasado, la marca anunció un nuevo impulso a las ventas de vehículos eléctricos en los próximos cuatro años.

FOTO: JENS MEYER / AP

totales. La compañía vendió 39.000 vehículos eléctricos y 121.500 híbridos, que combinan baterías con combustión interna.

En Europa, la porción de vehículos eléctricos en el mercado está subiendo, impulsada por regulaciones e incentivos gubernamen-

tales.

El año pasado, los vehículos eléctricos e híbridos conformaron un 10,5% del mercado europeo.

DE "TRAGÓN DE GASOLINA" A SUV SIN EMISIONES

GMC Hummer EV encuentro cercano con una leyenda



En el amplio interior del GMC Hummer EV destaca el sistema de infotención con pantalla táctil de 13.4" y su cuadro de instrumentos digital de 12.3 pulgadas.

FOTO: GMC

MARCOS BUREAU
AUTOPROYECTO.COM

Casi seis meses después de su presentación oficial, espoco lo que no se ha dicho del GMC Hummer EV, el todo terreno eléctrico que causó conmoción desde su primer "teaser" y hoy tuvimos la oportunidad de experimentar un acercamiento íntimo con este vehículo que llegará pronto al mercado.

De tal forma que se trata de un buen momento para

recordar algunas de las principales características de este vehículo off-road que marca el regreso de la legendaria marca de General Motors.

Para empezar, tenemos la prometida potencia de 1,000 caballos de fuerza (hp), 11,500 lb-pie de torque, así como una autonomía superior a las 300 millas.

Otra las características que destacan en este modelo es el diseño cuadrado que tanto gustó a los fans de los modelos impulsados por motores a combustión. Este nuevo SUV eléctrico

toma lo mejor de los viejos ejemplares y lo lleva a otra categoría.

Al momento de su presentación, GMC confirmó que el modelo pick-up solo contaría con una configuración de cuatro puertas y caja de carga más corta. Poco tiempo después develó el modelo SUV que aparentemente llegará en el transcurso de los próximos meses.

Ambas versiones, pick-up y SUV, cuentan con características en común como, por ejemplo, los faros con iluminación LED inteligente. Al frente resalta



El Hummer EV llevará pronto a los mercados y revive el diseño cuadrado que gustó tanto en su primera edición. Ahora, GMC Hummer EV ha sido bautizado como el primer paso hacia un futuro verde.

FOTO: GMC

el diseño inspirado en los primeros Humvee, como, por ejemplo, la parrilla con elementos verticales.

También son de serie para ambos modelos los neumáticos Goodyear Wrangler All Territory MT de 35 pulgadas que envuelven los rines de 18".

Otro punto por destacar en el exterior es el Infinity Roof, un techo compuesto por cuatro paneles con cierto nivel de transparencia que se pueden quitar completamente y guardar bajo el capó. En la parte posterior la tapa de la caja de carga será multipropósito, como la GMC Sierra.

Gran interior

Tomando como base la nueva plataforma para vehículos eléctricos de la General Motors, el GMC Hummer EV mostrará un amplio interior donde destaca el sistema de infotención con pantalla táctil de 13.4" y su cuadro de instrumentos digital de 12.3 pulgadas que echa mano del motor gráfico de Epic Games llamado "Unreal Engine".

También contará con el sistema Super Cruise de

General Motors que ofrecerá una conducción semiautónoma en más de 200 millas de caminos en Estados Unidos y en otros países que ya cuentan con las señalizaciones pertinentes.

Lo más impactante de este nuevo modelo será su sistema de impulsión que contará con dos o tres motores.

Las versiones con tres motores llevarán dos al frente y uno en la sección posterior. Los paquetes de baterías serán de hasta 200 kWh, para ofrecer una

autonomía superior a las 300 millas. Será de serie para este modelo una arquitectura de 800 V lo que facilitará una carga ultra rápida. Con un cargador de 350 kWh podrá recargar el equivalente a 100 millas en sólo 10.

La marca también confirmó que estarán disponibles algunas versiones con menor autonomía. También serán de serie distintos modos de manejo, me-

dante los cuales se podrán personalizar aspectos tales como el bloqueo de diferencial, el torque máximo para cada rueda, la firmeza de la suspensión e incluso la respuesta del acelerador.

Su capacidad off-road está garantizada toda vez que GMC promete que equipará este modelo con una suspensión que podrá elevarse hasta casi 6 pulgadas, también podrá es- calar hasta p a r e d e s verticales de 45 cm y tener una capacidad de vadeo de 23 pulgadas sin ningún riesgo para los componentes.

No podemos olvidar el famoso Crab Mode o Modo Cangrejo, que le permitirá girar las ruedas delanteras y posteriores para avanzar en forma diagonal.

Finalmente, se anunció que el GMC Hummer EV Edition 1 tendrá un precio de \$112,595 y que las primeras unidades comenzarán a entregarse en el otoño de este mismo año.

EL DATO

79,995

■ PRECIO INICIAL
(MRSP) DEL GMC
HUMMER EV 2021

ESTA ES LA VERSIÓN RX L BLACK LINE 2022

Más deportivo el SUV de tres filas de Lexus

AUTOPROYECTO.COM
ESPECIAL

La firma premium japonesa continúa enriqueciendo su gama, ahora con la presentación del Lexus RX L Black Line 2022, un deportivo utilitario que llega a pisos de venta en una serie limitada a 389 unidades impulsadas por motor a gasolina y 106 en versión híbrida, todas ellas basadas en el acabado Premium.

De acuerdo con la marca, la llegada de esta versión responde a los comentarios de sus clientes que deseaban un acabado deportivo en el SUV tres filas de la marca.

Y si el color oscuro no es de tu agrado, Lexus RX L Black Line 2022 también estará disponible en el nuevo tono gris Cloudburst Grey o bien en el blanco Eminent White Pearl, ambos disponibles de forma opcional.

Estos nuevos colores vienen a tono con otros detalles en acabado negro como, por ejemplo: los rines de 20 pulgadas, los birlos, la parrilla, los espejos laterales, el emblema y, por supuesto, el parachoques delantero inferior negro.

Una vez que abres las puertas de este SUV de lujo se encontrará con el mismo acabado de lujo que tenemos en la versión de serie, así como con algunos detalles específicos de esta

versión, entre ellos el acabado Black Line en los adornos de madera de poro abierto negros y las costuras azules en los asientos Black NuLuxe en las dos primeras filas. Esta costura única se extiende por todo el interior de la consola, la palanca de cambios, el volante y otras secciones del habitáculo.

La lista de accesorios específicos de esta versión se complementa con las alfombras negras y las fundas de las llaves.

La marca nipona confirmó que esta nueva edición especial llegará a pisos de venta a fines de este mismo mes con un precio sugerido (MSRP) de \$52,030 para el RX 350L Black Line y de \$55,290 para el modelo RX 450hL Black Line.



Ese nuevo diseño deportivo traerá seguramente admiradores adicionales al nuevo RX L Black Line 2022 de Lexus.

FOTO: LEXUS

LA MARCA EMPEZÓ CON APENAS 288 MODELOS VENDIDOS EN JAPÓN EN 1957

Grandioso hito: 10 millones del Toyota Camry

AUTOGUÍA
WASHINGTON HISPANIC

La planta Toyota Kentucky (en Georgetown) celebró recientemente la producción de su sedán Camry número 10 millones, que representa uno de los vehículos más vendidos de todos los tiempos en los Estados Unidos.

“Nos da un gran orgullo imaginar hasta dónde han llevado a la gente nuestros 10 millones de Camry a lo largo de los años”, exclamó Susan Elkington, presidenta de Toyota Motor Manufacturing Kentucky (TMMK). “Esta es una gran oportunidad para que nuestro equipo celebre los éxitos de los últimos 35 años y espere con ansias lo que traerán los próximos 35 años a medida que continuamos nuestro impulso para hacer realidad la movilidad para todos”, dijo.

El Camry 2021, actualmente en su octava generación, es considerado por expertos de la industria automotriz como el modelo más impresionante e innovador hasta la fecha, gracias a la introducción de Toyota Safety Sense 2.5+,



En plena línea de producción, brazos robóticos y operarios de Toyota Kentucky van dándole forma a los nuevos Camry 2021, que este año volvieron a romper una nueva cifra millonaria de unidades.

FOTO: TOYOTA

la versión más reciente del conjunto de tecnología de asistencia al conductor de la marca que incluye frenado automático de emergencia.

En marzo, la misma planta de Kentucky produjo su vehículo número 13 millones, un RAV4 Hybrid azul. La planta agregó el RAV4 Hybrid a su cartera de productos en enero de 2020 después de múltiples inversiones de Toyota que han totalizado más de mil

500 millones de dólares desde 2017. Estas inversiones fueron parte de un compromiso mayor de la compañía para invertir más de \$13 mil millones en sus operaciones en América del Norte de 2017 a 2021.

Los mismos expertos señalan que los Camry son el perfecto balance entre la comodidad y la clase.

Y cuando se habla de números, recordemos que Toyota Motor Corporation se lanzó en Japón en 1957 y



El Toyota Camry SE blanco 2021 sale de la línea de ensamblaje en la planta Toyota Kentucky, situada en Georgetown, Kentucky, para coronar un año histórico para la planta, que también celebró 35 años de operación en el llamado estado de Bluegrass.

FOTO: TOYOTA

vendió unos modestos 288 vehículos.

Hoy, el fabricante de automóviles ha eclipsado exponencialmente esos humildes comienzos con la producción de su Camry número 10 millones ensamblado en su planta de Kentucky.

El Toyota Camry también ha sido el automóvil más vendido en el país durante 23 de los últimos 25 años, una clasificación muy codiciada entre los fabricantes.

¿Qué sigue llevando al Camry a la cima de su clase? Para empezar, el gran ahorro de combustible y la reputación de calidad

y confiabilidad hacen de Camry una de las mejores opciones para los clientes.

Ahora en su octava generación, el modelo 2021 combina tecnología avanzada con seguridad, incluida la capacidad mejorada de detección de peatones y ciclistas.

Principales hitos

Aquí hay un vistazo a algunos de los principales hitos del Camry en la planta de Kentucky.

■ 1983: Toyota Camry se introduce por primera vez en EEUU.

■ 1988: Sale el primer Camry LE de la línea de producción

■ 1993: Se produce el Camry número 1 millón

■ 1997: Se convierte en el sedán más vendido en los EEUU por primera vez

■ 1997: Toyota Norteamérica produce el Camry 2 millones

■ 2000: Toyota Norteamérica produce el Camry 3 millones

■ 2002: Recupera el título como el automóvil más vendido en EEUU.

■ 2006: Se construye el primer Camry híbrido

■ 2007: Camry es nombrado Auto del año 2007 de Motor Trend

■ 2021: Toyota Norteamérica produce su Camry número 10 millones

DURANTE UN AÑO MÁS

Se prolonga la escasez de chips para vehículos

DETROIT, MICHIGAN
AP

El jefe de la cuarta empresa automotriz más grande del mundo prevé que la escasez de chips de computadoras que ha provocado una disminución de la producción de vehículos continuará hasta bien entrado el año próximo.

Carlos Tavares, CEO de Stellantis, calcula que la falta de esos dispositivos seguirá todo el 2022 ya que no hay indicios de que los fabricantes asiáticos están fabricando o exportando más.

El desabastecimiento ha obligado a la mayoría de las empresas automotrices a suspender la producción, creando una escasez de vehículos y provocando una inflación de precios y una mayor demanda.



La producción de los Ford F-150 así como la de todas las empresas automotrices, se ha visto impactada por la escasez de chips de computadoras en el mercado mundial.

FOTO: PAUL SANCYA / AP

El precio promedio de un vehículo nuevo en Estados Unidos alcanzó el récord de 42.000 dólares en junio, según el Kelley Blue Book.

Stellantis está en el proceso de firmar un acuerdo para tener su propio suministro de litio para fabricar baterías para vehículos

eléctricos, indicó Tavares.

Añadió que Stellantis, empresa resultante de la fusión entre Fiat Chrysler y PSA Peugeot, está tratando de conseguir de otros fabricantes e incluso modificando el diseño de algunos carros a fin de usar chips más fáciles de conseguir.

Nunca te apegues demasiado a alguien, porque los apegos generan expectativas y las expectativas conducen a la decepción.

el principito.



RIVALIDAD ESTÁ AL ROJO VIVO ENTRE LOS DOS PILOTOS TRAS EL CHOQUE

Verstappen no perdona a Hamilton



El piloto británico Lewis Hamilton, de la escudería Mercedes, habla con su archirrival holandés Max Verstappen, antes del choque entre ambos coches que le permitió al primero ganar el Gran Premio de Gran Bretaña hace dos semanas. El episodio sigue alcanzando alturas y la gente de Verstappen alega que las autoridades de la F-1 no han hecho justicia.

DANIELLA MATAR
AP

Fue legítima la maniobra de Lewis Hamilton que hace dos semanas mandó a Max Verstappen al hospital y evitó que siguiese despegándose del resto en la cima del campeonato mundial de conductores de la Fórmula Uno?

Esa es la pregunta que se hace todo el mundo tras la victoria de Hamilton en el Gran Premio Británico el domingo 18, que lo dejó a ocho puntos de Verstap-

pen, líder del campeonato.

Verstappen aventajaba a Hamilton por 33 puntos y largó en punta ese domingo. Pero en la misma primera vuelta, Hamilton trató de pasar a su rival, se tocaron las ruedas y el Red Bull de Verstappen se salió de la pista y dio contra una barrera de neumáticos. Verstappen quedó fuera de la carrera y fue llevado a un hospital, aunque no sufrió lesiones graves.

Hamilton fue castigado con diez segundos y cayó al cuarto lugar. Pero recuperó posiciones con su Mercedes y terminó ganando la carre-

FOTO: EMILIO MORENATTI / AP
ra y sumando muchos puntos, mientras Verstappen no sumaba nada.

Verstappen no perdona a Hamilton. Dijo que suman una maniobra fue "antideportiva e irrespetuosa".

"Me alegro de estar bien. Aunque muy decepcionado por haber sido sacado (de la carrera) así", declaró. "El castigo no ayudó, no corresponde con la maniobra tan arriesgada de Lewis en la pista".

Verstappen había ganado las tres últimas carreras y amenazaba con ampliar su ya considerable ventaja.

El episodio no hizo sino



Las persecuciones en los circuitos entre el Red Bull de Max Verstappen, que aquí comanda el pelotón de pilotos, y el Mercedes de Lewis Hamilton ya se han vuelto una gran atracción en esta temporada de la F-1. Falta mucho para saber quién ganará el campeonato.

FOTO: JOAN MONFORT / AP

acentuar la rivalidad entre Hamilton y Verstappen, que algunos ya comparan con algunas de las grandes rivalidades que ha dado el automovilismo, como la de Ayrton Senna con Alain Prost o la de Michael Schumacher con Damon Hill.

El director de Red Bull, Christian Horner, estaba furioso y dijo que Hamilton puso en peligro la vida de Verstappen.

"Lo que hizo fue inaceptable", se quejó. "No metes una rueda por dentro sin que haya graves consecuencias. Tuvimos suerte de que nadie resultó con

lesiones graves".

"Lo que más me enfurece es la falta de criterio, la desesperación que evidenció en esa acción. No tenía posibilidades. Lewis es un campeón mundial. Ganó siete títulos. Cometer un error de amateur, en una acción desesperada", insistió.

El lado negativo

El incidente no afectó los nervios de Hamilton, quien terminó redondeando una actuación sólida y apuntándose su octava victoria frente a su público.

Puso en evidencia todo

su talento, y también su lado negativo.

Para Horner, fue una victoria "sin mérito". Hamilton, no obstante, piensa distinto.

"No me parece inmerecida", expresó. "No creo que tenga que disculparse por nada".

"No estoy de acuerdo con (el castigo de) los directores de la prueba, pero lo acepto y sigo adelante. No voy a refunfuñar. Todos van a tener una opinión distinta y no me importa lo que piensen. Hago lo que tengo que hacer y me siento feliz por haber ganado".

CONTINUA FURIOSO POR EL CHOQUE

Director de Red Bull plantea una revisión

JEROME PUGMIRE
PARÍS / AP

El director de la escudería Red Bull, Christian Horner, sigue molesto por el choque que sacó a su piloto Max Verstappen, actual líder de la Fórmula Uno, del Gran Premio Británico el domingo 18, lo que permitió que Lewis Hamilton acortara distancia con el líder del campeonato a ocho puntos.

Hamilton ganó en Silverstone pese a recibir una sanción de 10 segundos luego que se determinó que fue el responsable de que Verstappen fuera a dar contra un muro de neumáticos en la primera vuelta en una curva de gran velocidad.

"Pensamos en ese entonces, y lo seguimos

pensando, que Hamilton recibió un castigo muy leve", escribió Horner en su columna de Red Bull la noche del viernes. "Estamos revisando todos los datos y tenemos el derecho de solicitar una revisión. Por ello aún estamos viendo la evidencia y considerando todas nuestras opciones deportivas... de ese accidente que nos costó aproximadamente 1,8 millones de dólares".

El triunfo de Hamilton fue su 99no en la F1 pero el primero en dos meses, y el heptacampeón de la Fórmula Uno se arriesgó a caer aún más abajo de Verstappen. Su victoria le dio un alivio evidente, pero Horner sintió que el júbilo fue excesivo.

"También me siento decepcionado sobre el nivel



Christian Horner, director del equipo Red Bull.

FOTO: LARS BARON / AP

de festejo que mostró tras el accidente. La escudería Mercedes estaba consciente de la gravedad del impacto y de los reportes ampliamente difundidos de que Max había sido hospitalizado", subrayó Horner. "Resulta inimaginable no informar a tu piloto sobre la situación, y más aún, proteger a tu piloto en caso de que ellos no muestren la medida necesaria al celebrar".

ES HORA DE PROTEGERTE CONTRA EL VIRUS

PONTE LA
VACUNA

QUE NECESITAS PARA INSCRIBIRTE?
NADA
SOLAMENTE SER RESIDENTE DE PRINCE WILLIAM

ES TOTALMENTE GRATIS!

PARA INSCRIPCIONES O MAS INFORMACION
703 586-0099 571 283-4849
703 408 0699

UNA CAMPAÑA DE
CHIPW COMUNIDAD