

Lustine of Woodbridge



GO



HEMOS RESISTIDO MUCHAS TORMENTAS
Y JUNTOS LO VOLVEREMOS A LOGRAR!
¡Seguimos trabajando para ti!
ENTREGAMOS TU VEHICULO EN LA PUERTA DE TU CASA



NEW 2021 TOYOTA COROLLA

0% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$159** PER MONTH
39 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK



GARANTIA DE POR VIDA



NEW 2021 TOYOTA CAMRY

1.9% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$229** PER MONTH
39 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA TUNDRA

1.9% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$339** PER MONTH
36 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **2000** CASH BACK

NEW 2021 TOYOTA RAV 4

1.9% APR FINANCING FOR
60 MONTHS OR **\$239** PER MONTH
36 MONTHS **\$2,999** DUE AT SIGNING OR **1000** CASH BACK

PARA TU COMODIDAD PUEDES LLEVAR TU AUTO A CUALQUIER CONCESIONARIO DE TOYOTA O TALLER CERTIFICADO "ASE" EN TODO EL PAIS Y CANADA
Visite al Dealership para más detalles.

¡NO PAGOS POR 90 DIAS!

✓ MAL CRÉDITO ✓ NO CRÉDITO
✓ BANCARROTA
NO HAY PROBLEMA. TODOS SON BIENVENIDOS!

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...



- 12 MESES / 12,000 MILLAS GARANTÍA TOTAL LIMITADA
- 7 AÑOS / 100,000 MILLAS GARANTÍA LIMITADA DEL TREN DE POTENCIA
- 160 POINTS DE INSPECCIÓN DE CALIDAD
- CARFAX REPORTE DEL HISTORIAL DEL VEHICULO ... Y MUCHO MÁS!

2017 TOYOTA 86 STD



2017 TOYOTA COROLLA LE



ESPECIALIZADOS EN
TAX ID!
SOMOS EL
DEALER
#1

2017 TOYOTA SIENNA L



2018 4RUNNER SR5



2018 TOYOTA RAV4 LE



2019 TOYOTA HIGHLANDER XLE



2019 TOYOTA YARIS L



2020 TOYOTA TACOMA TRD



... Y MUCHOS MÁS PARA ELEGIR!

GERENTE DE PISO



Carlos Jovel
(703) 975 4010

VENDEDOR #1
VENTAS



José Cuzco
(347) 563 6396

VENTAS



Christian Guardado
(202) 855 2529

VENTAS



Darwin Ma amoros
(703) 855 7062

VENTAS



Jonáhan Nativi
(540) 446 9927

VENTAS



Steve Ascencio
(703) 868 7266

VENTAS



Maverick Moreno
(571) 343-8825

VENTAS



Raul Montoya
(571) 205-2837

VENTAS



Eddy Vergara
(240) 3706366

SENIOR DESK
MANAGER



Enrique Marquez

FINANCIAMIENTO



Doris Alvarado

ATENCIÓN AL CLIENTE



Cynthia Bonilla

Gabriela Martinez

(703) 596-8555

14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191

LustineToyota.com

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO (\$599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. AX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES \$2610 DOWN, FIRST PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE \$350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 RAV4 MODEL 4430, MSRP \$25,460 AND CAPITALIZED COST, WHICH MAY VARY BY DEALER, OF \$25,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES \$650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF \$1.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 09/05/2017 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. FINANCING AVAILABLE TO QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICES. TOTAL FINANCED CANNOT EXCEED MSRP PLUS OPTIONS, TAX, TITLE, LICENSE AND DEALER FEES. 72 MONTHLY PAYMENTS OF \$13.89 FOR EACH \$1,000 BORROWED. NOT ALL BUYERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTA CARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS.

Por un futuro sin accidentes y sin emisiones de gases contaminantes



Microsoft y GM se unen para desarrollar vehículos sin piloto

La gigante electrónica Microsoft anunció el martes su asociación con el poderoso fabricante estadounidense General Motors en su propósito de desarrollar unos 30 vehículos totalmente eléctricos y autónomos en los próximos cuatro años, de aquí a 2025. Junto con otros inversionistas impulsarán la construcción masiva de automóviles y camionetas a nivel mundial. Para ello destinarán en conjunto 30 mil millones de dólares en la filial Cruise, precisamente pionera en la tecnología para vehículos eléctrico de transporte que no necesitan un conductor y que además son amigables del medio ambiente.

FOTO: PAUL SANCYA / AP

>7

MARCA BRITÁNICA HACE PRIMEROS ANUNCIOS

Sólo llegarán 15 unidades del McLaren Sabre al país

POR BRUNO MAGNI
AUTOPROYECTO.COM

A pesar de haber causado mucha expectativa, el McLaren Sabre ha sido revelado de una manera inusual y con poco revuelo, además de darse muy poca información.

Para comenzar, la información no viene directamente de McLaren, sino de una agencia de la marca localizada en Beverly Hills. Está por verse si en poco tiempo la casa inglesa hará otra presentación oficial.

Los primeros detalles indican que el McLaren Sa-



La cabina interior del McLaren Sabre es obviamente aerodinámica y adecuada para este tipo de coches súper deportivos.

FOTO: MCLAREN

bre fue creado en colaboración con McLaren Special Operations (MSO) y que solamente se producirán 15 unidades.

El auto está diseñado

en exclusiva para el mercado estadounidense, y cada unidad será terminada bajo la guía del futuro propietario, quien viajará a los cuarteles generales de



Espectacular diseño del nuevo McLaren Sabre, un modelo exclusivo para el mercado estadounidense, donde cada unidad será terminada bajo la guía del futuro propietario.

McLaren en el Reino Unido para personalizar su auto.

El trenmotriz del McLaren Sabre estará una versión del ya conocido motor V8 4.0 litros con doble turbo que en esta ocasión genera 824 hp.

Sobre el desempeño del auto, trascendió que es capaz de alcanzar una velocidad máxima de 218 millas por hora.

En lo que se refiere al departamento del diseño, está claro que el Sabre fue creado para ser un arma en la pista, con alerones, aleta de tiburón, gran difusor posterior y splitter delantero, y una forma que hace más eficiente el flujo de aire.

Al mismo tiempo, el auto se asemeja bastante al McLaren Senna, y nos deja con el deseo de algo más ra-

dical que dejara de ser simplemente una plataforma ligeramente modificada, con otro nombre y un precio estratosférico.

Con títulos reconocidos, como el McLaren más poderoso de combustión interna, y el más rápido con dos asientos, espero que en estos días, o en las siguientes horas, haya una revelación "más oficial".



www.Jimmckaychevrolet.com
(202) 843-9011
 3509 University Drive Fairfax, VA 22033

ACEPTAMOS TAX ID

CONTÁCTANOS Y TE GUIAREMOS EN LA COMPRA DE TU AUTO
HABLAMOS TU IDIOMA

- NO CRÉDITO
- MAL CRÉDITO
- BANCARROTA. NO IMPORTA, *Todos califican!!*

18 
KIA FORTE LX **\$153**
Stk.SP1273

18 
FORD FUSION SE **\$190**
Stk.SP1271

17 
KIA SPORTAGE LX **\$201**
Stk.SP1221

17 
HONDA CIVIC LX **\$207**
Stk.SP1267

17 
HYUNDAI SONATA SPORT **\$213**
Stk.SP1276 \$213.jpg

18 
CHEVROLET MALIBU HYBRID **\$214**
Stk.SP1288

17 
CHEVROLET BOLT EV LT **\$215**
Stk.SP1204

17 
FORD ESCAPE SE **\$215**
Stk.SP1224

17 
CHEVROLET CRUZE PREMIER **\$221**
Stk.SP1201

17 
HONDA ACCORD LX **\$221**
Stk.SP1210

17 
GMC TERRAIN SLT **\$226**
Stk.SP1184

16 
FORD EDGE SE **\$227**
Stk.SP1258

17 
NISSAN ROGUE S **\$227**
Stk.SP1227

17 
HONDA CR-V EX **\$254**
Stk.SP1154

16 
BMW X1 XDRIVE28i **\$256**
Stk.T212023A

18 
CADILLAC ATS 2.0L TURBO **\$301**
Stk.SP1164

17 
JEEP GRAND CHEROKEE LAREDO **\$302**
Stk.SP1243

19 
RAM 1500 CLASSIC TRADESMAN **\$353**
Stk.sp1261

15 
CHEVROLET SILVERADO 1500 LT LT1 **\$387**
Stk T212046A

14 
CHEVROLET SILVERADO 1500 LT **\$403**
Stk T212093A



Y muchos más para elegir!!

Se habla español pregunta por nuestro personal hispano

MSRP is the Manufacturer's Suggested Retail Price (MSRP) of the vehicle. Unless specifically indicated in the advertisement, MSRP does not include taxes, fees, or other charges. Actual dealer pricing may vary. Consult your dealer for more information and complete details. *The dealer advertised price may not reflect specific dealer offers and may be subject to certain terms and conditions as indicated in the advertisement. Consult your dealer for more information and complete details. *Images and options shown are examples, only, and may not reflect exact vehicle color, trim, options, pricing, or other specifications. *There is an additional \$995 Pre-Delivery Inspection (PDI) Fee on used vehicles.



ALEXANDRIA TOYOTA



TOYOTA

AlexandriaToyota.com



PARA GARANTIZAR TU SEGURIDAD!

DEJA QUE NOSOTROS TRABAJEMOS POR TI

Llámanos y te ayudaremos a completar todo el tramite por linea.

ENTREGAMOS EL AUTO EN TU CASA!



2021 Toyota
COROLLA LE



LEASE **\$159**

LEASE **\$239**



2021 Toyota
RAV4 LE



2021 Toyota
CAMRY LE

LEASE **\$229**

LEASE **\$309**



2021 Toyota
HIGHLANDER LE



2021 Toyota
TUNDRA

4x4 Tundra Double Cab SR 5.7L V8 6.5-Ft. Bed

LEASE **\$339**

New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers. Vehicles are subject to prior sale. Please check with dealer for vehicle availability.

ACEPTAMOS TAX ID!

USED CARS



CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...

- 12-meses/12,000 Millas Garantía Total Limitada
- 7-años/100,00 Millas Garantía limitada del tren de potencia
- 160-Point de Inspección de Calidad
- CARFAX Reporte del historial del vehículo

2015 TOYOTA
SIENNA XLE PREMIUM FWD
\$262



Stk.N1526A

2015 TOYOTA
SIENNA XLE
\$306



Stk.N1526A

2016 TOYOTA
RAV4 XLE AWD
\$237



Stk.N1757A

2017 TOYOTA
COROLLA LE FWD
\$175



Stk.N1124A

2017 TOYOTA
HIGHLANDER XLE AWD
\$375



STK.N959A

2017 TOYOTA
SIENNA XLE FWD
\$324



Stk.N672A

2018 TOYOTA
COROLLA LE FWD
\$193



Stk.N1257A

2018 TOYOTA
RAV4 LE AWD
\$212



STK.N24A

2018 TOYOTA
RAV4 LE AWD
\$272



Stk.P23311

2019 TOYOTA
COROLLA LE
\$185



Stk.P23229

2017 TOYOTA
SIENNA LE
\$287



Stk.P23196

2020 TOYOTA
C-HR LE
\$322



Stk.P23119A

2018 TOYOTA
HIGHLANDER LE
\$387



STK.P23139

2018 TOYOTA
4RUNNER SR5 PREMIUM
\$463



Stk.863A

2020 TOYOTA
TACOMA TRD
\$468



Stk.P23193

Y muchos más para elegir!!

Used cars monthly payments based on 20% down, 3.9% APR for 72 months. excludes taxes, tags, and \$599 Processing Fee.

(703) 684-0700

3750 Richmond Highway Alexandria, VA 22305



Douglas Quintanilla Sales



Al Mendoza Sales



Jorge Zurita Sales



Daniel Polio Sales

* New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and \$789 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers.

CON MAYOR TECNOLOGÍA Y EFICIENCIA

Toyota Sienna se reinventa y sólo es híbrida



En el tablero de instrumentos de la Toyota Sienna 2021 se concentra toda la tecnología mejorada y en la que destaca una pantalla táctil de infoentretenimiento de 9 pulgadas.

NUEVA YORK ESPECIAL

La interminable minivan Toyota Sienna, cuyas sucesivas generaciones hay sido

acogidas con el mismo entusiasmo de sus seguidores, en su modelo 2021 se muestra otra vez reinventada y rejuvenecida. Pero además de su nuevo look en el exterior e interior alberga detalles de mayor tecnología y

opciones de motorización. Esta nueva Toyota Sienna 2021 ha sido completamente desarrollada y construida en el país. Su nuevo diseño incorpora puertas posteriores deslizantes a ambos costados, además de



Millones de Sienna ya han sido vendidos a lo largo de los años. El nuevo modelo 2021 de esta minivan de Toyota aspira a tener la misma acogida.

FOTOS: TOYOTA

una segunda fila de asientos estilo "capitán" con rieles de deslizamiento más largos, sistema de aire acondicionado de triple zona, y reposapiés para la segunda y tercera fila que les permiten a los pasajeros reclinarsen y viajar cómodamente.

De acuerdo con Toyota, las nuevas líneas aerodinámicas en los costados ayudan a mejorar el consumo de combustible.

Además, encontramos un nuevo juego de luces posteriores con delgadas bandas de iluminación LED para mejorar la visibilidad del vehículo, todo coronado por los nuevos rines de 20 pulgadas y cinco radios que le dan una imagen mucho más desafiante.

Esta Sienna 2021 también trae una pantalla táctil

de infoentretenimiento de 9 pulgadas, un retrovisor electrocromático de 10 pulgadas y un sistema de audio premium firmado por JBL que incorpora 12 altavoces incluyendo un subwoofer. En cuando a conectividad viene con los dispositivos inteligentes Apple CarPlay, Android Auto y Amazon Alexa.

Sin embargo, una de las novedades más importantes que incorpora la nueva Toyota Sienna 2021 es el aspecto mecánico, con nuevas tecnologías, como la implementación de una variante híbrida con motor a gasolina de cuatro cilindros y 2.5 litros que se combina con un par de motores eléctricos para entregar una potencia máxima de 243 caballos. Este tren mo-

triz viene de serie para toda la gama.

El motor se controla a través de una transmisión automática con cuatro modos de conducción distintos, el primero de ellos es el EV, totalmente eléctrico, que apaga el motor a gasolina y nos entrega algunos kilómetros libres de emisiones.

El segundo se llama "Normal" y está diseñado para la conducción diaria. El tercero es el modo Sport, que prioriza el rendimiento dejando un poco de lado el consumo de gasolina, mientras que el último, llamado ECO, es su contraparte, pues se centra en hacer más eficiente el consumo de combustible echando mano del sistema híbrido completo.

LOS MEJORES Y PEORES ESTADOS PARA CONDUCIR



El conductor se encuentra con muchas variables en la carretera. Un estudio de la organización WalletHub da a conocer la relación de los estados donde se puede conducir mejor o peor en toda la nación.

FOTO: CORTESÍA

MARCOS BUREAU AUTOPROYECTO.COM

Hace apenas dos años, a lo largo de 2019, la congestión vehicular costó a los habitantes del país alrededor de 88 mil millones de dólares, una enorme

suma de dinero que afectó seriamente los bolsillos de la población y que afortunadamente en 2020 logró reducirse de manera significativa, aunque no por un buen motivo precisamente, sino por la llegada de la pandemia del COVID-19.

Por esta razón, tomando en cuenta todos estos datos, la consultora

WalletHub realizó un estudio comparativo de los 50 estados en 31 rubros clave para calificarlos dentro de un listado como los mejores o los peores lugares para los automovilistas.

Dicho listado se construyó en base a datos como el precio promedio del galón de combustible, la calidad de la infraestructura

Todos los conductores deben conocer esta lista

vehicular, la cantidad de vehículos en las horas pico, y la calidad en las carreteras, arrojando los siguientes resultados.

Mejores estados para conducir

- 1.- Texas
- 2.- Indiana
- 3.- Carolina del Norte
- 4.- Iowa
- 5.- Tennessee
- 6.- Kentucky
- 7.- Maine
- 8.- Idaho
- 9.- Dakota del Sur
- 10.- Ohio

Peores estados para conducir

- 41.- Colorado
- 42.- New Jersey
- 43.- New Hampshire
- 44.- Pennsylvania
- 45.- Rhode Island
- 46.- Delaware
- 47.- Maryland
- 48.- Washington
- 49.- California

50.- Hawaii

Se encontraron resultados muy interesantes, como por ejemplo que en West Virginia hay una congestión de tráfico muy baja en sus horas pico, de apenas el 5 por ciento de su capacidad total. En el otro extremo se encuentra el estado de California, que alcanza hasta el 86 por ciento de su capacidad.

Si lo que el conductor está buscando es vivir en un estado con un precio muy bajo de la gasolina, entonces tu siguiente destino tiene que estar en Mississippi, donde el precio promedio del galón de gasolina es de \$1.86, el mismo que es casi un 50 por ciento menor al del estado con el precio más alto del combustible, Hawaii, que alcanza un precio promedio de \$3.28 dólares por galón.

La seguridad de su auto

es también algo muy importante. Así tenemos que en Vermont se registró la menor cantidad de robo de autos por cada millar de residentes, con una incidencia de tan solo 0.48, mientras que el peor estado en este indicador es Nuevo México, donde se registraron 4.27 robos de autos por cada mil residentes.

En cuanto al costo total del seguro automotriz, Maine se erige como el estado con el seguro de autos más barato en promedio, con un costo de \$912 anuales, más de 3 veces inferior que el valor del estado de Michigan, donde el costo anual promedio de un seguro ronda los \$2,878.

Todo lo anterior nos deja claro que no existe un estado perfecto para vivir dentro del país como automovilistas. ¿Cómo consideraría usted su lugar de residencia como conductor?

EN SOCIEDAD CON GENERAL MOTORS

Microsoft en la carrera por los autos sin piloto

Buscamos un futuro sin accidentes, sin emisiones de gases y sin congestión, señala directora de GM.



Mary Barra, directora ejecutiva de General Motors, aquí junto a un Chevrolet Volt híbrido durante una anterior presentación en Detroit. La funcionaria elogió la asociación con Microsoft para acelerar el desarrollo de vehículos autónomos.

FOTO: TONY DING / AP

MATT OTT
SILVER SPRING, MD / AP

El fabricante estadounidense General Motors (GM) se asociará con Microsoft para acelerar el lanzamiento de sus vehículos eléctricos autónomos, indicaron las empresas el martes en un comunicado conjunto.

La plataforma Azure de Microsoft servirá para “comercializar en escala las singulares soluciones para vehículos autónomos”, explicaron.

Microsoft se suma a General Motors, Honda y otros inversionistas institucionales en invertir 2.000 millones de dólares en la compañía Cruise, con lo que el valor de la inicia-



El logo de Chevrolet se despliega en sus numerosos concesionarios. La más prestigiosa marca de GM se ha volcado hacia el desarrollo de nuevos vehículos que se pueden conducir sin piloto, ahora con el apoyo de Microsoft.

FOTO: DAVID ZALUBOWSKI / AP

tiva asciende a unos 30.000 millones de dólares. Cruise, adquirida por GM en 2016, ha sido pionera en la tecnología para vehículos autónomos –es decir, los coches que se manejan sin necesidad de un piloto– y el año pasado recibió autoriza-

ción del estado de California para poner a prueba los vehículos en San Francisco, incluso sin la presencia de un conductor de apoyo.

“Microsoft es una gran adición al equipo a medida que avanzamos hacia un futuro sin accidentes,



Un Chevrolet Bolt autónomo sale de la línea de producción de la marca, entre otros vehículos en plena construcción en Detroit.

FOTO: CORTESÍA

sin emisiones de gases y sin congestión”, declaró la directora ejecutiva de GM, Mary Barra.

“Microsoft nos ayudará a acelerar la comercialización de los vehículos Cruise totalmente eléctricos y autónomos y le dará a GM más

beneficios en la computación de nube para lanzar globalmente 30 vehículos eléctricos nuevos de aquí a 2025 y para crear nuevos negocios y servicios a fin de estimular el crecimiento”, sostuvo.

General Motors ha es-

tado tratando de remodelar su imagen, afirmando que la industria ha llegado a un punto de inflexión en cuanto a la necesidad de incentivar el uso masivo de automóviles eléctricos.

La empresa de 112 años de antigüedad y asentada en Detroit, develó hace pocos días un nuevo logo corporativo como símbolo de su nuevo rumbo hacia los vehículos eléctricos. La compañía ansía ser percibida como partidaria de la energía limpia y no de los grandes vehículos que consumen enormes cantidades de gasolina y emiten grandes volúmenes de contaminantes.

Las acciones de GM subieron más de 8 por ciento al inicio de transacciones en las bolsas neoyorquinas, llegando a 54,07 dólares.

SUEÑO DEL MAGNATE RICHARD BRANSON SE HACE REALIDAD

Virgin Orbit se suma a la carrera espacial

JOHN ANT CZAK
LOS ÁNGELES / AP

La empresa Virgin Orbit del multimillonario Richard Branson anunció que logró llegar al espacio el domingo, ocho meses después de que fallara el primer vuelo de demostración de su sistema de cohetes lanzado desde el aire.

Un cohete LauncherOne de 21,34 metros (70 pies) de longitud fue soltado debajo del ala de un Boeing 747 que lo transportaba sobre el mar frente al sur de California, se encendió momentos después y se dirigió al espacio.

El cohete de dos etapas

transportaba un conjunto de satélites muy pequeños conocidos como CubeSats, desarrollados y construidos como parte de un programa educativo de la NASA en el que participan universidades estadounidenses.

El lanzamiento se llevó a cabo después de que el Boeing 747-400 despegó del Puerto Aéreo y Espacial de Mojave en el desierto al norte de Los Ángeles y voló hacia el Océano Pacífico hasta un sitio donde el cohete fue lanzado, más allá de las Islas del Canal.

“¡Según la telemetría, el LauncherOne ya está en órbita!”, tuiteó Virgin Orbit posteriormente. “Todo el mundo en el equipo que no está en el control de la misión en este momento

va a enloquecer completamente”.

La etapa superior del cohete estaba programada para deslizarse en punto muerto por cierto tiempo y luego reencenderse para establecer la órbita antes de desplegar los satélites.

Los avances en el vuelo fueron anunciados en las redes sociales.

Virgin Orbit, con sede en Long Beach, California, forma parte de una serie de compañías que desean dar servicio al mercado de lanzamiento de satélites pequeños cada vez más capaces, cuyo tamaño puede oscilar entre el de un tostador de pan hasta el de un refrigerador para el hogar.

La compañía efectuó su primer lanzamiento de

demostración en mayo de 2020. El cohete fue soltado del avión y sus motores fueron encendidos, pero sólo voló poco tiempo antes de que dejara de impulsarse en forma autónoma. La carga que se perdió era sólo un satélite de pruebas.

Posteriormente la compañía indicó en una investigación que hubo una fuga en una línea de alta presión que transportaba oxígeno líquido criogénico hacia la cámara de combustión en la primera etapa.

Virgin Orbit es distinta a Virgin Galactic, la compañía fundada por Branson para transportar pasajeros a viajes suborbitales en los que experimentarán las sensaciones y las vistas de los vuelos al espacio.



El multimillonario Richard Branson muestra en 2012 cómo funcionaría su proyecto, con una maqueta del cohete LauncherOne. Nueve años después esa iniciativa alcanzó el éxito en su lanzamiento.

FOTO: LEFTERIS PITARAKIS / AP