

Lustine

of Woodbridge



VALUE



HEMOS RESISTIDO MUCHAS TORMENTAS
Y JUNTOS LO VOLVEREMOS A LOGRAR!

¡Seguimos trabajando para ti!

ENTREGAMOS TU VEHICULO EN LA PUERTA DE TU CASA



NEW 2021 TOYOTA COROLLA

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **\$169** PER MONTH **36 MONTHS** **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK



GARANTIA DE POR VIDA



PARA TU COMODIDAD PUEDES LLEVAR TU AUTO A CUALQUIER CONCESIONARIO DE TOYOTA O TALLER CERTIFICADO "ASE" EN TODO EL PAIS Y CANADA

Visite al Dealership para más detalles.

NEW 2021 TOYOTA CAMRY

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **\$239** PER MONTH **36 MONTHS** **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **750** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA TUNDRA

2.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **1000** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA RAV 4

2.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR **\$259** PER MONTH **36 MONTHS** **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **750** CASH BACK

¡NO PAGOS POR 90 DIAS!

✓ MAL CRÉDITO ✓ NO CRÉDITO
✓ BANCARROTA

NO HAY PROBLEMA.
TODOS SON BIENVENIDOS!

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...



- 12 MESES / 12,000 MILLAS GARANTÍA TOTAL LIMITADA
- 7 AÑOS / 100,000 MILLAS GARANTÍA LIMITADA DEL TREN DE POTENCIA
- 160 POINTS DE INSPECCIÓN DE CALIDAD
- CARFAX REPORTE DEL HISTORIAL DEL VEHÍCULO
- ... Y MUCHO MÁS!

2019 TOYOTA C-HR XLE



2016 JEEP WRANGLER



2015 HONDA CIVIC SEDAN SE



2014 HYUNDAI SOANTA



ESPECIALIZADOS EN
TAX ID!
SOMOS EL
DEALER
#1

2018 TOYOTA TUNDRA SR



2019 FORD ESCAPE S



2011 TOYOTA RAV4



2010 NISSAN ALTIMA



... Y MUCHOS MÁS PARA ELEGIR!

GERENTE DE PISO



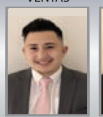
Carlos Jovel
(703) 975-4000

VENDEDOR #1
VENTAS



José Cuzco
(347) 563 6396

VENTAS



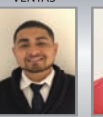
Christian Guardado
(202) 856 2529

VENTAS



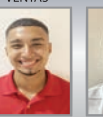
Darwin Malamoras
(703) 855 7062

VENTAS



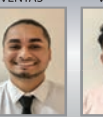
Jonathan Nativi
(540) 446 9927

VENTAS



Steve Ascencio
(703) 868 7266

VENTAS



Maverick Moreno
(571) 343-8825

VENTAS



Raul Montoya
(571) 205-2837

VENTAS



Eddy Vergara
(240) 370-6366

VENTAS



Harrison Ramos
(703) 362-6949

VENTAS



José L.
(571) 284-6195

VENTAS



Jimmy Lizama
(571) 282-9106

VENTAS



Franco Vera
(703) 756-5290

SENIOR DESK
MANAGER



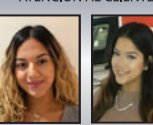
Enrique Marquez

FINANCIAMIENTO



Doris Alvarado

ATENCION AL CLIENTE



Cinthya Bonilla
Gabriela Martinez

(703) 596-8555

14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191

LustineToyota.com

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO (\$599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. AX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES \$260 DOWN, FIRST PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE \$350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 RAV4 MODEL 4430, MSRP \$25,460 AND CAPITALIZED COST, WHICH MAY VARY BY DEALER, OF \$25,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES \$650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF \$15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 09/05/2017 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY/LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. FINANCING AVAILABLE TO QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICES.

TOTAL FINANCED CANNOT EXCEED MSRP PLUS OPTIONS, TAX, TITLE, LICENSE AND DEALER FEES. 72 MONTHLY PAYMENTS OF \$13.89 FOR EACH \$1000 BORROWED. NOT ALL BUYERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY/LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS.

Desde plataforma especial para sus autos eléctricos



Toyota alista lanzamiento del renovado Tundra 2022

Primero salieron las fotos espías del próximo Toyota Tundra 2022, hasta que hace pocos días empezaron a mostrarse las primeras imágenes completas de este modelo, el que llegará fuertemente renovado, tanto a nivel estético como técnico. Además, estrenará una gama mecánica mucho más eficiente en la que se dejará a un lado los motores de 8 cilindros. Esto será posible gracias al empleo de la nueva plataforma TNGA-F de Toyota, una nueva arquitectura que permitirá el empleo de mecánicas específicas para autos eléctricos por primera vez en esta familia de modelos del fabricante nipón.

FOTO: TOYOTA

>4

ESTREMA FULMINEA DEJA ATRÁS A TODOS

Superdeportivo eléctrico con dos mil caballos de potencia

BRUNO MAGNI
AUTOPROYECTO.COM

Con 2,040 caballos de fuerza combinados de sus cuatro motores eléctricos, se diferencia de los otros hiperautos eléctricos por su tecnología de batería. Automobili Estrema dice que van a equipar el Fulminea con un paquete de baterías “híbrido” que consta de ultracondensadores y celdas de estado sólido.

Ambas tecnologías de

batería se consideran de vanguardia, y los condensadores hacen una aparición en el Lamborghini Sian. Aún no hemos visto un vehículo eléctrico de calle que utilice un paquete de baterías de estado sólido.

El jefe de Estrema, Gianfranco Pizzuto, dijo que esto es posible debido a la naturaleza de bajo volumen de Fulminea y el fuerte respaldo de su socio ABEE (Avesta Battery Energy Engineering). El paquete de baterías “híbridas”, incluidas las celdas de estado sólido de iones de litio, se

producirá en cooperación con IMECAR Elektronik.

Los dos tipos diferentes de celdas se alojarán en el Estrema Fulminea en diferentes marcos hechos de fibra de carbono. El más pequeño, que contiene los ultracondensadores, estarán montados detrás del eje delantero, mientras que el paquete de estado sólido más grande utilizará la tecnología de celda a paquete y se montará detrás de la cabina.

Estrema dice que el peso total de la batería “híbrida” se mantendrá en alrededor



Los 2,040 hp del Fulminea enviarán este hiperauto de 0 a 200 mph en menos de 10 segundos.

FOTO: FULMINEA

de 661 libras mientras se logra una densidad de energía de 500 Wh/kg. La capacidad combinada de la batería es de 100 kWh, y se espera que el peso total del Fulminea sea de alrededor de 3,306 libras. Cuando se conecta a un cargador rápido, la batería de Fulminea podrá pasar del 10 al 80 por ciento de

carga en menos de 15 minutos. Además, la autonomía de conducción estimada de la batería es de 323 millas en el ciclo WLTP.

Estrema afirma que los 2,040 hp del Fulminea serán suficientes para enviar el auto de 0 a 200 mph en menos de 10 segundos. El tiempo de 0-62 mph será

de alrededor de 2 segundos.

Automobili Estrema planea construir 61 modelos del Fulminea y se espera que los primeros modelos de producción lleguen al mercado en el tercer trimestre de 2023. En cuanto al precio, tendrás que gastar alrededor de \$2.4 millones.

PARA PRÓXIMAS MISIONES ESPACIALES DE LA NASA

General Motors hará todo terreno autónomo lunar



La ilustración muestra cómo se verá el nuevo todo terreno lunar que diseñará, desarrollará y construirá General Motors en colaboración con Lockheed Martin, según ambas firmas anunciaron el miércoles. Formará parte del programa Artemisa de la NASA, llamado así por la hermana gemela de Apolo en la mitología griega. FOTO: LOCKHEED MARTIN-GENERAL MOTORS / AP

MARCIA DUNN
CABO CAÑAVERAL,
FLORIDA - AP

La fabricante de automóviles General Motors se ha asociado con Lockheed Martin con el fin de producir vehículos eléctricos todo terreno y autónomos para la Luna.

El proyecto anunciado el miércoles se encuentra en sus etapas iniciales y aún

no recibe financiación de la NASA.

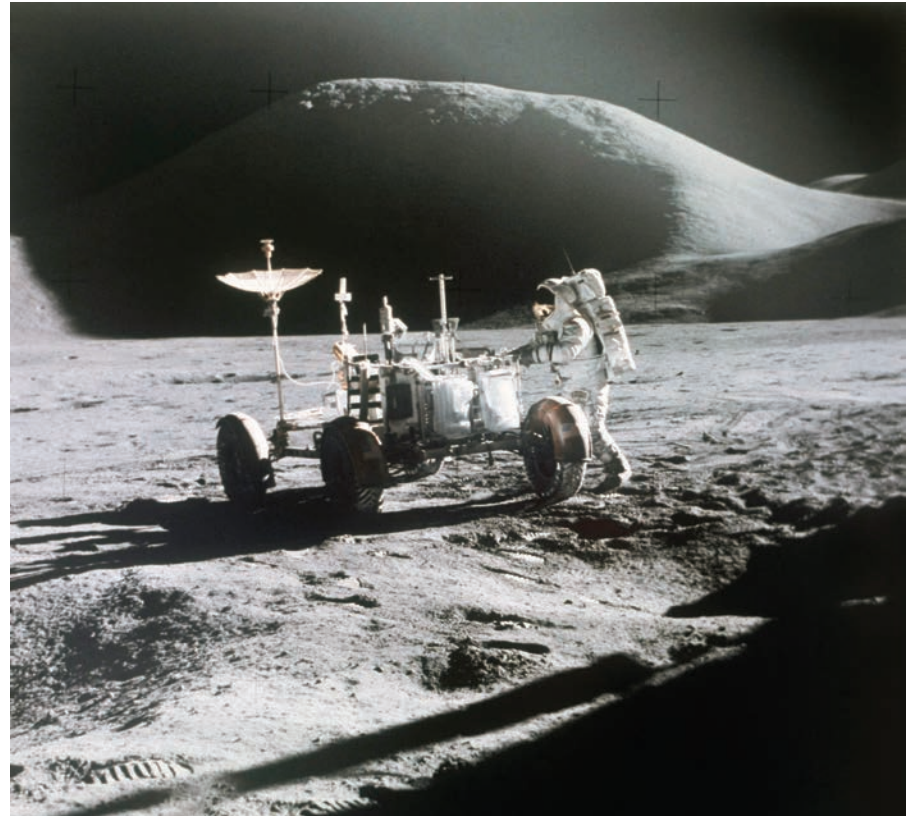
El objetivo es diseñar vehículos ligeros y resistentes capaces de recorrer mayores distancias y a más velocidad que los utilizados en la Luna por los astronautas del programa Apolo de la agencia espacial en 1971 y 1972, revelaron ambas compañías.

“La movilidad realmente nos abrirá la Luna”, señaló Kirk Shireman, exdirector de la NASA y actual

vicepresidente para exploración lunar de Lockheed Martin.

Los vehículos rodantes de los astronautas de las misiones Apolo 15, 16 y 17 en la Luna se alejaron de sus módulos de descenso a una distancia no mayor de 7,6 kilómetros (4,5 millas). GM también participó en el diseño de aquellas unidades.

El año pasado la NASA solicitó ideas al sector industrial para desarrollar vehículos rodantes luna-



La ilustración muestra cómo se verá el nuevo todo terreno lunar que diseñará, desarrollará y construirá General Motors en colaboración con Lockheed Martin, según ambas firmas anunciaron el miércoles. Formará parte del programa Artemisa de la NASA, llamado así por la hermana gemela de Apolo en la mitología griega. FOTO: LOCKHEED MARTIN-GENERAL MOTORS / AP

res. La agencia espacial quiere enviar nuevamente a astronautas a la Luna en 2024, fecha fijada por la Casa Blanca cuando Donald Trump era presidente.

Los primeros vehículos serán diseñados para que puedan viajar en ellos dos astronautas a la vez, según directivos de las firmas.

En un video breve de las compañías se ve a la distancia un vehículo grande y abierto que se desplaza velozmente por el suelo lunar con las luces delanteras encendidas.

Estes “sólo un vistazo a cómo vemos materializar-

se la oportunidad”, dijo Jeff Ryder, vicepresidente de la unidad de Defensa de GM.

Cuando sea necesario activarlos en modo autónomo, subrayó Shireman, los vehículos podrán mantener a los astronautas a salvo de lugares peligrosos como los cráteres permanentemente oscuros del polo sur de la Luna. El agua congelada recogida de esas zonas oscuras podría ser utilizada para beber, cultivar plantas y producir combustible para cohetes.

La autonomía también mejorará la eficiencia: los astronautas podrán enfo-

carse en recolectar rocas mientras el vehículo los sigue como si fuera una mascota, agregó.

En otro acuerdo de este tipo concertado hace dos años, Toyota se asoció con la Agencia Espacial Japonesa para construir un vehículo eléctrico lunar para astronautas. Llamaron Vehículo Patrulla Lunar.

El vehículo de GM y Lockheed Martin será despresurizado, por lo que los astronautas que lo utilicen deberán llevar puestos trajes espaciales.

Hay espacio para ambos modelos, según Shireman.

ANUNCIA DIRECTOR GENERAL JIM FARLEY

Ford: el 40 por ciento de autos serán eléctricos

TOM KRISHER
DETROIT / AP

Ford calcula que para 2030 el 40 por ciento de los vehículos que venderá serán eléctricos a medida que aumenta sus inversiones en esa tecnología.

En conferencia con inversionistas el miércoles, la compañía anunció que invertirá otros 8.000 millones de dólares en ese sector de ahora a 2025.

Ello llevaría el total a casi 20.000 millones de dólares a medida que Ford inicia un proyecto conjunto con la coreana SK Innovation para fabricar baterías de vehículos.

“Hoy será un día en que

hablaremos menos y mostraremos más”, afirmó el director general de Ford, Jim Farley, al inicio de la conferencia.

Farley reconoció que no le ha ido bien a la empresa en años recientes, pero aseguró que ha aplicado un plan de reestructuración y que la situación gradualmente está mejorando. El flujo de caja está mejorando y así se podrá invertir más en vehículos eléctricos, afirmó. Ford calcula que en 2023, previo impuestos, obtendrá un margen de ganancias de 8%.

La compañía anunció además que creará una filial llamada Ford Pro para vender flotas de vehículos a gobiernos o corporaciones. Y calcula que podrá ofrecer

un millón de vehículos capaces de obtener actualizaciones de software por internet para fines del presente año y que tendrá más vehículos de ese tipo que Tesla para julio del 2022.

En Estados Unidos, el principal mercado de la Ford, los vehículos eléctricos comprenden apenas el 1,2% de todas sus ventas. Actualmente Ford tiene solo un vehículo totalmente eléctrico, el Mustang Mach-E SUV, pero para el año entrante tendrá una camioneta pickup totalmente eléctrica, la F-150 y una camioneta comercial impulsada por batería llamada Transit. Unas 70.000 personas han pagado una cuota inicial de 100 dólares para reservar su F-150 eléctrica

en la semana desde que se ofreció. La pickup F-Series de la Ford es actualmente el vehículo más vendido en Estados Unidos.

Ford anunció que planea fabricar un vehículo de tracción en las cuatro ruedas para tener una nueva generación de autos de nuevo modelo, incluyendo una Ford Explorer eléctrica y otras SUVs con dos o tres filas de pasajeros.

La empresa aspira además a tener más camionetas de carga y camiones pickup con ese nuevo modelo, y calcula que un tercio de sus ventas de camiones pickup serán completamente eléctricos para 2030, manifestó Hau Thai-Tang, jefe de desarrollo de productos de la empresa.



Jim Farley, director ejecutivo de Ford Motor, durante el reciente lanzamiento del nuevo Ford F-150 Lightning eléctrico. Farley anunció un nuevo impulso financiero a la producción de vehículos eléctricos. FOTO: CARLOS OSORIO / AP

FABRICANTE CONTINÚA PRESENTANDO SUS NUEVOS MODELOS

Alistan lanzamiento del Toyota Tundra 2022

NUEVA YORK
ESPECIAL

Una primera y aun oscura imagen publicada a modo de teaser significó el lanzamiento de la nueva generación del Toyota Tundra para el año 2022.

El pick-up todo tamaño de la firma japonesa promete un renovado planteamiento técnico, gracias al empleo de una gama mecánica mucho más eficiente y respetuosa con el medio ambiente.

De la próxima generación del Tundra realmente no hay todavía nada confirmado a nivel oficial, pero los distintos informes

aparecidos en los últimos meses esbozan un modelo fuertemente renovado tanto a nivel estético como técnico que va a estrenar una gama mecánica mucho más eficiente en la que ya no va a haber disponibles motores de 8 cilindros.

Esto será posible gracias al empleo de la nueva plataforma TNGA-F de Toyota que va a compartir con el resto de modelos de la marca que usan bastidores de largueros tradicionales, una nueva arquitectura que permitirá el empleo de mecánicas electrificadas por primera vez en esta familia de modelos de la firma nipona. Una primera imagen publicada por la marca es el primer teaser oficial del

modelo, lo que supone el pistoletazo de salida para la campaña de lanzamiento de esta nueva generación del Tundra, que llegará al mercado como modelo 2022.

Entre los distintos informes que han aparecido en los últimos meses de este modelo encontramos la filtración de su frontal al desnudo o el adelanto de su futura gama mecánica, que va a contar exclusivamente con motores V6 sobrealimentados en detrimento del V8 atmosférico habitual.

Esto será todo novedad en un segmento dominado por los grandes pick-ups norteamericanos que cuentan con varias mecánicas de 8 cilindros en catálogo.



Primera aparición de prueba del nuevo Toyota Tundra 2022 que empezará a producirse a fines de año y que promete traer muchas novedades.

FOTO: TOYOTA

El nuevo Toyota Tundra 2022 debe ser presentado en los próximos meses, como demuestra precisamente la publicación de la primera imagen a modo de teaser, aunque por el momento no ha trascendido una fecha más precisa. Por

lo que debemos esperar nuevos anuncios de la firma.

Más modelos

El mes pasado ya se conoció acerca de los planes de Toyota para 2022, que se centrarán en las SUV gran-

des, entre ellos el nuevo Sequoia, que se estrenará sobre la misma base de Tundra, pero orientado al lujo y al transporte de pasajeros.

El próximo año también conoceremos la nueva generación del todoterreno de la marca, el 4Runner.

PAGANI HUAYRA R TIENE EL MÁS PODEROSO MOTOR V12

Un superdeportivo con DNA para las carreras

BRUNO MAGNI
AUTOPROYECTO.COM

El Pagani Huayra R es la versión de pista de lo que es el segundo modelo que la marca

italiana ha producido en toda su historia, y cuenta con partes únicas entre ellas un motor V12 hecho a medida.

Como ya se ha difundido, Pagani tiene como distribuidor de motores a Mercedes-Benz, o AMG

para ser más precisos. Ellos construyen el V12 6.0 litros naturalmente aspirado del Zonda, y el turbocargado del Huayra.

Pero para esta versión de pista, fueron requeridos los servicios de HWA AG, la



Este Pagani Huayra R es un convertible que produce un sonido parecido a los mejores autos de la Fórmula 1 de antaño.

FOTO: PAGANI

Nunca te apegues demasiado a alguien, porque los apegos generan expectativas y las expectativas conducen a la decepción.

el principito.



subsidiaria de competencia de Mercedes. El resultado fue un motor hecho a la medida, que describen como el más poderoso, ligero, y eficiente V12 listo para la pista. Este bloque con la misma cilindrada genera 850 hp y 553 lb-pie de torsión, todo sin la asistencia de la inducción forzada y con un límite de 9,000 rpm.

Una caja secuencial de seis marchas es la encargada de enviar todo este poder exclusivamente a las ruedas posteriores.

La compañía dice que el Pagani Huayra R produci-

rará un sonido parecido a los mejores autos de la Fórmula 1 de antaño. Esto gracias al uso de un escape Inconel desarrollado especialmente para el auto.

Cada tubo de escape es de la misma longitud para cada cilindro, y estos empujan con salidas y puertos diseñados de manera única.

El auto está construido alrededor de un monocasco de fibra de carbono y titanio, donde se utiliza el motor y la transmisión como partes integrales para mejorar la rigidez estructural.

Pegado a la pista

Elementos activos de aerodinámica trabajan en conjunto con aquellos estáticos para producir hasta 2,204 libras de carga a 199 mph.

Considerando que el Pagani Huayra R pesa tan sólo 2,315 libras en seco, se puede concluir que el agarre y agilidad del auto serán remarcables.

La producción del auto está limitada a 30 unidades, lo cual parece bastante elevado para Pagani, pero seguramente la demanda lo justifica.

EN SOCIEDAD CON GENERAL MOTORS

Microsoft en la carrera por los autos sin piloto

Buscamos un futuro sin accidentes, sin emisiones de gases y sin congestión, señala directora de GM.



Mary Barra, directora ejecutiva de General Motors, aquí junto a un Chevrolet Volt híbrido durante una anterior presentación en Detroit. La funcionaria elogió la asociación con Microsoft para acelerar el desarrollo de vehículos autónomos.

FOTO: TONY DING / AP

MATT OTT
SILVER SPRING, MD / AP

El fabricante estadounidense General Motors (GM) se asociará con Microsoft para acelerar el lanzamiento de sus vehículos eléctricos autónomos, indicaron las empresas el martes en un comunicado conjunto.

La plataforma Azure de Microsoft servirá para “comercializar en escalas singulares soluciones para vehículos autónomos”, explicaron.

Microsoft se suma a General Motors, Honda y otros inversionistas institucionales en invertir 2.000 millones de dólares en la compañía Cruise, con lo que el valor de la inicia-



El logo de Chevrolet se despliega en sus numerosos concesionarios. La más prestigiosa marca de GM se ha volcado hacia el desarrollo de nuevos vehículos que se pueden conducir sin piloto, ahora con el apoyo de Microsoft.

FOTO: DAVID ZALUBOWSKI / AP

tiva asciende a unos 30.000 millones de dólares. Cruise, adquirida por GM en 2016, ha sido pionera en la tecnología para vehículos autónomos —es decir, los coches que se manejan sin necesidad de un piloto— y el año pasado recibió autoriza-

ción del estado de California para poner a prueba los vehículos en San Francisco, incluso sin la presencia de un conductor de apoyo.

“Microsoft es una gran adición al equipo a medida que avanzamos hacia un futuro sin accidentes,



Un Chevrolet Bolt autónomo sale de la línea de producción de la marca, entre otros vehículos en plena construcción en Detroit.

FOTO: CORTESÍA

sin emisiones de gases y sin congestión”, declaró la directora ejecutiva de GM, Mary Barra.

“Microsoft nos ayudará a acelerar la comercialización de los vehículos Cruise totalmente eléctricos y autónomos y le dará a GM más

beneficios en la computación de nube para lanzar globalmente 30 vehículos eléctricos nuevos de aquí a 2025 y para crear nuevos negocios y servicios a fin de estimular el crecimiento”, sostuvo.

General Motors ha es-

tado tratando de remodelar su imagen, afirmando que la industria ha llegado a un punto de inflexión en cuanto a la necesidad de incentivar el uso masivo de automóviles eléctricos.

La empresa de 112 años de antigüedad y asentada en Detroit, develó hace pocos días un nuevo logo corporativo como símbolo de su nuevo rumbo hacia los vehículos eléctricos. La compañía ansía ser percibida como partidaria de la energía limpia y no de los grandes vehículos que consumen enormes cantidades de gasolina y emiten grandes volúmenes de contaminantes.

Las acciones de GM subieron más de 8 por ciento al inicio de transacciones en las bolsas neoyorquinas, llegando a 54,07 dólares.

SUEÑO DEL MAGNATE RICHARD BRANSON SE HACE REALIDAD

Virgin Orbit se suma a la carrera espacial

JOHN ANTCHAK
LOS ÁNGELES / AP

La empresa Virgin Orbit del multimillonario Richard Branson anunció que logró llegar al espacio el domingo, ocho meses después de que fallara el primer vuelo de demostración de su sistema de cohetes lanzado desde el aire.

Un cohete LauncherOne de 21,34 metros (70 pies) de longitud fue soltado debajo del ala de un Boeing 747 que lo transportaba sobre el mar frente al sur de California, se encendió momentos después y se dirigió al espacio.

El cohete de dos etapas

transportaba un conjunto de satélites muy pequeños conocidos como CubeSats, desarrollados y construidos como parte de un programa educativo de la NASA en el que participan universidades estadounidenses.

El lanzamiento se llevó a cabo después de que el Boeing 747-400 despegó del Puerto Aéreo y Espacial de Mojave en el desierto al norte de Los Ángeles y voló hacia el Océano Pacífico hasta un sitio donde el cohete fue lanzado, más allá de las Islas del Canal.

“¡Según la telemetría, el LauncherOne ya está en órbita!”, tuiteó Virgin Orbit posteriormente. “Todo el mundo en el equipo que no está en el control de la misión en este momento

va a enloquecer completamente”.

La etapa superior del cohete estaba programada para deslizarse en punto muerto por cierto tiempo y luego reencenderse para establecer la órbita antes de desplegar los satélites.

Los avances en el vuelo fueron anunciados en las redes sociales.

Virgin Orbit, con sede en Long Beach, California, forma parte de una serie de compañías que desean dar servicio al mercado de lanzamiento de satélites pequeños cada vez más capaces, cuyo tamaño puede oscilar entre el de un tostador de pan hasta el de un refrigerador para el hogar.

La compañía efectuó su primer lanzamiento de

demostración en mayo de 2020. El cohete fue soltado del avión y sus motores fueron encendidos, pero sólo voló poco tiempo antes de que dejara de impulsarse en forma autónoma. La carga que se perdió era sólo un satélite de pruebas.

Posteriormente la compañía indicó en una investigación que hubo una fuga en una línea de alta presión que transportaba oxígeno líquido criogénico hacia la cámara de combustión en la primera etapa.

Virgin Orbit es distinta a Virgin Galactic, la compañía fundada por Branson para transportar pasajeros a viajes suborbitales en los que experimentarán las sensaciones y las vistas de los vuelos al espacio.



El multimillonario Richard Branson muestra en 2012 cómo funcionaría su proyecto, con una maqueta del cohete LauncherOne. Nueve años después esa iniciativa alcanzó el éxito en su lanzamiento.

FOTO: LEFTERIS PITAKAKIS / AP

Casi el **60%**
de los pacientes
que esperan por un
donante provienen
de comunidades
multiculturales.



eco

Inscríbase como donante de órganos y tejidos. Cada Comunidad Tiene Oportunidad

DonateLife.net/ECHO