

Lustine of Woodbridge



HEMOS RESISTIDO MUCHAS TORMENTAS
Y JUNTOS LO VOLVEREMOS A LOGRAR!

¡Seguimos trabajando para ti!

ENTREGAMOS TU VEHICULO EN LA PUERTA DE TU CASA



NEW 2021 TOYOTA COROLLA

0% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$149** PER MONTH **39 MONTHS**
\$2,999 DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK



GARANTIA DE POR VIDA



PARA TU COMODIDAD PUEDES LLEVAR TU AUTO
A CUALQUIER CONCESIONARIO DE TOYOTA
O TALLER CERTIFICADO "ASE" EN TODO EL PAIS Y CANADA
Visite al Dealership para más detalles.

NEW 2021 TOYOTA CAMRY

1.9% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$229** PER MONTH **39 MONTHS**
\$2,999 DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA TUNDRA

2.9% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$339** PER MONTH **36 MONTHS**
\$2,999 DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA RAV 4

1.9% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$239** PER MONTH **36 MONTHS**
\$2,999 DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK

¡NO PAGOS POR 90 DIAS!

✓ MAL CRÉDITO ✓ NO CRÉDITO
✓ BANCARROTA

**NO HAY PROBLEMA.
TODOS SON BIENVENIDOS!**

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...



- 12 MESES / 12,000 MILLAS GARANTÍA TOTAL LIMITADA
- 7 AÑOS / 100,000 MILLAS GARANTÍA LIMITADA DEL TREN DE POTENCIA
- 160 POINTS DE INSPECCIÓN DE CALIDAD
- CARFAX REPORTE DEL HISTORIAL DEL VEHÍCULO
- ... Y MUCHO MÁS!

2012 HONDA CR-V EX



2015 TOYOTA CAMRY SE



**ESPECIALIZADOS EN
TAX
ID!
SOMOS EL
DEALER
#1**

2019 TOYOTA YARIS L



2019 NISSAN ALTIMA 2.5 S



2015 DODGE CHARGER SE



2017 TOYOTA SIENNA L



2019 JEEP CHEROKEE LATITUDE PLUS



2020 TOYOTA TACOMA TRD



... Y MUCHOS MÁS PARA ELEGIR!

GERENTE DE PISO



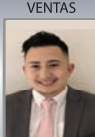
Carlos Jovel
(703) 975 4010

**VENDEDOR #1
VENTAS**



José Cuzco
(347) 563 6396

VENTAS



Christian Guardado
(202) 855 2529

VENTAS



Darwin Ma'amoros
(703) 855 7062

VENTAS



Jonathan Nativi
(540) 446 9927

VENTAS



Steve Ascencio
(703) 868 7266

VENTAS



Maverick Moreno
(571) 343-8825

VENTAS



Raul Montoya
(571) 205-2837

VENTAS



Eddy Vergara
(240) 3706366

VENTAS



Enrique Marquez

SENIOR DESK
MANAGER

FINANCIAMIENTO



Doris Alvarado

ATENCION AL CLIENTE



Cynthia Bonilla



Gabriela Martinez

(703) 596-8555

14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191

LustineToyota.com

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO (\$599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. AX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES \$2610 DOWN, FIRST PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE \$350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 RAV4 MODEL 4430, MSRP \$25,460 AND CAPITALIZED COST, WHICH MAY VARY BY DEALER, OF \$25,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES \$650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF \$1.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 09/05/2017 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY, LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. FINANCING AVAILABLE TO QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICES.

TOTAL FINANCED CANNOT EXCEED MSRP PLUS OPTIONS, TAX, TITLE, LICENSE AND DEALER FEES. 72 MONTHLY PAYMENTS OF \$13.89 FOR EACH \$1000 BORROWED. NOT ALL BUYERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY, LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS.

Saldrán de la misma plataforma que utilizan los vehículos de combustión



Nuevo RAV4 eléctrico lanza Toyota como modelo 2022

Un informe del fabricante Toyota emitido desde Tokio anuncia la llegada de un RAV4 Eléctrico para finales de 2021. A la venta en 2022, será uno de los pocos SUVs del mercado estadounidense con hasta cuatro propulsiones. Aquí mostramos el SUV RAV Hybrid 2021, en base al cual se lanzará el nuevo modelo eléctrico que es desarrollado y será producido en la misma plataforma modular de sus plantas en Estados Unidos.

FOTO: TOYOTA

>6

DAN A CONOCER ÚLTIMO INFORME DE FIRMA PPG

Autos azules ¿levantan el ánimo por el COVID-19?

PITTSBURGH
BUSINESS WIRE

La compañía de pinturas PPG publicó la semana pasada su último informe sobre popularidad de colores de automóviles en el año 2020, que revela el auge sostenido de las tonalidades azules.

Este color optimista subió al 9 por ciento de la gama total de colores, un aumento del 1 por ciento respecto a 2019.

La tendencia afianza el pronóstico de PPG del 2019

sobre los colores de los automóviles, que anticipó un aumento en las ventas de automóviles de color azul en los próximos cuatro años. Los expertos de PPG consideran que, de hecho, la pandemia mundial de la COVID-19 probablemente impulse aún más la preferencia de este color.

“La COVID-19 ha hecho que los consumidores se enfoquen en sus deseos y prioridades”, señaló Misty Yeomans, gerente de estilos de colores de PPG, América. “El azul es un color optimista y reconfortante

que transmite confianza, fiabilidad, seguridad, sanación y esperanza. También se asocia a la naturaleza, la limpieza y tecnología del futuro”, explicó.

Si bien el color azul se mantuvo estable en la mayoría de las regiones, aumentó el uno por ciento en los mercados de Asia y Pacífico, lo cual representa virtualmente el crecimiento mundial general de todos los colores.

En Norteamérica, las tonalidades azules conservaron el 10 por ciento de la porción de colores, pero se



El fabricante de pinturas para vehículos PPG presentó su reporte de popularidad de colores, donde el azul continúa incrementando su popularidad entre los conductores. Este coche muestra toda la gama de colores.

FOTO: CORTESÍA.

hicieron más frecuentes en minivans, autos compactos y deportivos. Ahora, el color azul encabeza el 15 por ciento del segmento de autos deportivos de la región.

En Europa, el color azul ocupa el 11 por ciento del mercado. Las ventas de vehículos azules de lu-

jo, de tamaño mediano y subcompactos crecieron el uno por ciento en todo el continente el año pasado. En China, la compra de subcompactos saltó un 4 por ciento y de los autos azules de tamaño mediano subió un 2 por ciento, pero el color cayó un 6 por ciento

en minivans.

A medida que la tendencia a los tonos azules se mantiene, Yeomans espera que el color emerja en tonalidades más vividas o no saturadas, tonos de lujo azul marino profundo y tintes con influencias en levemente turquesas.



www.Jimmckaychevrolet.com
(202) 843-9011
 3509 University Drive Fairfax, VA 22033

ACEPTAMOS TAX ID

**CONTÁCTANOS Y TE GUIAREMOS
EN LA COMPRA DE TU AUTO
HABLAMOS TU IDIOMA**

• NO CRÉDITO
 • MAL CRÉDITO
 • BANCARROTA.
 NO IMPORTA,
Todos califican!!



CHEVROLET VOLT **\$112**

Stk.SP1162A



CHEVORLET SPARK LS **\$135**

Stk.C201130A



VOLKSWAGEN GOLF SPORWAGEN SE **\$213**

Stk.SP1240



FORD ESCAPE SE **\$215**

Stk.SP1224



FORD FUSION SE **\$220**

Stk.SP1271



HONDA ACCORD LX **\$221**

Stk.SP1210



HONDA CIVIC LX **\$223**

Stk.SP1267



FORD FUSION ENERGI SE **\$223**

Stk.SP1244



GMC TERRAIN SLT **\$225**

Stk.SP1184



GMC TERRAIN SLT **\$226**

Stk.SP1184



NISSAN ROGUE S **\$227**

Stk.SP1227



HYUNDAI SONATA SPORT **\$239**

Stk.SP1276



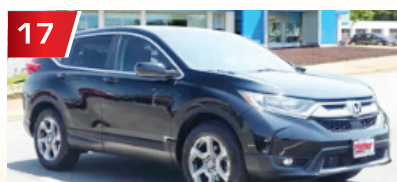
KIA SPORTAGE LX **\$239**

Stk.SP1173



MAZDA3 TOURING **\$239**

Stk.T202171A



HONDA CR-V EX **\$254**

Stk.SP1154



BMW X1 XDRIVE28i **\$256**

STK.T212023A



JEEP GRAND CHEROKEE LAREDO **\$302**

Stk.SP1243



RAM 1500 CLASSIC TRADESMAN **\$353**

Stk.sp1261



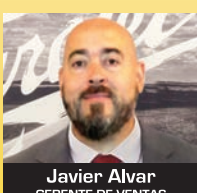
CHEVROLET SILVERADO 1500 LT LT1 **\$387**

Stk.T212046A

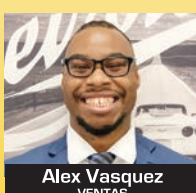


CHEVROLET SILVERADO 1500 LT **\$403**

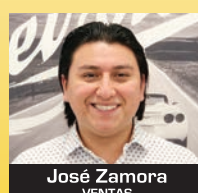
Stk.T212093A



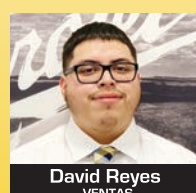
Javier Alvar
GERENTE DE VENTAS



Alex Vasquez
VENTAS



José Zamora
VENTAS



David Reyes
VENTAS

Y muchos más para elegir!!

Se habla español pregunta por nuestro personal hispano

MSRP is the Manufacturer's Suggested Retail Price (MSRP) of the vehicle. Unless specifically indicated in the advertisement, MSRP does not include taxes, fees, or other charges. Actual dealer pricing may vary. Consult your dealer for more information and complete details. * The dealer advertised price may not reflect specific dealer offers and may be subject to certain terms and conditions as indicated in the advertisement. Consult your dealer for more information and complete details. * Images and options shown are examples, only, and may not reflect exact vehicle color, trim, options, pricing, or other specifications. * There is an additional \$995 Pre-Delivery Inspection (PDI) Fee on used vehicles.



AlexandriaToyota.com



PARA GARANTIZAR TU SEGURIDAD!

DEJA QUE NOSOTROS TRABAJEMOS POR TI
Llámanos y te ayudaremos a completar
todo el tramite por linea.
ENTREGAMOS EL AUTO EN TU CASA!



2021 Toyota
COROLLA LE



LEASE

\$149

LEASE
\$239



2021 Toyota
RAV4 LE



2021 Toyota
CAMRY LE

LEASE

\$229

LEASE
\$309



2021 Toyota
HIGHLANDER LE

LEASE

\$339



2021 Toyota
TUNDRA

4x4 Tundra Double Cab SR 5.7L V8 6.5-Ft. Bed

New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers. Vehicles are subject to prior sale. Please check with dealer for vehicle availability.

ACEPTAMOS TAX ID!

USED CARS



CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...

- 12-meses/12,000 Millas Garantía Total Limitada
- 7-años/100,00 Millas Garantía limitada del tren de potencia
- 160-Point de Inspección de Calidad
- CARFAX Reporte del historial del vehículo

2017
TOYOTACOROLLA LE
FWD

\$175



Stk.N1124A

2019
TOYOTACOROLLA
LE

\$185



Stk.P23229

2018
TOYOTACOROLLA
LE FWD

\$193



Stk.N1257A

2018
TOYOTARAV4
LE AWD

\$212



STK.N24A

2016
TOYOTARAV4
XLE AWD

\$237



Stk.N1757A

2015
TOYOTASIENNA XLE
PREMIUM FWD

\$262



Stk.N1526A

2018
TOYOTARAV4 LE
AWD

\$272



Stk.P23311

2017
TOYOTASIENNA
LE

\$287



Stk.P23196

2015
TOYOTASIENNA
XLE

\$306



Stk.N1526A

2020
TOYOTACHR
LE

\$322



Stk.P23119A

2017
TOYOTASIENNA
XLE FWD

\$324



Stk.N672A

2017
TOYOTAHIGHLANDER
XLE AWD

\$375



STK.N959A

2018
TOYOTAHIGHLANDER
LE

\$387



STK.P23139

2018
TOYOTA4RUNNER
SR5 PREMIUM

\$463



Stk.863A

2020
TOYOTATACOMA
TRD

\$468



Stk.P23193

Y muchos más para elegir!!

Used cars monthly payments based on 20% down, 3.9% APR for 72 months. excludes taxes, tags, and \$599 Processing Fee.

(703) 684-0700

3750 Richmond Highway Alexandria, VA 22305



Douglas Quintanilla
Sales



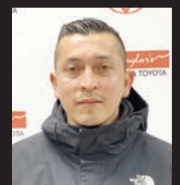
Al Mendoza
Sales



Jorge Zurita
Sales



Daniel Polio
Sales



Wilson Moran
Sales

* New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers.

FABRICANTE DESARROLLA SUV CON CUATRO PROPULSIONES PARA EL MERCADO DE EEUU

Toyota anuncia nuevo RAV4 eléctrico 2022

NUEVA YORK ESPECIAL

La nueva generación de plataformas en la plantas de producción de vehículos permite la propulsión eléctrica, lo cual reduce los costos de desarrollo. Es el caso de la plataforma TGNA de Toyota. Un informe del fabricante desde Tokio anuncia la llegada de un RAV4 Eléctrico para finales de 2021. A la venta en 2022, será uno de los pocos SUVs del mercado estadounidense con hasta cuatro propulsiones.

Las nuevas plataformas modulares de los fabricantes permiten el desarrollo y la concepción de modelos con diferentes formas de propulsión, desde combustión a eléctricos, aunque esta última presente



Segunda fila de asientos del Toyota RAV Limited HV que también estarán en los modelos eléctricos del SUV en 2022.

ciertas limitaciones técnicas al ser una adaptación, pero también supone reducir los costos de forma muy importante.

La TGNA de Toyota admite también el desarrollo de modelos eléctricos, que la arquitectura del fabri-

cante japonés explotará al máximo con el lanzamiento de una nueva generación del Toyota RAV4 Eléctrico. Un modelo que, según apunta la fuente, aparece ya en los sistemas de gestión de unidades de los concesionarios de la marca en el



El SUV Toyota RAV4-TRD Off Road 2021, que también será uno de los RAV4 eléctricos del fabricante nipón que entrará al mercado como modelo 2022 para dominar todo tipo de terrenos en el país.

FOTOS: TOYOTA

país del sol naciente, aunque todavía no disponible para pedidos.

En mercados mundiales

La fuente señala que esta variante del SUV está programada para debutar en Japón a finales de 2021, lo que significa que las primeras unidades se entregarán en Estados Unidos en 2022 y que ese mismo año también se introducirá en otros mercados mundiales.

Lo cierto es que esta versión es muy importante para Toyota, especialmente en mercados como el nuestro, donde el Vo-

lswagen ID.4 empezará a venderse, precisamente en 2022, lo que supone no dejar solos a los alemanes.

Y también sucederá en Europa, donde la competencia entre marcas con nuevos vehículos eléctricos se está volviendo cada vez más dura y feroz con nuevos lanzamientos que se pondrán a la venta a partir de 2021.

Teniendo en cuenta también el plazo para la llegada de este Toyota RAV4 de cero emisiones, la variante más eficiente del SUV puede llegar con un lavado de cara de medio

ciclo de vida, a los tres años y medio de su lanzamiento, por lo que coincide en el tiempo.

Se tratará de un modelo que traería importantes cambios estéticos para las versiones de combustión, el híbrido y el híbrido enchufable, aunque con sus propios detalles específicos que reforzarán su carácter de movilidad sostenible más pura. El más completo de su categoría con cuatro formas de propulsión diferentes, si bien por ahora se desconocen datos del conjunto mecánico que se montará en este modelo.

NUEVA TECNOLOGÍA EN TRANSPORTE PESADO

Navistar y GM lanzan camiones a hidrógeno

TOM KRISHER
DETROIT / AP

La empresa Navistar anunció que en unos tres años planea lanzar al mercado camiones a base de hidrógeno capaces de emitir menos gases, en una asociación con General Motors y una pequeña compañía de distribución llamada OneH2.

La iniciativa implica un uso pionero de esa tecnología en el transporte camionero. Navistar alberga esperanzas de que presagiará el uso de camiones impulsados con electricidad e hidrógeno, capaces de emitir menos gases en comparación con el uso de motores a gasolina. Los camiones a base de hidrógeno tienen una ventaja sobre los alimentados por electricidad, ya que son capaces de recorrer distancias mayores y llevar cargas más pesadas y son más rápidos de recargar, indicó Charles Freese, director ejecutivo de fuentes de combustible para GM.

GM suministrará las baterías a Navistar y OneH2 se encargará de suministrar hidrógeno a terminales o de establecer pequeñas unidades de generación de hidrógeno, precisaron las compañías en un comunicado conjunto.



Los camiones impulsados por hidrógeno que lanzará Navistar en sociedad con GM recorren distancias mayores y llevan cargas más pesadas y son más rápidos de recargar que los eléctricos.

FOTO: NAVISTAR

La empresa camionera J.B. Hunt lanzará un programa piloto a fines del año entrante con camiones prototipo. Navistar afirma que sus camiones podrán recorrer 800 kilómetros (500 millas) mediante una sola carga y que cada recarga podrá hacerse en menos de 15 minutos.

Ninguna de las empresas divulgó las condiciones financieras

de la iniciativa. GM, que desde hace 50 años ha estado investigando la posibilidad de usar el hidrógeno como combustible, ha dicho antes que desea desarrollar mercados a fin de venderle dicha tecnología a otras compañías. Navistar informó que adquirirá una participación accionaria minoritaria en OneH2, con sede en Longview, Carolina del Norte.

Las empresas calcularon que el costo de usar los vehículos eléctricos RH de Navistar será comparable al uso de diesel en ciertos mercados. Se calcula que los vehículos estarán a la venta en algún momento de 2024, capaces de recorrer rutas con estaciones de recarga de OneH2.

“La iniciativa se abrirá y se ampliará para otras compañías”,

aseguró el CEO de Navistar, Persio Lisboa. “Ha habido gran interés por parte de nuestros clientes”.

El gerente operativo de la compañía, J.B. Hunt, no divulgó dónde rodarán los camiones en el programa piloto. “Puede ser en cualquier parte. Tenemos amplia flexibilidad al lanzar este proyecto”, aseveró.

LANZAN VERSIONES ELISE Y EXIGE EN SUS EDICIONES FINALES

El fin de una era para Lotus

BRUNO MAGNI
AUTOPROYECTO.COM

La presentación de los Elise y Exige Final Edition llega a poco tiempo de que Lotus anunció oficialmente que ambos autos dejarán de ser producidos a partir de este año.

En total serán ofrecidas cinco variantes de la edición especial, tres del Exige y dos del Elise, con características únicas que los distinguen de los modelos normales. Estos elementos incluyen colores de carrocería, rines, un panel de instrumentos digital, un volante de base plana y una palanca especial para la caja

de cambios manual.

El Lotus Exige Final Edition viene en tres versiones diferentes, Sport 390, Sport 420, y el Cup 430.

El primero de estos cuenta con un motor V6 3.5 litros supercargado con 397 hp. Pesando tan solo 2,508 libras el Sport 390 puede acelerar de 0 a 60 mph en 3.7 segundos y alcanzar una velocidad máxima de 172 mph.

El más extremo

Un escalón más arriba se encuentra el Sport 420, con 420 hp y 315 lb-pie de torsión, lo que lo convierte en el Exige más rápido de la gama con su velocidad máxima de 180 mph y la



El Lotus Exige Final Edition está disponible en tres versiones, las cuales se diferencian mayormente en la potencia de motor y el equipamiento aerodinámico. FOTO: LOTUS

EN UNA REVISIÓN CRÍTICA DE SU HISTORIA

NASCAR arranca con justicia social como tema

JENNA FRYER
DAYTONA BEACH, FLORIDA / AP

La NASCAR recibió la advertencia desde muchos rincones de internet. Con ello, quedó claro su dilema: ¿Debía hacer lo correcto o complacer a sus principales seguidores?

Esos fanáticos de la serie de automovilismo habían expresado claramente que no querían medida alguna relacionada con los movimientos de justicia social. Mucho menos aceptarían que se prohibiera la bandera confederada en los autódromos.

Al hacerlo, la NASCAR corrió el riesgo de ahuyentarlos para siempre.

Si ha habido un exodo, no se evidencia todavía.

Un deporte seguido mayoritariamente por blancos y con raíces muy profundas en el sur del país había aceptado los símbolos confederados durante años. A mediados de 2020, debió emprender una revisión crítica de su historia en momentos en que el país se sumía en la turbulencia social.

Bubba Wallace vistió una camiseta que decía: “No puedo respirar” y colocó el nombre del movimiento Black Live Matters en el capó de su bólido.

Sus compañeros pro-



El piloto Bubba Wallace viste una camiseta que decía: “No puedo respirar” y colocó el nombre del movimiento Black Live Matters en el capó de su bólido, con el que se inició un movimiento por la justicia dentro de la NASCAR.

FOTO: STEVE HELBER / AP

metieron escuchar y aprender. Un miembro de la NASCAR se arrodilló durante el himno nacional y el órgano rector de la serie prometió abordar de mejor manera los problemas de injusticia racial.

La NASCAR afirma que su compromiso es de largo plazo.

No habrá banderas confederadas que ondeen en los autódromos. Un gran letreiro a la entrada de un túnel en el infield advierte que ese emblema está prohibido en la propiedad.

Steve Phelps, presidente de la NASCAR, dijo de hecho que un estudio de rastreo de marcas por parte de la firma Directions Research encontró que 1.750 personas, que se describen como “fanáticos ávidos de la NASCAR”, apoyó por un margen arrollador la postura del organismo sobre la justicia social en 2020.

“En junio, hubo un momento que nos pareció el adecuado para actuar. Pienso que era el momento adecuado para nuestro país y para nuestro deporte. La respuesta fue fantástica”, dijo Phelps. “Lo que hacemos en las áreas de justicia social, diversidad e inclusión va a reflejar auténticamente quiénes somos”.

Wallace, el único piloto negro que compite de tiempo completo en la NASCAR a nivel nacional, ha sido el rostro del movimiento actual en la serie. Nacido en Alabama, Wallace se crió en Carolina del Norte, y no quería ver ya la bandera confederada en su lugar de trabajo.

“Surgió una pregunta: ¿La justicia social es algo que debería apoyar un deporte, en concreto la NASCAR? ¿Tenemos permiso para hacerlo?”, dijo Phelps. “La respuesta fue sí”.

capacidad de llegar a las 60 mph en 3.3 segundos.

Otras características del 420 son los amortiguadores ajustables, rines forjados de peso ligero y frenos AP Racing, como equipo estándar.

Finalmente, para el Lotus Exige Final Edition está el Cup 430, que ofrece 430 hp y el paquete aerodinámico más agresivo de la gama.

Con dichas añadiduras el Exige Cup 430 genera hasta 171 kg de carga aerodinámica al mismo tiempo que acelera de 0 a 60 mph en 3.2 segundos y cuenta con una velocidad máxima

de 174 mph. Para reducir su peso, el 430 cuenta con paneles de fibra de carbono y es asistido por amortiguadores ajustables Nitron, barras anti-vuelco ajustables Eibach, y llantas Michelin Pilot Sport Cup.

Despedida del Elise

Pasando al Lotus Elise Final Edition, la versión menos poderosa es el Sport 240, potenciado por un cuatro cilindros 1.8 litros proveniente de Toyota que genera 240 hp y 180 lb-pie de torsión, suficientes para alcanzar las 60 mph en 4.1 segundos.

Opcionalmente el auto

puede ser equipado con paneles de fibra de carbono, una batería de iones de litio, y un medallón posterior de policarbonato.

Para una experiencia más deportiva está el Cup 250. Las diferencias más grandes vienen en el departamento aerodinámico gracias a un kit aerodinámico además de amortiguadores Bilstein Sport, barras anti-vuelco ajustables, y rines ligeros.

Sea cual sea su preferido entre estos dos autos, puede estar seguro que cualquiera será una despedida digna para una historia de 25 años.

Usted cuida de ella. Ayúdela a cuidar su visión.

La enfermedad diabética del ojo no da señales de aviso y puede causar ceguera. Si tiene algún familiar con diabetes, anímelo a que se haga un examen de los ojos con dilatación de las pupilas por lo menos una vez al año.

National Eye Institute
NATIONAL INSTITUTES OF HEALTH

www.nei.nih.gov/diabetes
1-877-569-8474