Honda Pilot 2017 viene con Apple CarPlay y Android Auto

El más conectado

El modelo Pilot de 2017 de Honda ahora está disponible con funcionalidad de Apple CarPlay y Android Auto, una nueva pantalla táctil resistente a las huellas digitales y una paleta ampliada de colores para el interior. De esta manera es el mejor conectado entre los modelos de su clase y con sus nuevas actualizaciones continúa fortaleciendo su posición en el segmento de los SUV de tres filas de asientos. Salió a la venta en noviembre, con un precio de venta inicial de $30,595 por la versión LX con tracción en dos ruedas (2WD) y $32,395 por la versión LX con tracción en las cuatro ruedas (AWD).. FOTO:HONDA >6

Chevrolet Bolt EV trae una revolución eléctrica. >5

Chrysler Pacifica Hybrid 2017, la puntuación perfecta. >10

Nico Rosberg corre, campeona... y se retira de la F1. >15

PAGE CHEVROLET

CHEVROLET
www.PageChevrolet.com

PAGE CHEVROLET, LE DA LA BIENVENIDA A

Nelson Concha
(301) 802-0200

Con más de 15 años de experiencia sirviendo a la comunidad hispana, invita a todos sus clientes a aprovechar los grandes descuentos y promociones que solo Page Chevrolet puede ofrecer!

No pagos hasta 90 días!

Problemas con Tax ID? No hay problema!

AUTOS USADOS desde $4,995

Nuevo 2016 Chevrolet EQUINOX Desde $179 LEASE

Nuevo 2016 Chevrolet COLORADO Desde $259 LEASE

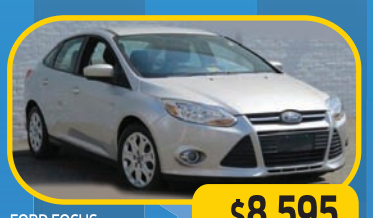
Nuevo 2016 Chevrolet SILVERADO Desde $269 LEASE

2006 Stk.5116A TOYOTA CAMRY SOLARA SE $5,600

2013 Stk.P1019 HONDA CIVIC $12,582

2013 Stk.P1034 NISSAN FRONTIER $24,437

2012 Stk.5060A FORD FOCUS $8,595



2012 Stk.P964 NISSAN ALTIMA $11,895

2012 Stk.P1022A CHEVROLET SILVERADO 1500 $18,995

2012 Stk.P1036 NISSAN TITAN $25,495

2013 Stk.P963 NISSAN MURANO $20,148

2016 Stk.P1035 BMW X3 $38,499

2004 Stk.P1011 HONDA PILOT EXL $6,995

2016 Stk.5467A CHEVROLET SONIC LS $10,900

2006 Stk.5116A TOYOTA CAMRY SOLARA $5,610

2014 Stk.P1020 HONDA ACCORD $17,495

2007 Stk.P1030A CHEVROLET TRAILBLAZER $7,995

2008 Stk.5559A TOYOTA CAMRY LE $8,995

2015 Stk.P987 CHRYSLER TOWN & COUNTRY $18,995

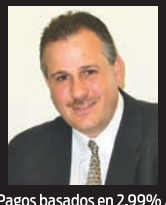
2014 Stk.5306A VOLKSWAGEN JETTA $11,500

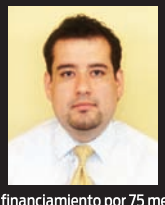
2008 Stk.5319A. TOYOTA SEQUOIA $19,995

2015 Stk.5330A CHEVROLET LS $15,995

2013 Stk.p936a MINI COOPER $19,495

REVIVA SU CRÉDITO EN PAGE CHEVROLET!

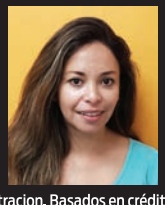

Lalin Gallart Gerente General

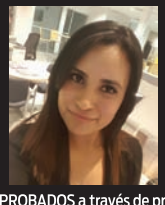

Hernan Vasco Gerente de Ventas

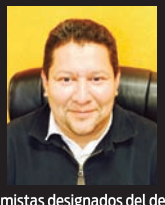
Juan Mojica Gerente de Ventas

Miguel castro Financiamiento

Mauricio Reyes Ventas


Patricia Ventas


Selene Galvan Atención al Cliente


Carlos Umanzor

(703) 720-4200
6500 Little River Turnpike
Alexandria, VA 22312
VISITANOS EN:

Pagos basados en 2.99% APR financiamiento por 75 meses. Pagos estimados incluyen cargos de proceso del dealer. Excluye impuestos, placas y registracion. Basados en créditos APROBADOS a través de prestamistas designados del dealer. Precios excluye impuestos, placas, registracion y cargos de proceso del dealer. Todas las ofertas mutuamente exclusivas y no pueden ser combinadas incluyendo ofertas de internet. Autos sujetos a prioridad de ventas. No somos responsables por errores tipograficos. Ofertas por tiempo limitado.

SmartWheels
A DIVISION OF TED BRITT FORD
of Fairfax

END OF YEAR CLEARANCE EVENT!

GRAN VENTA de reducción DE INVENTARIO

$3000 POR TU TRADE IN

•TODOS Califican •TODAS Las aplicaciones de crédito son aceptadas

COLILLAS DE CHEQUE..... NO NECESITA
FACTURA DE TELÉFONO..... NO NECESITA
ESTADOS DE CUENTA BANCARIO..... NO NECESITA
SOCIAL SECURITY..... NO NECESITA
VISA..... NO NECESITA

TAX ID..... OK
EMPLEADO INDEPENDIENTE... OK
REPOSESIONES..... OK
FORECLOSURE..... OK
BANCARROTA..... OK

Aceptamos TAX ID

NO IMPORTA LA CONDICIÓN
EMPUJALO, JALALO, REMOLCALO!
NO IMPORTA EL AÑO, MODELO Y MILLAJE!

Ó HASTA 125% DEL VALOR DE KBB*
LO QUE SEA MEJOR!

ACEPTAMOS BICICLETAS, MOTONETAS, MOTOCICLETAS, BOTES, TRUCKS, CASAS RODANTES, TRENES, BUSES Y CUALQUIER MEDIO DE TRANSPORTE.

2002 ISUZU RODEO SPORT HARD TOP 4X4

$3,995 sale price* | o tan bajo como $39 por mes

2003 TOYOTA CAMRY SE

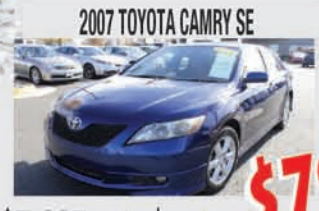
$4,995 sale price* | o tan bajo como $49 por mes

2005 FORD EXPLORER EDDIE BAUER 4X4

$5,995 sale price* | o tan bajo como $59 por mes

2007 DODGE DURANGO LIMITED 4X4

$6,995 sale price* | o tan bajo como $69 por mes

2007 TOYOTA CAMRY SE

$7,995 sale price* | o tan bajo como $79 por mes

2010 DODGE JOURNEY SXT 4X4

$7,995 sale price* | o tan bajo como $79 por mes

2012 NISSAN SENTRA SR

$7,995 sale price* | o tan bajo como $79 por mes

2008 JEEP LIBERTY LIMITED

$8,495 sale price* | o tan bajo como $84 por mes

2012 HONDA CIVIC LX

$8,995 sale price* | o tan bajo como $89 por mes

2009 HONDA ACCORD EXL

$8,999 sale price* | o tan bajo como $89 por mes

2013 HONDA CIVIC LX

$9,999 sale price* | o tan bajo como $99 por mes

2014 NISSAN SENTRA SV

$9,995 sale price* | o tan bajo como $99 por mes

2015 FORD FOCUS SE

$9,995 sale price* | o tan bajo como $99 por mes

2002 LEXUS SC430

$11,995 sale price* | o tan bajo como $119 por mes

2014 TOYOTA PRIUS C

$11,995 sale price* | o tan bajo como $119 por mes

2015 TOYOTA COROLLA LE

$11,995 sale price* | o tan bajo como $119 por mes

2016 HYUNDAI ELANTRA GT

$11,995 sale price* | o tan bajo como $119 por mes

2009 GMC YUKON XL SLT 4X4

$18,995 sale price* | o tan bajo como $189 por mes

2013 HONDA CIVIC EX SEDAN

$12,995 sale price* | o tan bajo como $129 por mes

2014 FORD ESCAPE SE

$12,995 sale price* | o tan bajo como $129 por mes

2014 HYUNDAI SONATA GLS

$11,495 sale price* | o tan bajo como $114 por mes

2014 TOYOTA CAMRY LE HYBRID

$12,995 sale price* | o tan bajo como $129 por mes

2011 TOYOTA RAV4 SPORT

$13,495 sale price* | o tan bajo como $134 por mes

2011 NISSAN MAXIMA 3.5 SV

$13,995 sale price* | o tan bajo como $139 por mes

2014 HONDA ACCORD LX

$13,995 sale price* | o tan bajo como $139 por mes

2009 MERCEDES BENZ C300

$19,995 sale price* | o tan bajo como $199 por mes

2004 CHEVROLET SILVERADO 1500 4X4 Z71

$9,995 sale price* | o tan bajo como $99 por mes

2010 FORD RANGER XL REGULAR

$9,999 sale price* | o tan bajo como $99 por mes

2010 FORD EXPEDITION EDDI BAUER 4X4

$13,995 sale price* | o tan bajo como $139 por mes

2013 FORD F150 XL EXT CAB 4X4

$14,995 sale price* | o tan bajo como $149 por mes

Gerente General

Jeff Kohl

Cristian - Español
(571) 334 0767

Dan

George

Frank

David

Donnie

Tansir

Jonathan

(703) 659-8422

SmartWheels
A DIVISION OF TED BRITT FORD
of Fairfax

SMART WHEELS
A DIVISION OF
TED BRITT FORD

TedBrittSmartWheels.com
11101 Fairfax Blvd, Fairfax, VA 22030

PAGOS SON ÚNICAMENTE EJEMPLO Y ESTAN BASADOS EN $2000 PAGO INICIAL Y FINANCIAMIENTO POR 72 MESES AL 2.99% INTERES EN CRÉDITOS APROBADOS. PAGOS EXCLUYEN IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE REGISTRACIÓN, TÍTULO Y GASTOS DE PROCESO DEL DEALER ($689.50). EL VALOR DEL TRADE-IN DE $3000 NO PUEDE SER COMBINADO CON LOS PAGOS DE EJEMPLO PUBLICADOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES.

DARCARS of Rockville

CHRYSLER Jeep DODGE RAM

DARCARSchryslerjeeprockville.com

NEW 2016 JEEP GRAND CHEROKEE

LAREDO 4X4 MSRP $35,250

$30,950 BUY FOR

$299 /MONTH
42 mo. lease
10K miles/yr.
$2,999 due at signing

Model KLTM74. Includes all current Chrysler Capital incentives. Financing through Chrysler capital and subject to credit approval. 42 months, 10K MILES/YR. $2999 due at signing, $0 security deposit. Plus 1stpayment, tax, tags, and $300 dealer processing fee.

2016 RAM 1500 SLT 4X4

CREW CAB

12,000 /OFF

STOCK #611061. includes current manufacture rebates and incentives (Le. National Rebates, Military, Recent college Grad, retuming Lessee, Finance bonus Cash) some of which may require financing though Chrysler Capital and therefore are subject to credit approva. Plus ta, tags, freight and $300 dealer processing fee.

¡BIENVENIDOS TAX ID! COMPRAMOS AUTOS USADOS

Toyota Camry
2004 — Stk.612142A — $9,995

Chrysler Town & Country Touring
2008 — Stk.538446B — $11,552

Acura TSX
2007 — Stk.732021A — $10,885

Jeep Wrangler Unlimited Sahara
2008 — Stk.689052B — $21,225

Nissan Versa 1.8 S
2011 — Stk.718026A — $8,161

HONDA CIVIC
2012 — Stk.680042A — $9,664

TOYOTA CAMRY
2009 — Stk.632281B — $13,995

Acura TSX
2008 — Stk.718073A — $12,225

Honda Accord
2011 — Stk.634248B — $11,995

BMW X1
2014 — Stk.732019A — $21,558

TOYOTA CAMRY
2012 — Stk.438790B — $12,253

Chevrolet Equinox
2014 — Stk.632359A — $17,552

Ford Mustang Gt
2014 — Stk.632318A — $21,804

Dodge Challenger
2012 — Stk.N2112 — $16,784

Mercedes-Benz C-Class C300
2011 — Stk.632326A — $15,224

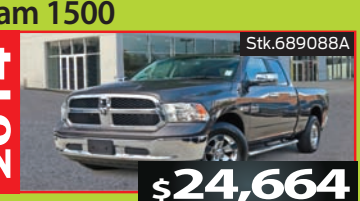
NISSAN ALTIMA
2016 — Stk.634231A — $20,552

Ford Escape
2014 — Stk.630015A — $14,994

DODGE JOURNEY
2013 — Stk.783006A — $12,995

Nissan Pathfinder
2014 — Stk.738047A — $21,864

Ram 1500
2014 — Stk.689088A — $24,664



BIG FINISH 2016

Ventas — Henry Argueta (301) 378-6403

Ventas — Elias Moncada (240) 704-2692

Ventas — Juan Tejera (301) 792-3772

(301)424-1700

755 Rockville Pike
Rockville, MD 20852

PRECIOS PARA CREDITOS CALIFICADOS Y APROBADOS. NO TODOS CALIFICAN. OFERTAS NO PUEDEN SER COMBINADAS. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO ($200) Y ENVIO. NO PAGOS HASTA 90 DIAS, Y OTRAS PROMOCIONES, NO TODOS CALIFICAN, APLICAN RESTRICCIONES, VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS.

Honda of CHANTILLY

A March Hodge Pohanka Company

www.HondaOfChantilly.com
4175 Stonecroft Boulevard
Chantilly, VA 20151

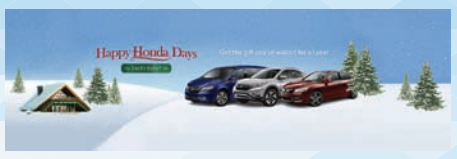
HONDA

Desde 189 Mensual *
Nuevo 2016 CIVIC LX

0% Financiamiento disponible

Hasta 60 meses (Modelos Selectos)

Aceptamos Tax ID!



$0 Saldo al firmar

$0 Pago inicial

$0 Deposito de seguro

Desde 139 Mensual *
Nuevo 2016 FIT LX

Desde 285 Mensual *
Nuevo 2017 ACCORD LX

Nuevo 2016 ACCORD COUPE

LLAMAR PARA OBTENER INFORMACION DE ESPECIALES

Desde 239 Mensual *
Nuevo 2016 CR-V LX

Desde 255 Mensual *
Nuevo 2016 ODYSSEY LX

* PRECIOS MAS PLACAS, IMPUESTOS, CARGOS DE PROCESO DEL DEALER Y CARGOS DE ENVIO. PRECIOS INCLUYEN TODOS LOS INCENTIVOS Y REEMBOLSOS DE FABRICA - UNICAMENTE PARA CREDITOS CALIFICADOS Y APROBADOS, NO TODOS CALIFICAN-CUOTAS DE LEASE BASADOS EN 36 MESES, NO DEPOSITO DE SEGURO, $2,499 AL MOMENTO DE FIRMAR; PRIMERA MENSUALIDAD DEBE PAGARSE AL MOMENTO DE FIRMAR CONTRATO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES.

Inspección de VA y CarWash GRATIS de por vida

* *$0 saldo al firmar / 36 meses lease. Durante los siguientes 35 meses. Aplican restricciones, visitar dealer para completar detalles.

Queremos comprar su auto usado!

2007 — Stk.HCGB111885A

NISSAN MURANO
$8,454

2011 — Stk.HCGH663553A

HONDA INSIGHT
$7,944

2016 — Stk.HCHB014389A

NISSAN FRONTIER
$28,934

2015 — Stk.HCGB137525A

HONDA PILOT EX-L
$28,990

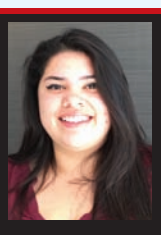
2015 — Stk.HCGH313459A

HONDA CIVIC LX
$15,902

No se necesita cita para mantenimiento, ofrecemos transporte gratis!

Ledys Verdooren
Directo (703) 345-6047
Celular (703) 303-9843

Eddie López
Directo (703) 345-6039
Celular (703) 303-4546



Xiomara Leiva
Directo (703) 345-6035
Celular (571) 276-3327

Visita a nuestros representantes hispanos para obtener estos precios. Te ofrecemos área para niños y sillas con masajes en nuestras nuevas y amplias instalaciones!

Fabricante anuncia precios para Estados Unidos

Nissan GT-R Nismo a partir de $179,991

LOS ÁNGELES
ESPECIAL

El Nissan GT-R Nismo 2017 está a la venta en el país por un precio base de $174,990, destacó Nissan durante un reciente Auto Show que reúne todos los años la mayor colección de autos clásicos japoneses con alrededor de 400 modelos y más de 7,000 espectadores.

El nuevo Nissan GT-R Nismo 2017 se une al Nissan GT-R Premium que salió a la venta en el verano.

En su tercer año de producción general, el Nissan GT-R Nismo ofrece lo más avanzado de la ingeniería de alto desempeño de la marca japonesa, con un manejo preciso y la más avanzada tecnología de aerodinámica.

Una cantidad limitada de este modelo se destina al mercado estadounidense, aunque el fabricante no reveló la cifra exacta.

El nuevo modelo fue rediseñado para ofrecer una nueva imagen y más funcionalidad. Los cambios empiezan por la parrilla Nissan "V-motion" y las líneas generales de nuevo diseño de la marca japonesa, adaptadas a un auto de alto desempeño.

El alma del nuevo súper auto japonés es el motor Twin Turbo VR38DETT V6 de 3.8 litros que genera 600 caballos de fuerza y 481 libras de torsión, lo que representa 35 caballos más de fuerza, en comparación con el Nissan GT-R Premium.

Los turbo cargadores de alta capacidad instalados en este motor sin similares a los usados en los coches Nissan de competencia en las series GT3.

El motor está acoplado a una avanzada transmisión automática de seis cambios que funcionan de forma secuencial gracias al doble embrague y paletas de cambio detrás del volante para controlar el poder sobre la pista de competencia.

La suspensión independiente en las cuatro ruedas fue calibrada especialmente por los ingenieros de Nismo, que redujeron su peso y agregaron rigidez a todo el chasis

Por fuera, cuenta con accesorios exclusivos de la división Nismo, con parachoques, espejos retrovisores y alerones en fibra de carbono.

En la cabina, tiene un panel de instrumentos totalmente rediseñado, volante forrado en piel de Alcantara del grado máximo, y un volante con diseño exclusivo.

El panel de instrumentos ahora solo tiene 11 botones de control en lugar de los 27 de la generación anterior, lo que permite al conductor concentrarse en el manejo y poder del vehículo.

El nuevo GT-R Nismo 2017 de Nissan fue rediseñado totalmente para ofrecer una nueva imagen y más funcionalidad.
FOTO: NISSAN

Aquí sus precios:

GT-R Premium USD	$109,990
GT-R Nismo USD	$174,990

Buy happy™
Brown's™ FAIRFAX NISSAN

Más de 300 vehículos para elegir!

No credito · Mal credito · No pago inicial

Nos especializamos en Tax ID!

2008 FORD ESCAPE
hybrid, automatico, 1 sólo dueño, 123k
Stk.P14898 — $6,995

2008 HONDA CIVIC
sedan, ex, automatico, 48k
Stk.A93683 — $10,495

2009 NISSAN MURANO
automatico, 94k
Stk.A43544 — $11,995

2011 CHEVROLET EXPRESS
cargo van, automatico, 79k, 1 sólo dueño
Stk.P14906 — $14,895

2011 HYUNDAI ELANTRA GLS
automatico, 1 sólo dueño, 101k
Stk.AB1331B — $8,495

2012 HONDA CIVIC
sedan, lx, automatico, 44k, 1 sólo dueño
Stk.P14881 — $9,995

2012 NISSAN ARMADA
platinum, automatico, 63k
Stk.M14886 — $29,995

2012 NISSAN JUKE
sv, automatico, 1 sólo dueño, 65k
Stk.A43564 — $12,495

2012 NISSAN VERSA,
automatico 65k, 1 sólo dueño
Stk.A43671 — $7,795

2012 TOYOTA COROLLA S
automatico, 31k
Stk.A43631 — $11,795

2013 BMW 3 SERIES 328i
automatico, 1 sólo dueño, 47k, 328i xdrive
Stk.P14872 — $19,995

2013 FORD FOCUS S
manual, 56k
Stk.P14891 — $8,895

2013 JEEP WRANGLER
unlimited sport, manual, 1 sólo dueño,40k
Stk.M14908 — $31,995

2013 NISSAN ALTIMA
2.5 SV, automatico, 24k, 1 sólo dueño
Stk.M14888 — $14,494

2013 NISSAN XTERRA
PRO4X, automatico, 37k
Stk.P14910 — $24,995

2013 TOYOTA RAV4
XLE, 1 sólo dueño, automatico, 45k
Stk.P14863 — $17,995

2013 VOLKSWAGEN JETTA
se, 1 sólo dueño, automatico, 30k
Stk.P14866 — $9,995

2014 FORD SUPER DUTY F-250
SRW XL, automatico, 1 sólo dueño, 12K
Stk.P14899 — $29,994

2014 HONDA ACCORD
sedan, EXL, automatico, 1 sólo dueño, 20k
Stk.A43657 — $20,777

2014 LEXUS IS 250
automatico, 36k, 1 sólo dueño
Stk.P14864 — $24,995

2015 NISSAN PATHFINDER
SV, automatico, 22k
Stk.P14905 — $24,795

2015 NISSAN SENTRA
SV, automatico, 1 sólo dueño, 32k
Stk.P14846 — $9,995

2015 NISSAN TITAN
SV, 1 sólo dueño, 28k
Stk.M14907 — $31,995

2016 FORD TRANSIT
wagon, xlt, automatico, 1 sólo dueño, 18k
Stk.M14909 — $24,795

Semana de Apreciación Hispana!
$500 descuento

0% APR
Hasta por 72 meses

No pagos por 90 días

En todos los Pathfinder - Rogue Altima - Murano & Sentra

Visitar dealer para detalles

*EL VALOR SE APLICARA BASADO EN EL TIPO Y CONDICIONES DEL VEHÍCULO: $3,500 AUTOS Y VANS, HASTA $5,000 EN TRUCKS Y SUV'S. TODOS LOS VALORES DE INTERCAMBIO BASADOS EN LA INSPECCIÓN FINAL DEL VEHÍCULO PERSONAL AUTORIZADO EN BROWN'S FAIRFAX NISSAN. LOS VALORES DE INTERCAMBIO INDICADOS ARRIBA SON APLICABLES A LA COMPRA DE CUALQUIER VEHÍCULO NUEVO. NO PUEDE SER COMBINADO CON OTRA OFERTA O PROGRAMA NO RELACIONADA AL PROGRAMA DE RECUPERACIÓN DE INVENTARIO. IMPUESTOS DEL ESTADO, LICENCIA Y CARGOS DE REGISTRO SERÁN APLICADOS. PRECIOS INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. SUJETO A COMPROBACION MILITAR Y GRADUACION RECIENTE. PRECIOS INCLUYEN INCENTIVOS Y REEMBOLSOS DISPONIBLES. EXCLUYE IMPUESTOS, PLACAS, ENVÍO, $689 GASTOS DE PROCESO, OPCIONES DEL DEALER. VEHÍCULOS SUJETOS A PRIORIDAD DE VENTA. PRECIOS DE AUTOS USADOS CERTIFICADOS NO SON VÁLIDOS CON OTRAS OFERTAS Y NO APLICAN PARA COMPRAS ANTERIORES. RESTRICCIONES PUEDEN APLICAR.VISITAR DEALER PARA DETALLES.

Selim Manuel
Gerente General

Oscar Melara
Ventas

(866) 867-3813
11010 Fairfax Blvd. Fairfax, VA 22030

Buy happy Brown's NISSAN | NISSAN
Brown's Fairfax Nissan

Fabricante pone a prueba su modelo 2017

Chevy Bolt EV, revolución eléctrica

Es el primer auto eléctrico con suficiente rango de independencia a un precio accesible: $29,995, tras descuento de incentivos.

El diseño exterior del Chevrolet Bolt EV 2017 es el de una crossover compacta, un vehículo que tiene una capacidad para cinco pasajeros. FOTO: AP

AUTOPROYECTO.COM
ESPECIAL

El examen de conducción al que fue sometido el Chevrolet Bolt EV 2017 en Santa Mónica, California, fue nuestro primer contacto con un auto que sin duda causará una revolución eléctrica.

Se trata de un vehículo 100 por ciento eléctrico y totalmente nuevo de punta a punta, por lo que gracias al diseño específico sobre una plataforma creada alrededor del paquete de baterías, tiene un rango de independencia de hasta 238 millas, según los cálculos de la Agencia de Protección al Medio Ambiente (EPA) con una carga completa.

Lo mejor de todo es que con un precio base (Manufacturer´s Suggested Retail Price, MSRP) a partir de los $37,495, se convierte en el primer auto eléctrico con suficiente rango de independencia al que se le ha fijado un precio accesible a la mayoría de los consumidores.

El Chevy Bolt EV 2017 desarrolla una sorprendente aceleración inicial y un manejo sólido, y es considerada ideal para viajes largos. FOTO: CHEVROLET

Una vez que se descuentan los incentivos federales de $7,500, el consumidor típico podría pagar tan poco como $29,995 por el nuevo Chevrolet Bolt EV 2017, que saldrá a la venta en estos días de diciembre, antes del final del 2016.

Con estas cifras, Chevrolet predice que "los dueños del Bolt EV 2017 pueden esperar ir mucho más allá de sus necesidades de conducción diaria, con alcance de sobra cuando se carga regularmente".

"El valor por el precio es una de las características de Chevrolet y el precio del Chevy Bolt EV demuestra que somos serios en la promesa de ofrecer un auto eléctrico a un precio accesible con un amplio rango de independencia a todos los consumidores", manifestó Alan Batey, presidente de General Motors North America y director de Global Chevrolet.

"Hemos cumplido nuestra promesa una y otra vez y, ahora una vez más en el precio final", prosiguió.

Las pruebas

Realizamos nuestro primer Test Drive del Chevrolet Bolt EV 2017 por la autopista Pacific Coast Highway alrededor de Santa Mónica, California, y lo primero que comprobamos es que se trata de un auto con los más altos niveles de calidad en sus materiales y fabricación.

Tiene el diseño exterior de una crossover compacta y capacidad para cinco pasajeros, además de amplio espacio de carga.

El equipo estándar que incluye en su versión LT, el sistema de regeneración de energía 'Regen on Demand', cámara de asistencia para maniobras en reversa, pantalla táctil a color de 10.2 pulgadas y llantas Michelin Self-sealing (en ciertas circunstancias).

La versión más alta de la gama, Chevy Bolt EV 2017 Premier, agrega asientos forrados con piel y calefacción, sensores de asistencia para la cámara posterior, y también cámara posterior en el espejo retrovisor, entre otras cosas.

Ofrece la tecnología más avanzada para satisfacer las necesidades de cualquier conductor en Estados Unidos y podrá recibir el mantenimiento adecuado en los concesionarios certificados de Chevrolet para autos eléctricos.

Como todo auto eléctrico, tiene una sorprendente aceleración inicial y un manejo sólido en todos los sentidos; la dirección es precisa y la suspensión es rígida, pero cómoda para viajes largos.

Asientos forrados con piel y calefacción se encuentran en la versión más alta de la gama, Chevy Bolt EV 2017 Premier. FOTO: CHEVROLET

FICHA TECNICA DEL BOLT EV 2017

- Rango de independencia por carga de batería: 238 millas.
- Potencia: 200 caballos de fuerza.
- Motor: 100% eléctrico.
- Batería: 60 kWh ion-litio.
- Precio base (MSRP): $36,620, antes de los incentivos federales de $7,500.
- Configuraciones: Chevrolet Bolt EV LT: $36,620

  Chevrolet Bolt EV Premier: $40,905

SE ACEPTA TAX ID

MILLER TOYOTA SCION EN MANASSAS, VA. Nuevos

Nuevo CAMRY

2017 TOYOTA

0%APR por 72 meses*
$1,000 financiamiento en efectivo
ó $2,000 de reembolso de Toyota*

2017 TOYOTA

Nuevo COROLLA

0 %APR por 72 meses*
ó $1,500 de reembolso de Toyota*

Nuevo HIGHLANDER

2016 TOYOTA

0%APR por 60 meses*
ó $1,250 de reembolso de Toyota*
60 meses 0% APR a $17.75 por $1,000

Will
1-888-755-5384

Sergio
866-541-2604

Mike
866-362-4641

Carlos Ramos
1-888-755-5384

Jose Zelaya
866-386-9814

Vladimir Brun
866-387-3056

Autos Nuevos: 1-888-755-5384
8500 Sudley Rd, Manassas VA, 20155

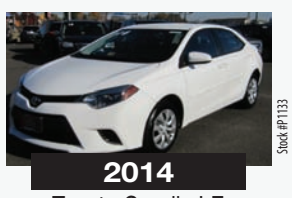
PARA VER TODO NUESTRO STOCK VISITENOS EN: www.MillerToyota.com

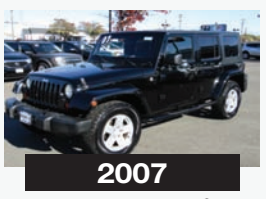
OFERTA TERMINA EL 1/3/2017. CON CREDITO APROBADO A TRAVES DE TOYOTA FINANCIAL SERVICES. 72 MENSUALIDADES DE $13.88 POR CADA $1000 FINANCIADOS AL 0% APR, 60 MENSUALIDADES DE $17.75 POR CADA $1000 FINANCIADOS AL .9 APR Y A CAMBIO DE PAGO DE TOYOTA DE REEMBOLSO DE EFECTIVO O OFERTAS ESPECIALES DE LEASE. GRADUADOS DE COLLEGE Y REEMBOLSO DE MILITARES NO ESTAN INCLUIDOS EN ESTA OFERTA PERO PUEDE CALIFICAR, VEA A DEALER POR DEATLLES. TODAS LAS VENTAS SON MAS IMPUESTOS, PLACAS Y $545 DE COSTO DE PROCESAMIENTO. PRECIOS INCLUYEN FLETES. REEMBOLSOS Y EFECTIVO DE FINANCIAMIENTO SON PAGADOS POR TOYOTA.

MILLER TOYOTA SCION EN MANASSAS, VA. Usados

Autos Usados 1-888-771-6952

Stock #M162218A
2000
Toyota Sienna XLE
Precio Especial
$5,499


Stock #P1133
2014
Toyota Corolla LE
Precio Especial
$14,479


Stock #M161154B
2007
Jeep Wrangler Unlimited Sahara
Precio Especial
$15,994

¡MAS DE 100 TOYOTAS CERTIFICADOS DISPONIBLES!

Stock #P1116
2014
Toyota Camry LE 2014.5
Precio Especial
$16,114

Stock #M162142B
2012
Chevrolet Traverse LT 1LT
Precio Especial
$16,464

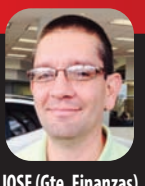
Stock #M161191A
2012
Toyota Highlander SE
Precio Especial
$18,693

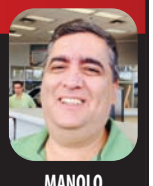
TODAS LOS PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS Y COSTOS DE PROCESAMIENTO. SUJETO A PRIORIDAD DE VENTA.

8500 Sudley Rd, Manassas VA, 20155
www.MillerToyota.com

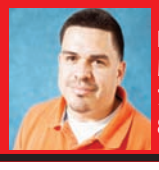
¡Miller Toyota Tiene Un Verdadero Equipo Hispano A Su Servicio!

DANNY ULLOA
(571)437-4236

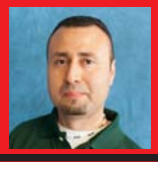

JOSE (Gte. Finanzas)
(703)335-6227

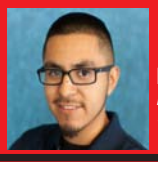

MANOLO
(818)585-0201

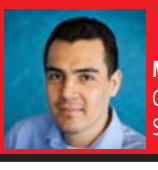
¡VISITE NUESTRO CENTRO DE SERVICIO Y PARTES!


Eric Barrios
Manager-Blue Team
703-396-506
888.223.1527

Victor Gamez
Parts Professional
703-396-5061
parts@millertoyota.com


Dimas Hernandez
Asesor de Servicios
1.888.793.8297


Irvin Hernandez
Asesor de Servicios
1.888.224.4083


Miguel Marcia
Consejero de Servicios

Modelo 2017 con lo último en conectividad

Honda Pilot con Apple CarPlay

También cuenta con el sistema Android Auto y es reconocido entre los mejores autos familiares.

Los Honda Pilot 2017 tienen ahora la funcionalidad de Apple CarPlay y Android Auto junto a una nueva pantalla táctil resistente a las huellas digitales. FOTO: HONDA

Su diseño exterior es elegante para el Pilot 2017 de Honda, que cuenta con cómodos asientos hasta para ocho pasajeros en tres hileras. FOTO:HONDA

La cabina interior es cómoda y muy luminosa, un verdadero atractivo para sus conductores. FOTO: HONDA

HISPANIC PR WIRE
TORRANCE, CALIFORNIA / ESPECIAL

El fabricante Honda sigue fortaleciendo su posición en el segmento de SUV de tres filas de asientos con nuevas actualizaciones al premiado Honda Pilot modelo 2017.

El Pilot de 2017 de Honda ahora estará disponible con funcionalidad de Apple CarPlay y Android Auto, una nueva pantalla táctil resistente a las huellas digitales y una paleta ampliada de colores para el interior. Salió a la venta en noviembre, con un precio de venta al detalle sugerido por el fabricante (MSRP) inicial de $30,595 por la versión LX con tracción en dos ruedas (2WD) y $32,395 por la versión LX con tracción en las cuatro ruedas (AWD).

"El totalmente nuevo Pilot de tercera generación ha tenido un éxito enorme entre los compradores de SUV", aseveró Jeff Conrad, vicepresidente principal y gerente general de la División Honda. "Para 2017, estamos haciendo al Pilot todavía más atractivo con nuevas tecnologías y opciones que nuestros clientes están buscando", añadió.

Honda fue uno de los primeros fabricantes de automóviles en incorporar Apple CarPlay y Android Auto, empezando con el Accord y el Civic de 2016. Para 2017, el Pilot EX y las versiones superiores ahora traerán la funcionalidad Apple CarPlay y Android Auto integrada en una pantalla táctil con audio mejorada de 8 pulgadas.

Ambos modelos también verán la aplicación de una nueva capa para reducir la aparición de huellas digitales en la pantalla, a la vez que conserva una alta resistencia al brillo.

Las opciones del cliente se amplían aún más en 2017 con la disponibilidad extendida de un interior negro, ahora disponible en todas las versiones con la pintura exterior Perla Diamante Blanco (antes solamente disponible en la Elite).

Desde su lanzamiento en el verano de 2015, el Honda Pilot ha ganado una gran cantidad de premios, entre ellos la designación de uno de los "Mejores Autos por el Dinero" por U.S. News & World Report; "Mejor SUV de 2016" por Hispanic Motor Press; uno de los "Mejores Autos Familiares de 2016" por KBB.com, Parents Magazine y Edmunds.com; y quedó finalista en la distinción de Camioneta-Vehículo Utilitario Norteamericano del Año 2016.

Para la familia

El Pilot se apoya en su reputación por espacio interior, con cómodos asientos hasta para ocho pasajeros y un área de carga que puede contener una nevera de 82 cuartos de galón sin afectar la capacidad de asientos de la tercera fila.

La consola central del Pilot tiene un cavernoso compartimiento para guardar cosas, capaz de acomodar objetos tan grandes como un iPad o una cartera. También la consola ofrece una superficie no resbaladiza para artículos que el conductor o el pasajero en el asiento delantero tal vez necesiten tener a mano.

Este modelo tiene un rendimiento eficiente en el consumo de combustible, gracias a su motor i-VTEC V-6 de inyección directa de 3.5 litros con la tecnología de desactivación de cilindros Control Variable de Cilindros (VCM), que produce una potencia máxima de 280 caballos.

El motor viene con una opción de dos nuevas transmisiones avanzadas: una transmisión automática de 6 velocidades o, en versiones superiores, una transmisión automática de 9 velocidades.

CONTROL INTELIGENTE

- Todos los Pilot traen un nuevo Sistema de Control de Terreno Inteligente operado por un botón que ofrece distintos modos de operación para el AWD: Normal, Nieve, Fango y Arena; y para el FWD: Normal y Nieve.
- Este sistema se desarrolló, afinó y probó en lugares difíciles en Estados Unidos y otros países, entre ellos en Imperial Dunes "Glamis", California; Moscú, Rusia; y Dubai, Emiratos Árabes Unidos.
- Este sistema permite al conductor seleccionar el modo operativo más idóneo para las condiciones de manejo, sencillamente oprimiendo un botón en la consola central del vehículo.

Safford
Hyundai of Springfield

HYUNDAI

WELCOME
TAX ID!

2017
New Hyundai
Elantra SE
LEASE $79 Month

America's Best Warranty*
10-Year/100,000-Mile
Powertrain Limited Warranty

HYUNDAI Assurance

2017
New Hyundai
Sonata SE
LEASE $109 Month

2016
New Hyundai
Santa Fe Sport
LEASE $188 Month

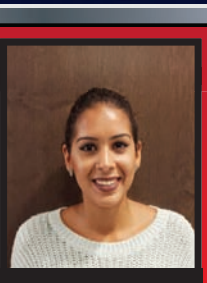
2016
New Hyundai
Tucson SE
LEASE $139 Month

703-776-9040
SaffordHyundai.com
7615 Loisdale Rd., Springfield, VA 22150

Alex Sandoval
FINANCE

Florencia Gutierrez
FINANCE ASSISTANCE

Nubia Rootsy
CUSTOMER RELATION


Katherine Estrada
SALES ASSISTANCE

(571) 332-5353

Bryan Zepeda
Sales

*LEASE A 2016 ELANTRA SE FOR $79/MO FOR 36MONTHS WITH $2,000 DUE AT SIGNING. 10K MILES PER YEAR FOR 36MONTHS. TOTAL PAYMENTS $2,844. PLUS TAX, TAGS, $589 PROCESSING FEE. MUST HAVE 740 FICO SCORE TO QUALIFY FOR BEST RATE.*LEASE A 2017 SONATA SE FOR $109/MO FOR 36MONTHS WITH $2,000 DUE AT SIGNING. 10K MILES PER YEAR FOR 36MONTHS. TOTAL PAYMENTS $3,924. PLUS TAX, TAGS, $589 PROCESSING FEE. MUST HAVE 740 FICO SCORE TO QUALIFY FOR BEST RATE.*LEASE A 2016 TUCSON SE FWD FOR $139/MO FOR 36MONTHS WITH $2,000 DUE AT SIGNING. 10K MILES PER YEAR FOR 36MONTHS. TOTAL PAYMENTS $5,004. PLUS TAX, TAGS, $589 PROCESSING FEE. MUST HAVE 740 FICO SCORE TO QUALIFY FOR BEST RATE.*LEASE A 2016 SANTA FE SPORT FWD FOR $188/MO FOR 36MONTHS WITH $2,000 DUE AT SIGNING. 10K MILES PER YEAR FOR 36MONTHS. TOTAL PAYMENTS $6,768. PLUS TAX, TAGS, $589 PROCESSING FEE. MUST HAVE 740 FICO SCORE TO QUALIFY FOR BEST RATE.

Tanto en camiones como en autos

La crossover HR-V logra un aumento de 132 por ciento en noviembre, con relación al mismo mes del año anterior. FOTO: HONDA

Nuevos récords en ventas de Honda

Los modelos compactos encabezan las ventas, con el modelo Fit a la cabeza con un 43 por ciento de aumento.

HISPANIC PR WIRE
TORRANCE, CALIFORNIA
ESPECIAL

Ventas totales de 122 mil 924 vehículos Honda y Acura en noviembre anunció la corporación Honda America, lo que representa un aumento del 6.5 por ciento frente al mismo mes del año anterior y fija un nuevo récord de ventas para noviembre.

Las ventas totales de camiones del grupo (Honda y Acura) aumentaron un 9.9 por ciento para alcanzar un nuevo récord de ventas para noviembre de 62 mil 737 unidades.

Sólo la División Honda estableció un nuevo récord para noviembre con 111 mil 308 unidades vendidas, lo que representa un aumento del 7.9 por ciento. Las ventas de la División Acura se mantuvieron bastante constantes en noviembre, alcanzando las 11 mil 616 unidades, lo que refleja una leve disminución del 5.1 por ciento.

Los modelos Fit y Accord encabezaron las ventas de los autos Honda, con un fuerte apoyo del Civic.

Mientras tanto, las ventas de camiones Honda mantuvieron su fuerte impulso con un nuevo récord para noviembre, gracias al aumento en centenas de las ventas del HR-V y el fuerte desempeño de ventas tanto del CR-V como del nuevo Ridgeline.

Los autos Honda registraron un aumento de ventas del 5.6 por ciento, alcanzando las 56 mil 943 unidades, mientras que las ventas de camiones subieron un 10.3 por ciento para registrar un nuevo récord de ventas de noviembre de 54 mil 365 unidades.

El Accord, recientemente nombrado uno de los 10 Mejores Autos por la revista Car & Driver por un récord 31 vez, se apuntó un robusto aumento del 6.3 por ciento sobre ventas de 27 mil 182 unidades.

Las colocaciones del HR-V totalizaron 8 mil 141 unidades en noviembre, lo que representa un aumento notable del 132 por ciento.

El Civic superó las 25 mil unidades vendidas para el mes, manteniendo al Civic en buen camino para establecer un nivel de ventas anuales de todos los tiempos en diciembre.

"Ante el continuo apetito de los consumidores por los camiones y SUV, estamos muy felices de ver que los autos Honda gustan mucho a nuestros clientes", afirmó Jeff Conrad, vicepresidente ejecutivo y gerente general de la División Honda.

Las camionetas ligeras de Acura continuaron a registrar ventas sólidas, con el MDX encabezando las ventas de noviembre para la marca y el RDX registrando sus mejores ventas para el mes de noviembre. En los modelos de autos, el RLX registró un alza mientras que el NSX alcanzó un nuevo hito.

TOYOTA Jim Coleman Toyota

Beneficios de por vida para tí!
- Abastecimiento de Nitrogeno
- Cambio de Aceite GRATIS
- Car Wash con Servicio
- Prestamo de Auto Toyota con Servicio en el lugar
- Alineación en las Cuatro Ruedas

Ventajas Convenientes para Miembros:
- Cambio garantizado por 72 horas
- Servicio de Transporte de Cortesía
- Tutorial Personalizado de Vehículo VIP
- Servicio de 30,000 millas / 36 meses
- Servicio White Glove Detail
- Inspección del Estado de Maryland
- Crédito por Trade-In
- Deducible de Seguro Pagado
- Promociones sólo para Miembros

ESPECIALES PARA EMPRESARIOS! Otras marcas para elegir! Commercial trucks disponibles!

Bienvenidos clientes con Tax ID!

TOYOTA CERTIFIED Used Vehicles — The Best New Cars Make The Best Used Cars

TOYOTA TOYOTATHON IS ON!

NUEVO 2017 SIENNA · NUEVO 2017 TUNDRA · NUEVO 2017 TACOMA

NUEVO 2017 RAV4 · Visitanos, te garantizamos la mejor atención y te entregamos las llaves de tu auto nuevo! · NUEVO 2017 86

NUEVO 2017 CAMRY · NUEVO 2017 COROLLA iM · NUEVO 2017 COROLLA

ToyotaCare 2 años o 25,000 millas Servicio sin costo | Cambio de Aceite y Filtro | Rotación de Llantas | Multiples Puntos de Inspección | Inspección y Ajuste de Niveles de Fluido

(301) 469-7100
10400 Auto Park Avenue, Bethesda, MD 20817 Al lado de Montgomery Mall y Home Depot!
www.jimcolemantoyota.com

William Hoyos, Gerente de Ventas · CLAUDIA CABRERA, Ventas · OSCAR MALCA, Ventas · JONATHAN WEAR, Ventas · NANCY MELARA, Internet Sales

Bill PAGE Honda

Bill Page Honda 65 ANNIVERSARY Dec. 8th

HONDA

Low payments
No down
Welcome Tax ID!

Happy Honda Days ~ SALES EVENT ~

As low as 0%* Finance Available (select models)

Brand New 2016 Honda
Fit EX
5dr HB CVT Model #:GK5H7GJW
LEASE FOR $3.39 Per Day
$101.74 Per Mo. for 36 Mo.
Plus tax. $3887.00 Down Payment

* Lease this 2016 Honda Fit EX (Model #: GK5H7GJW) . With $3,887.00 down at $101.74 for 36 months with approved credit . A $0.00 security deposit is required. Due at signing payment of $3,988.74 includes first month's payment. Lessee responsible for maintenance, repairs, excessive wear and tear, and excess mileage over 12000 miles/year at the rate of $0.15/mile. Early lease termination fee may apply. All tax, title, government fees, bank fees, vehicle registration fees, and $595 dealer doc fee are additional. Total monthly payments are $3,662.64 . Option to purchase vehicle at lease end is $11,855.35. Financing available through Honda Financial Services. Offers cannot be combined with any other advertised offer. See dealer for complete details. Lease and loan quoting is a dynamic process so payments and terms are subject to change prior to contract execution by all parties. The payment quote above assumes that these taxes and fees will be paid at the time of sale by the customer in addition to the down payment amount stated. If these taxes and fees are not paid by customer at the time of sale, the quoted payment will be higher since these amounts will be included in the amount financed. - Offer Expires: 01/03/2017

Brand New 2016 Honda
Civic Sedan LX
4dr CVT Model #:FC2F5GEW
LEASE FOR $3.67 Per Day
$109.96 Per Mo. for 36 Mo.
Plus tax. $4055.00 Down Payment

*Lease this 2016 Honda Civic Sedan LX (Model #: FC2F5GEW) . With $4,055.00 down at $109.96 for 36 months with approved credit . A $0.00 security deposit is required. Due at signing payment of $4,164.96 includes first month's payment. Lessee responsible for maintenance, repairs, excessive wear and tear, and excess mileage over 12000 miles/year at the rate of $0.15/mile. Early lease termination fee may apply. All tax, title, government fees, bank fees, vehicle registration fees, and $595 dealer doc fee are additional. Total monthly payments are $3,958.56 . Option to purchase vehicle at lease end is $11,962.25. Financing available through Honda Financial Services. Offers cannot be combined with any other advertised offer. See dealer for complete details. Lease and loan quoting is a dynamic process so payments and terms are subject to change prior to contract execution by all parties. The payment quote above assumes that these taxes and fees will be paid at the time of sale by the customer in addition to the down payment amount stated. If these taxes and fees are not paid by customer at the time of sale, the quoted payment will be higher since these amounts will be included in the amount financed. - Offer Expires: 01/03/2017

Brand New 2017 Honda
Accord Sedan LX
Manual Model #:CR2E3HEW
LEASE FOR $3.47 Per Day
$104.01 Per Mo. for 36 Mo.
Plus tax. $4638.00 Down Payment

*Lease this 2017 Honda Accord Sedan LX (Model #: CR2E3HEW) . With $4,638.00 down at $104.01 for 36 months with approved credit. A $0.00 security deposit is required. Due at signing payment of $4,742.01 includes first month's payment. Lessee responsible for maintenance, repairs, excessive wear and tear, and excess mileage over 12000 miles/year at the rate of $0.15/mile. Early lease termination fee may apply. All tax, title, government fees, bank fees, vehicle registration fees, and $595 dealer doc fee are additional. Total monthly payments are $3,744.36 . Option to purchase vehicle at lease end is $12,986.40. Financing available through Honda Financial Services. Offers cannot be combined with any other advertised offer. See dealer for complete details. Lease and loan quoting is a dynamic process so payments and terms are subject to change prior to contract execution by all parties. The payment quote above assumes that these taxes and fees will be paid at the time of sale by the customer in addition to the down payment amount stated. If these taxes and fees are not paid by customer at the time of sale, the quoted payment will be higher since these amounts will be included in the amount financed. - Offer Expires: 01/03/2017

Brand New 2016 Honda
CR-V LX
2WD 5dr Model # RM3H3GEW
LEASE FOR $3.97 Per Day
$119.13 Per Mo. for 36 Mo.
Plus tax. $4949.00 Down Payment

*Lease this 2016 Honda CR-V LX (Model #: RM3H3GEW) . With $4,949.00 down at $119.13 for 36 months with approved credit . A $0.00 security deposit is required. Due at signing payment of $5,068.13 includes first month's payment. Lessee responsible for maintenance, repairs, excessive wear and tear, and excess mileage over 12000 miles/year at the rate of $0.15/mile. Early lease termination fee may apply. All tax, title, government fees, bank fees, vehicle registration fees, and $595 dealer doc fee are additional. Total monthly payments are $4,288.68 . Option to purchase vehicle at lease end is $14,599.55. Financing available through Honda Financial Services. Offers cannot be combined with any other advertised offer. See dealer for complete details. Lease and loan quoting is a dynamic process so payments and terms are subject to change prior to contract execution by all parties. The payment quote above assumes that these taxes and fees will be paid at the time of sale by the customer in addition to the down payment amount stated. If these taxes and fees are not paid by customer at the time of sale, the quoted payment will be higher since these amounts will be included in the amount financed. - Offer Expires: 01/03/2017

Brand New 2016 Honda
HR-V LX
2WD 4dr Man Model # RU5G3GEW
LEASE FOR $4.26 Per Day
$127.95 Per Mo. for 36 Mo.
Plus tax. $4023.00 Down Payment

*Lease this 2016 Honda HR-V LX (Model #: RU5G3GEW) . With $4,023.00 down at $127.95 for 36 months with approved credit . A $0.00 security deposit is required. Due at signing payment of $4,150.95 includes first month's payment. Lessee responsible for maintenance, repairs, excessive wear and tear, and excess mileage over 12000 miles/year at the rate of $0.15/mile. Early lease termination fee may apply. All tax, title, government fees, bank fees, vehicle registration fees, and $595 dealer doc fee are additional. Total monthly payments are $4,606.20 . Option to purchase vehicle at lease end is $12,069.00. Financing available through Honda Financial Services. Offers cannot be combined with any other advertised offer. See dealer for complete details. Lease and loan quoting is a dynamic process so payments and terms are subject to change prior to contract execution by all parties. The payment quote above assumes that these taxes and fees will be paid at the time of sale by the customer in addition to the down payment amount stated. If these taxes and fees are not paid by customer at the time of sale, the quoted payment will be higher since these amounts will be included in the amount financed. - Offer Expires: 01/03/2017

Just Announced 2016 Honda
Odyssey LX
5 dr Model #:RL5H2GEW
LEASE FOR $5.12 Per Day
$153.73 Per Mo. for 36 Mo.
Plus tax. $6090.00 Down Payment

* Lease this 2016 Honda Odyssey LX (Model #: RL5H2GEW) . With $6,090.00 down at $153.73 for 36 months with approved credit . A $0.00 security deposit is required. Due at signing payment of $6,243.73 includes first month's payment. Lessee responsible for maintenance, repairs, excessive wear and tear, and excess mileage over 12000 miles/year at the rate of $0.20/mile. Early lease termination fee may apply. All tax, title, government fees, bank fees, vehicle registration fees, and $595 dealer doc fee are additional. Total monthly payments are $5,534.28 . Option to purchase vehicle at lease end is $16,443.00. Financing available through Honda Financial Services. Offers cannot be combined with any other advertised offer. See dealer for complete details. Lease and loan quoting is a dynamic process so payments and terms are subject to change prior to contract execution by all parties. The payment quote above assumes that these taxes and fees will be paid at the time of sale by the customer in addition to the down payment amount stated. If these taxes and fees are not paid by customer at the time of sale, the quoted payment will be higher since these amounts will be included in the amount financed. - Offer Expires: 01/03/2017

2008 HONDA ACCORD $6,995
Stk.H23360A

2013 TOYOTA HIGHLANDER $22,995
Stk.H24193A

*USED CARS: PRICES FOR QUALIFY AND APPROVED CREDITS ONLY. PLUS TAX, TAGS AND DEALER PROCESSING FEE. MONTHLY PAYMENTS BASED ON $2000 DOWN, 8.9% APR FOR 72 MONTHS.

FERNANDO Sales Manager · CARLOS Sales Manager · RAQUEL Sales · LUIS Sales · ALFONSO Sales · NANCY Finance · JEREMY Finance · MARIA Services · LUIS Parts Dep.

(703) 533-9700
BillPageHonda.com

*NEW CARS: PRICES FOR QUALIFY AND APPROVED CREDITS ONLY. PLUS TAX, TAGS, FREIGHT AND DEALER PROCESSING FEE. *0% FINANCE AVAILABLE ON SELECT MODELS ON QUALIFY AND APPROVED CREDIT. THROUGH HONDA FINANCIAL SERVICES FOR 36 MONTHS. PICTURES FOR ILLUSTRATE PURPOSE ONLY. SEE DEALER TO COMPLETE DETAILS.

6715 Arlington Blvd. Annandale, VA 22042

Vehículo realiza duras pruebas en el polo y en África

Rolls Royce, la SUV más lujosa

Fabricante hace realidad las expectativas de los consumidores que buscan un estilo de vida altamente contemporáneo.

Con su nueva arquitectura de aluminio y un extraño diseño en la carrocería, la nueva SUV híper lujosa de Rolls-Royce entra en acción y marca la pauta en todos los vehículos de la marca a partir del 2018. FOTO: ROLLS-ROYCE

En las pruebas en carretera esta SUV demuestra que es un vehículo que ofrece el lujo de un Rolls-Royce y ser capaz de cruzar por cualquier terreno. FOTO: ROLLS-ROYCE

Un Rolls-Royce Project Cullinan es sometido a pruebas en extremo frío y en la nieve. A fines de mes llegará al Círculo Ártico para realizar pruebas de tracción en nieve y hielo, con temperaturas bajo cero. FOTO:ROLLS-ROYCE

JAVIER MOTA
AUTOPROYECTO.COM

El Rolls-Royce Project Cullinan, como se conoce internamente el desarrollo de lo que será la SUV más lujosa del mundo, presentó las primeras imágenes del vehículo que comenzará sus pruebas antes de su salida a la venta en 2018.

"Este es un momento increíblemente emocionante en el desarrollo del Rolls-Royce Project Cullinan, tanto para Rolls-Royce como para sus clientes que nos siguen alrededor del mundo", declaró Torsten Müller-Ötvös, el presidente y CEO de Rolls-Royce Motor Cars.

"Con el nuevo sistema de tracción en las cuatro ruedas y la nueva 'arquitectura of luxury' juntos por primera vez en las carreteras, nos acercamos cada vez más a un verdadero Rolls-Royce, que por cierto restablecerá el estándar en que los productos de lujo son juzgados", aseguró.

La nueva SUV de Rolls-Royce, cuyo nombre oficial todavía no ha sido anunciado, comenzará a rodar por las calles y carreteras del mundo en pruebas de manejo bajo todas las condiciones para asegurar que el producto final ofrezca una experiencia de manejo "sin esfuerzo … en cualquier lugar".

Por ejemplo, poco después de la Navidad, el todavía llamado Rolls-Royce Project Cullinan llegará al Círculo Ártico para realizar pruebas de tracción en nieve, hielo, bajo temperaturas bajo cero.

Más adelante en 2017, los ingenieros de Rolls-Royce la llevarán a los desiertos del Oriente Medio, para someter al vehículo a las temperaturas más altas del mundo.

La nueva arquitectura de aluminio de la nueva SUV marcará la pauta de una nueva era en todos los vehículos Rolls-Royce a partir del 2018.

La producción de la nueva SUV de Rolls-Royce fue confirmada el 18 de febrero de 2015, cuando la marca británica dijo que pondría todos sus recursos para cumplir con la demanda de sus clientes que pedían "un vehículo con todo el lujo de Rolls-Royce que pueda cruzar por cualquier terreno".

El anuncio sobre el Rolls-Royce Project Cullinan fue hecho a través de una carta abierta a sus inversionistas, clientes potenciales, empleados, proveedores y miembros de la prensa publicada en el diario Financial Times y firmada por Müller-Ötvös y el presidente de la Junta Directiva, Peter Schwarzenbauer.

Ahora, Rolls-Royce expresó estar lista para dar otro salto con su primera SUV que, según la carta abierta, cumplirá con los siguientes requisitos:

- Un vehículo que ofrezca el lujo de un Rolls-Royce y sea capaz de cruzar por cualquier terreno.
- Un vehículo que cumpla con las expectativas de los consumidores que buscan un estilo de vida altamente móvil y contemporáneo.
- Un Rolls-Royce que iguale el espíritu aventurero del fundador Charles Rolls y la dedicación a la ingeniería e innovación del otro fundador, Sir Henry Royce.
- Que refleje apropiadamente la promesa de lujo sin esfuerzo de Rolls-Royce.
- Un vehículo de altas proporciones con una arquitectura de aluminio.
- Un motor nuevo y único que lleve el Spirit of Ecstasy al futuro.
- Un Rolls-Royce que vaya sin esfuerzo… a cualquier lado.

Aunque la carta abierta no incluye una fecha, fuentes de la firma británica confirmaron que la nueva SUV estará en producción para 2017.

TOYOTA

TOYOTATHON IS ON!

¡BIENVENIDOS TAX ID!

DESDE $15819

NUEVO 2017 TOYOTA YARIS IA 6MT

(Incluye $750 reembolso Toyota).

DESDE $17450

NUEVO 2017 TOYOTA COROLLA LE

(Incluye $1,500 de incentivoToyota).

DESDE $20588

NUEVO 2017 TOYOTA CAMRY LE

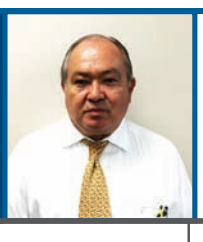
(Incluye $2,000 incentivo Toyota).

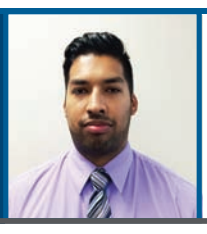
DESDE $23481

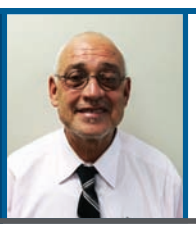
NUEVO 2017 TOYOTA RAV4 LE FWD

(Incluye $1,500 reembolso Toyota y bono).

LUIS MEDINA


JORGE


LUIS GARCIA


JULIO

YOUNG

CARLOS

DARCARS®
You're gonna love these deals

1 888 869 1548

DARCARS Toyota of Silver Spring

12210 Cherry Hill Road, Silver Spring, Maryland 20904

TOYOTA Let's Go Places

DARCARSToyota.COM

PRECIOS INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DE FABRICA MÁS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE ENVIO Y PROCESO DEL DEALER $300. OFERTAS EXPIRAN 12/14/2016.

Lustine

TOYOTA
Let's Go Places
SCION

End of Year
SALES EVENT!

¡BIENVENIDOS TAX ID!

ToyotaCare
2 años ó 25,000 millas
Servicio sin costo

- Cambio de Aceite y Filtro
- Rotación de Llantas
- Multiples Puntos de Inspección
- Inspección y Ajuste de Niveles de Fluido

2 AÑOS Ó 25,000 MILLAS LO QUE VENGA PRIMERO. APLICAN RESTRICCIONES, VISITAR DEALERSHIP PARA COMPLETAR DETALLES.

Auto4Life
GARANTÍA DE POR VIDA EN:

- Motor
- Transmisión
- Driveaxle
- Todas las partes lubricadas
- Garantía con $0 de costo

2 años | Asistencia en Carretera
24 horas de servicio disponible sin costo por 2 años desde la fecha efectiva para millas ilimitadas.

Servicio incluye:

- Transmision de Corriente de Batería
- Protección de Bloqueo
- Suministro de Combustible de Emergencia
- Servicio de Neumáticos — El neumático dañado sera reemplazado con su neumático de repuesto
- Servicio de Grúa — Hacia el dealership Toyota más cercano (o hacia el dealership Toyota de tu elección dentro de las 25 millas del dealer más cercano)
- Servicio de Remolque — Liberación de cualquier area con zanja, lodo, arena o nieve. El vehículo debe estar inmediatamente adyacente a una carretera regularmente transitada y capacitada para obtener servicio con equipo de servicio estandard

NO INCLUYE PARTES Y FLUIDOS, EXCEPTO EMERGENCIA DE ENTREGA DE SUMINISTRO. VÁLIDO ÚNICAMENTE EN CONTINENTE DE ESTADOS UNIDOS Y ALASKA.

¡TOMAMOS LOS NEGOCIOS QUE OTROS RECHAZAN!

0% Financiamiento Disponible hasta **60** meses (modelos selectos)

NEW 2017 TOYOTA CAMRY LE
LEASE FOR $199 /MO. FOR 36 MOS.
0% APR FOR 72 MOS. or
$2,000 CUSTOMER CASH

2017 CAMRY LEASE TAX, TITLE, LICENSE, TAG, $699 PROCESSING FEE, AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES $2000 DOWN, FIRST $199 PAYMENT AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 CAMRY MODEL 2532, MSRP $23,935 AND CAPITALIZED COST WHICH MAY VARY BY DEALER, OF $23,271. CAPITALIZED COST, IN EXAMPLE INCLUDES $650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 12/5/16 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS

NEW 2016 TOYOTA COROLLA LE
LEASE FOR $159 /MO. FOR 36 MOS.
0% APR FOR 72 MOS. or
$1,500 CUSTOMER CASH

2016 COROLLA LEASE OFFER TERMS TAX, TITLE, LICENSE, TAG, $699 PROCESSING FEE, AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES $1,940 DOWN, (AFTER APPLICATION OF $1000 TOYOTA LEASE CASH INCENTIVE FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES) FIRST PAYMENT OF $159 AND SECURITY DEPOSIT DOES NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2016 COROLLA 4 CYLINDER AUTOMATIC MODEL 1ZCL MSRP $19,004 AND CAPITALIZED COST WHICH MAY VARY BY DEALER, OF $19,004. CAPITALIZED COST, IN EXAMPLE INCLUDES $650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 12/5/16 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS

NEW 2016 TOYOTA HIGHLANDER LE PLUS
LEASE FOR $289 /MO. FOR 36 MOS.
0% APR FOR 60 MOS. or
$1,250 CUSTOMER CASH

2016 HIGHLANDER LEASE OFFER TERMS TAX, TITLE, LICENSE, TAG, $699 PROCESSING FEE, AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES $2710 DOWN. FIRST $289 PAYMENT AND NO SECURITY DEPOSIT DOES NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2016 HIGHLANDER LE PLUS MODEL 6948 MSRP $36,755 AND CAPITALIZED COST WHICH MAY VARY BY DEALER, OF $35,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES $650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 12/5/16 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS

NEW 2016 TOYOTA RAV4 LE FWD
LEASE FOR $199 /MO. FOR 36 MOS.
0% APR FOR 60 MOS. or
$750 CUSTOMER CASH

2016 RAV4 LEASE OFFER TERMS TAX, TITLE, LICENSE, TAG, $699 PROCESSING FEE, AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES $2400 DOWN. FIRST $199 PAYMENT AND NO SECURITY DEPOSIT DOES NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2016 RAV4 MODEL 4430, MSRP $25,340 AND CAPITALIZED COST WHICH MAY VARY BY DEALER, OF $25,101. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES $650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 12/5/16 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS

NEW 2017 TOYOTA SIENNA LE
LEASE FOR $289 /MO. FOR 36 MOS.
0% APR FOR 60 MOS. or
$1,000 CUSTOMER CASH

2017 SIENNA LEASE OFFER TERMS TAX, TITLE, LICENSE, TAG, $699 PROCESSING FEE, AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES $3774 DOWN. FIRST $289 PAYMENT AND NO SECURITY DEPOSIT DOES NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 SIENNA LE AUTOMATIC MODEL 5934 MSRP $31,430 AND CAPITALIZED COST WHICH MAY VARY BY DEALER, OF $31,101. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES $650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 12/5/16 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. OFFER END 12/5/16

NEW 2016 TOYOTA TUNDRA SR5 DBL CAB 4.6L V8
LEASE FOR $329 /MO. FOR 36 MOS.
1.9% APR FOR 60 MOS. or
$1,250 CUSTOMER CASH

2016 TUNDRA LEASE OFFER TERMS TAX, TITLE, LICENSE, TAG, $699 PROCESSING FEE, AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES $3670 DOWN. FIRST $329 PAYMENT AND NO SECURITY DEPOSIT DOES NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2016 TUNDRA MODEL 6141, MSRP $36,670, AND CAPITALIZED COST WHICH MAY VARY BY DEALER, OF $33,122. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES $650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 12/5/16 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY. LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR

TOYOTA
TOYOTATHON IS ON!

¡INSPECCIÓN DE VIRGINIA GRATIS!

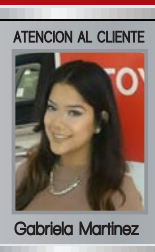
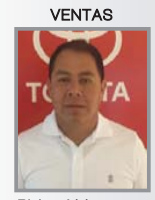
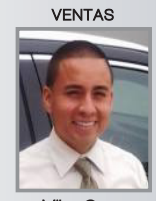
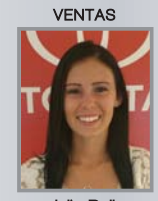
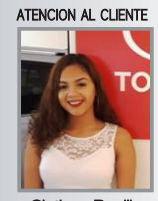
INTRODUCIENDO PROGRAMA DE POR VIDA:

Auto4Life JUST GOT A NEW BEST FRIEND!
Introducing Lustine' Lifetime...
BUMPER2BUMPER COVERAGE
Now available with your new Toyota Purchase!
NEVER WORRY ABOUT YOUR VEHICLE AGAIN!

(703) 596-8555

14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191

LustineToyota.com

GERENTE GENERAL	GERENTE DE VENTAS	FINANCIAMIENTO	ATENCION AL CLIENTE	GERENTE DE VENTAS	ATENCION AL CLIENTE	VENTAS	ATENCION AL CLIENTE	VENTAS	VENTAS	VENTAS	VENTAS	ATENCION AL CLIENTE
												
Dario Beltran	Enrique Marquez	Doris Alvarado	Emerita Adorno	José Cuzco	Gabriela Martinez	Larry Salamanca	Katrina Thomas	Carlos Jovel	Richard Morataya	Mike Cruz	Julie Ball	Cinthya Bonilla

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO ($599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES.

Es el modelo Pacifica Hybrid 2017 de Chrysler

La minivan más eficiente del orbe

Es capaz de rendir hasta 84 millas por galón de gasolina y energía combinadas en ciudad y carretera.

Esta Chrysler Pacifica Hybrid 2017 se exhibe en Auburn Hills, Michigan, tras ser sometida a rigurosas pruebas de la EPA, que la catalogan como la minivan más eficiente en consumo de combustible de todos los tiempos.

FOTO: AP

JAVIER MOTA
WASHINGTONHISPANIC.COM

La Chrysler Pacifica Hybrid 2017 tiene un rendimiento de hasta 84 MPGe por galón de gasolina, con lo que no solo superó las expectativas de sus propios ingenieros, sino que es la minivan más eficiente jamás producida. Desde este mes está en todas las distribuidoras Chrysler en el país.

Las cifras obtenidas tras las pruebas de la Agencia de Protección al Medio Ambiente (EPA), reflejan el rendimiento combinado del ciclo de ciudad y carretera de la Pacifica Hybrid 2017 en modo eléctrico solamente.

Los ingenieros del Grupo FCA (Fiat-Chrysler Automobile) habían estimado el vehículo alcanzaría 80 MPGe, lo que representa la distancia que un vehículo puede viajar usando una cantidad de combustible con el mismo contenido de energía que un galón de gasolina.

La Chrysler Pacifica Hybrid 2017 también sobresalió en otras dos fases. Las pruebas de la EPA establecieron un rango de alcance total de 566 millas, por encima de la proyección inicial de 530, y establecieron la clasificación de rango solamente eléctrico en 33 millas, tres más del estimado inicial.

Además, la EPA dio calificación de 10 en su Guía Verde de Vehículos, en la que se relaciona el rendimiento combinado de un vehículo, sobre la economía de combustible y las emisiones de gases de efecto invernadero.

Esta es la primera vez que una minivan logra la calificación perfecta de 10 en esta categoría y coloca a la Chrysler Pacifica Hybrid 2017 como la minivan más eficiente en el consumo de combustible de todos los tiempos.

"Gran parte del mérito es gracias al eFlite y al doble motor eléctrico con transmisión eléctricamente variable (EVT, por sus siglas en inglés)", explicó Bob Lee, responsable de Motores, Trenes Motrices y Sistemas de Propulsión Eléctrica e Ingeniería de Sistemas en Norteamérica.

Tecnología eficiente

La tecnología eFlite distintiva de la Pacifica Hybrid, es una innovación interna de FCA US y fue desarrollada por un equipo de ingenieros asignados exclusivamente a la tarea de entregar la eficiencia del tren de potencia dentro de la funcionalidad que los clientes esperan de las minivans.

"Es excepcionalmente adecuada para entregar los atributos principales que buscamos infundir en el sistema de propulsión de la Pacifica Hybrid, eficiencia líder en clase y refinamiento superior", añadió Lee, que también supervisa las operaciones de los trenes motrices de FCA a nivel mundial.

Los sistemas convencionales de electrificación utilizan un motor como generador y el otro –generalmente mucho más grande- para proporcionar torque a las ruedas.

No obstante, la totalmente nueva Chrysler Pacifica Hybrid 2017 emplea un embrague unidireccional, permitiendo al motor que normalmente sólo cumple la función de generador también proporcionar torque a las ruedas, dependiendo de las condiciones de conducción.

El resultado es una mayor eficiencia, refinamiento y un mejor ajuste de los componentes.

El conjunto de baterías de ion de litio de 16 kWh de la Pacifica Hybrid está ubicado debajo del piso de la segunda fila de asientos.

De esta manera, la minivan mantiene la zona de carga tan espaciosa como siempre y conserva el sistema de asientos y almacenamiento Stow 'n Go en la tercera fila.

La recarga se puede realizar en tan sólo dos horas mediante un cargador de 240 voltios (nivel 2), disponible en Mopar a través de sus distribuidores.

Con un cargador de 120 voltios (nivel 1), de serie en el vehículo, la Pacifica Hybrid puede recargarse completamente en aproximadamente 14 horas. La Pacifica eHybrid también se beneficia de un sistema de frenos regenerativos.

La potencia que reciben las ruedas se suministra a través del sistema eléctrico de conducción, pero también se complementa gracias a la nueva versión del galardonado motor Pentastar de gasolina V-6 de 3.6 litros.

LA CIFRA

$34,495

es el precio de inicio

del modelo Chrysler Pacifica Hybrid 2017, con la opción de un crédito de contribución federal, sin incluir incentivos locales y estatales.

Brown's Dulles Nissan

BrownsDullesNissan.com

•Buen crédito •Mal crédito
•No crédito •Bancarrota
No importa..... Nosotros podemos ayudarte!

Semana de Apreciación Hispana! $500 descuento

Tax ID Bienvenidos!

06 CHEVROLET SILVERADO
Ext Cab, 2wd, Automatico
Stk.AB1380D

Antes: $16,994
$15,494

11 BMW 3 SERIES 328i
3 SERIES 328i 67K
Stk.A43642

Antes: $13,994
$12,994

10 HONDA ODYSSEY
EX-L, 1 sólo dueño, 73K
Stk.P7107

Antes: $16,994
$15,494

11 FORD MUSTANG
v6, 1 sólo dueño
STK.A50470

Antes: $14,994
$12,494

11 TOYOTA SIENNA
XLE, cuero, automatico, 86k, 1 sólo dueño
Stk.P7079

Antes: $21,994
$17,994

14 RAM 1500
sport, 22k, 1 sólo dueño
Stk.A50707

Antes: $32,994
$31,494

16 HYUNDAI ELANTRA SE
automatico, 34k, 1 sólo dueño
Stk.P7091

Antes: $16,994
$13,494

16 NISSAN FRONTIER SV
automatico, 18k, 1 sólo dueño
Stk.P7112

Antes: $16,994
$24,994

16 HONDA ACCORD
sedan, sport, 1 sólo dueño
Stk.A26037

Antes: $23,994
$21,494

45155 Towlern Place
Sterling, VA 20166
703-948-1100

MARIO CALDERON — Gerente de Ventas
BRYAN ARAGON — Gerente de Ventas
CARLA — 571-302-2981
WILLIAM — 703-948-1100
ERICK GUERRA — (571) 501-8122

0% APR
Hasta por 72 meses
NO PAGOS POR 90 días
En todos los Pathfinder Rogue - Altima Murano & Sentra
Visitar dealer para detalles

Buy happy Brown's NISSAN | NISSAN

*EL VALOR SE APLICARA BASADO EN EL TIPO Y CONDICIONES DEL VEHÍCULO: $3,500 AUTOS Y VANS, HASTA $5,000 EN TRUCKS Y SUV'S. TODOS LOS VALORES DE INTERCAMBIO BASADOS EN LA INSPECCIÓN FINAL DEL VEHÍCULO PERSONAL AUTORIZADO EN BROWN'S FAIRFAX NISSAN. LOS VALORES DE INTERCAMBIO INDICADOS ARRIBA SON APLICABLES A LA COMPRA DE CUALQUIER VEHÍCULO NUEVO. NO PUEDE SER COMBINADO CON OTRA OFERTA O PROGRAMA NO RELACIONADA AL PROGRAMA DE RECUPERACIÓN DE INVENTARIO. IMPUESTOS DEL ESTADO, LICENCIA Y CARGOS DE REGISTRO SERÁN APLICADOS. PRECIOS INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. SUJETO A COMPROBACION MILITAR Y GRADUACION RECIENTE. PRECIOS INCLUYEN INCENTIVOS Y REEMBOLSOS DISPONIBLES. EXCLUYE IMPUESTOS, PLACAS, ENVÍO, $489 GASTOS DE PROCESO, OPCIONES DEL DEALER. VEHÍCULOS SUJETOS A PRIORIDAD DE VENTA. PRECIOS DE AUTOS USADOS CERTIFICADOS NO SON VÁLIDOS CON OTRAS OFERTAS Y NO APLICAN PARA COMPRAS ANTERIORES. RESTRICCIONES PUEDEN APLICAR.VISITAR DEALER PARA DETALLES. SUJETOS A RESTRICCIONES DEL BANCO. LIMITACIONES PUEDEN APLICAR.

Nissan realiza prueba con un Leaf

Auto sin conductor remolca vehículos

En demostración el coche híbrido se detiene para ceder el paso a otros autos y después se estaciona solo.

Un auto "Leaf" de Nissan Motor Co. circula sin conductor remolcando a otros híbridos Leaf durante una demostración del Sistema Inteligente de Remolque de Vehículos en la planta Oppama de Nissan, en Yokohama, cerca de Tokio, el lunes 5 de diciembre. FOTO: KOJI SASAHARA / AP

YURI YAGEYAMA
YOKOSUKA, JAPÓN / AP

Nissan Motor Co. está probando autos con sistemas de conducción autónoma en una de sus plantas en Japón, para llevar otros vehículos en un remolque hasta el muelle y subirlos a barcos de transporte.

La automotriz japonesa cree que a largo plazo, la tecnología ahorrará costos y aumentará su eficiencia. Las pruebas también pueden proporcionar más información para llevar estos sistemas autónomos a calles públicas.

La compañía espera utilizar esta tecnología en toda la planta de Oppama para 2019 en otras instalaciones en el futuro, señaló el ejecutivo de Nissan, Haruhiko Yoshimura.

Durante una demostración el lunes 5 de diciembre, un modelo Leaf sin nadie en el interior recorrió una calle, tirando de un remolque con otros tres autos Leaf, se detuvo adecuadamente para ceder el paso a otros autos y después entró en un estacionamiento.

Pero otro de los vehículos tuvo un problema, dejó de moverse y no pudo participar en la demostración.

Kazuhiro Doi, vicepresidente de Nissan, admitió que estos fallos mostraban el desafío único de esta tecnología.

"Si hay conductores, pueden tomar medidas", señaló. "En un auto sin conductor sólo hay operaciones mecánicas", añadió.

Nissan, que fabrica el subcompacto March, el sedán Sentra, los modelos de lujo Infiniti y el modelo eléctrico Leaf, tiene sólo dos automóviles Leaf con conducción autónoma por ahora.

Todavía necesitan que alguien entre en el vehículo para llevarlos al muelle adecuado, pero Nissan confía en que conforme avanzan los sistemas de conducción autónoma, los autos puedan llegar hasta los barcos por sí mismos.

Los autos sin conductor todavía no tienen permiso para circular por las calles públicas en Japón, aunque todas las grandes automotrices trabajan en esta tecnología. La conducción autónoma es legal en instalaciones privadas como el recinto de Nissan.

Why Go Anywhere Else?
OURISMAN
FAIRFAX TOYOTA
HOLIDAYS specials
TOYOTATHON IS ON!
NUEVO 2016 RAV4 Lease $198 AL MES | 36 Meses $2499 A pagarse al firmar. Impuestos, registración, seguros y costos del dealer son extras. Excluye híbridos.
NUEVO 2017 CAMRY Lease $199 AL MES | 36 Meses $2199 A pagarse al firmar. Impuestos, registracion, seguros y costos del dealer son extras. Excluye híbridos.
Aceptamos Tax ID!
• No crédito • Mal crédito • Bancarrota
No hay problema!
El mejor valor por su auto viejo!
15 TOYOTA TACOMA Stk.155456A $23,751 prerunner, coble cab., 21k, 1 solo dueño
05 TOYOTA CAMRY LLAMAR XLE, FWD, automatico, 4 puertas, 4cyl
12 TOYOTA HIGHLANDER Stk.145334A $16,987 sport utility, 6 cyl, 3.5L, 4WD, automatico
13 TOYOTA 4RUNNER Stk.7400P $31,751 limited, sport utility, 4WD, certificado, 1 solo dueño
13 TOYOTA COROLLA Stk.7413P $11,491 LE, 4 puertas, 4 cyl, FWD, automatico, certificado
13 TOYOTA SIENNA Stk.152520A $23,940 XLE, 8 pasajeros, mini van, passenger, FWD, automatico
(703) 675-4440 Tony Armendariz
(703) 475-0561 Jaime Alvarado
(202) 725-4784 Che
OurismanFairfaxToyota.com
(703) 359-1010
10287 Fairfax Boulevard Fairfax, VA 22030
USED CARS: All vehicles are subject to prior sale. All pre-owned vehicles pricing excludes (State Taxes, Tags & Processing fee ($629). Visit dealer to complete details.
NEW CARS: "LEASE OFFERS AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. RAV4 LEASE DUE AT SIGNING INCLUDES $2301 DOWN, FIRST $198 PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. EXAMPLE BASED ON 2016 RAV4 MODEL 4430. MSRP $25,340 AND CAPITALIZED COST OF $25,123. ($198 x 36 MONTHS = $7128). CAMRY LEASE DUE AT SIGNING INCLUDES $2000 DOWN, FIRST $199 PAYMENT AND NO SECURITY DEPOSIT. EXAMPLE BASED ON 2017 CAMRY MODEL 2532, MSRP $23,935 AND CAPITALIZED COST OF $23,271. ($199 x 36 MONTHS = $7164). LEASES DO NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. PLUS STATE TAXES, TAGS AND PROCESSING FEE ($629), VISIT DEALER TO COMPLETE DETAILS.

SHEEHY
Nissan of Springfield
SheehyNissanSpringfield.com
YEAR END SALE!
Now - Jan 2nd.
Get up to $15,000 OFF MSRP OR 0% APR up to 72 MOS. (on select models)
Ahora bajo nueva administracion!
FINANCIAMOS CON TAX ID
con bajos intereses!
New 2016 Nissan ROGUE S AWD LEASE FOR $179 per mo. 36 mos. INCLUDES $1,400 NMAC LEASE CUSTOMER CASH
New 2016 Nissan MAXIMA 3.5 PLATINUM LEASE FOR $279 per mo. 36 mos. INCLUDES $2,650 NMAC LEASE CUSTOMER CASH
New 2016 Nissan ROGUE SV AWD LEASE FOR $196 per mo. 36 mos. INCLUDES $1,400 NMAC LEASE CUSTOMER CASH
New 2016 Nissan MURANO S LEASE FOR $299 per mo. 36 mos. INCLUDES $1,000 CUSTOMER BONUS CASH
New 2016 Nissan ALTIMA 2.5 SV LEASE FOR $213 per mo. 36 mos. INCLUDES $2,250 NMAC LEASE CUSTOMER CASH
New 2016 Nissan 370Z COUPE LEASE FOR $417 per mo. 36 mos.
New 2016 Nissan ALTIMA 2.5 SL LEASE FOR $257 per mo 36 mos INCLUDES $2,250 NMAC LEASE CUSTOMER CASH
New 2016 Nissan PATHFINDER PLATINUM 4X4 LEASE FOR $437 per mo. 36 mos. INCLUDES $1,000 CUSTOMER BONUS CASH & $200 NMAC LEASE CUSTOMER CASH
ALL OFFERS PLUS TAX, TAGS, $699 VA PROCESSING FEE AND FREIGHT ($825). ALL OFFERS WITH APPROVED CREDIT THROUGH NMAC. PRICE INCLUDES ALL FACTORY REBATES AND MAY REQUIRE FINANCING WITH NMAC. 0% FOR 72 MONTHS ON APPROVED CREDIT. 13.89 PER $1000 FINANCED.
04 TOYOTA SIENNA Stk.T904938A $5,000 $74 mensual
05 HONDA ACCORD Stk.TNC6330B $5,488 $69 mensual
08 CHEVROLET SUBURBAN 1500 Stk.T605941B $14,400 $180 mensual
05 JEEP GRAND CHEROKEE LAREDO Stk.T152174A $7,337 $92 mensual
07 TOYOTA RAV4 Stk.T133695A $11,000 $138 mensual
08 FORD FUSION Stk.T925320A $7,219 $90 mensual
11 CHEVROLET EQUINOX Stk.T144633A $15,000 $188 mensual
14 TOYOTA TACOMA Stk.T707491A $23,800 $298 mensual
16 NISSAN ALTIMA Stk.TX82016A $11,816 $174 mensual
16 NISSAN PATHFINDER Stk.TP1686 $25,000 $368 mensual
Mensualidades de autos usados basados en 72 meses (mayor de $10,000) y 60 meses (menor de $10,000), 3.99% APR y 20% down payment.
SHEEHY It's Easy! SPRINGFIELD NISSAN (703) 922-2222
6727 Loisdale Road Springfield, VA 22150
Convenientemente localizados en la I95/I495, salida 169 cerca de Springfield Mall o cerca de la parada de la linea azul del metro en Franconia
Ever Finance
Darwin Carbajal Sales (571) 241-3435
Jonny Cornejo Sales (703) 850-9819
Freddy Suazo Sales (703) 986-9120
Barbara Sales (703) 922-2222
Victor Viera Sales (703) 624-5015

Un despachador de taxis entrega un recibo a un taxista, mientras otros conductores esperan en línea en el aeropuerto de LaGuardia, en Nueva York. FOTO: KATHY WILLENS / AP

Los cobros a los taxis también sirven, en algunos casos, para contratar personal que ayuda a los pasajeros a orientarlos y conseguir taxis. FOTO: KATHY WILLENS / AP

Establecen recargos en cada viaje de salida

Aeropuertos cobran a taxis y clientes pagan

Le pasan la factura por más de 183 millones de dólares a los usuarios del servicio en toda la nación.

SCOTT MAYEROWITZ
NUEVA YORK /AP

¿Alguna vez ha sentido que el taxi del aeropuerto a su destino cuesta más que en sentido contrario? No es su imaginación.

Los aeropuertos en el país cobran hasta 5 dólares a servicios de transporte que, generalmente, pasan al cliente en cada viaje de salida. Hay recargos parecidos para limusinas, conductores de Uber y Lyft, así como también para autobuses de hoteles, carros rentados y estacionamientos en las afueras del aeropuerto.

Esos recargos aumentan el costo, pasando una factura de más de 183 millones de dólares a los viajeros el año pasado en los 50 aeropuertos más grandes de Estados Unidos, de acuerdo con cálculos de The Associated Press en base a decenas de archivos públicos.

"¿Qué es lo que estamos haciendo que haga que el aeropuerto invierta más dinero?", se preguntó Kimberly Grubb, de Texas, quien estaba esperando un auto de Lyft en el Aeropuerto Internacional de San Francisco.

"No sería diferente que cuando alguien que conocer viene a recogerte", agregó. "Te deja un mal sabor en la boca", añadió.

San Francisco tiene uno de los recargos por recoger más altos del país: 5 dólares para taxis de salida y 3,85 dólares para servicios de empresas como Uber y Lyft. El portavoz del aeropuerto Doug Yakel informó que cobraban estos recargos porque regulaciones federales y estatales así lo permiten.

Aeropuertos de todo el país explican que necesitan los recargos por transportación terrestre para poder pagar el mantenimiento de sus pistas. Estos cobros también sirven, en algunos casos, para contratar personal para dirigir el tráfico y despachar taxis. Los aeropuertos también han construido nuevas áreas de espera y estacionamientos para taxis de Uber y Lyft.

Funcionarios de la mayoría de los aeropuertos estuvieron renuentes a explicar en detalle por qué cobran recargos. Solo dijeron que esto ayuda a bajar los costos del aeropuerto, que consecuentemente abarata los servicios de las aerolíneas.

En el Aeropuerto Nacional Reagan, en Washington, los taxis pagan un recargo de 3 dólares para estar en la línea de abordaje, mientras que otros servicios, como Uber y Lyft pagan 4 dólares.

El portavoz Rob Yingling sostiene que el aeropuerto tiene espacio muy limitado, necesita crear áreas de espera para carros, pagar a despachadores y mantener las pistas.

Sin embargo, San Francisco, Washington y muchos otros aeropuertos no cobran a los autos privados por el uso de las pistas cuando recogen a sus familiares o amigos. La excepción es el Aeropuerto Internacional Dallas-Fort Worth, que cobra al menos 2 dólares para ingresar al aeropuerto.

Tesla adquiere firma alemana de ingeniería

Un paso más hacia automatización

PALO ALTO, CALIFORNIA
AP

Tesla Motors acordó adquirir una firma alemana de ingeniería para que le ayude a automatizar la producción de autos eléctricos.

La compañía anunció emes pasado que va a comprar Grohmann Engineering, la que se especializa en métodos altamente automatizados de manufactura.

Tesla espera comenzar a construir el Model 3 –que cuesta 35 mil dólares- el año próximo, y quiere fabricar 500 mil coches anualmente en dos años. Más de 300 mil personas han hecho depósitos para reservar el Model 3. La empresa espera crear más de 1.000 empleos de ingeniería y técnicos en Alemania en los próximos dos años.

La compañía sostuvo que la adquisición mejorará la velocidad y calidad de la producción en su planta en Fremont, California. Se espera que el acuerdo sea concluido a inicios del año próximo.

El precio de la adquisición no fue revelado.

Sala de exhibiciones de Tesla Motors en el Washington Square Mall, en Portland, Oregón. Tesla acordó adquirir la compañía alemana de ingeniería Grohmann Engineering para ayudar a automatizar su manufactura de autos eléctricos. FOTO: RICK BOWMER / AP

DARCARS
CHRYSLER Jeep DODGE RAM
OF SILVER SPRING

Grandes ahorros de temporada!

¡Tengo el pick up que necesitas para iniciar tu propio negocio y te brindo asistencia!

BIENVENIDOS TAX ID!

NO PIERDAS ESTA GRAN OPORTUNIDAD

APROVECHA NUESTROS GRANDES DESCUENTOS EN NUESTROS NUEVOS MODELOS!

VISITENOS PARA DETALLES

LOS PRECIOS NUNCA HAN ESTADO TAN BAJOS!

Preocupado por tu crédito?
Aceptamos todas las aplicaciones!!

Llamame puedo buscar un financiamiento especial para tí

Comunicate con:
Ricardo Dalson | Disel Rodriguez

TODOS QUIEREN VENDERTE UN AUTO..... YO TE AYUDO A OBTENERLO!

BIG FINISH 2016

(888) 815-5933

www.DARCARSChryslerJeepDodgeofSilverSpring.com
12511 PROSPERITY DRIVE SILVER SPRING, MD 20904

* PRECIOS DE VENTA EXCLUYE IMPUESTOS, PLACAS, $200 CARGOS DE PROCESO DEL DEALER Y CARGOS DE DESTINO. OFERTAS EXPIRAN 01/03/2017.

Alcaldes de importantes ciudades acuerdan

Buses eléctricos en vez de diesel

En París, Madrid, Atenas y Ciudad de México habrá flotas de híbridos y corredores eléctricos el año 2025.

Miguel Ángel Mancera, jefe de gobierno de la Ciudad de México (izq.), conversa con la alcaldesa de París Anne Hidalgo y con el alcalde de Río de Janeiro, Eduardo Paes, en la ceremonia de apertura de la Cumbre de Alcaldes del C40, en Ciudad de México. FOTO: REBECCA BLACKWELL / AP

Pasajeros se desplazan en un Metrobús, un sistema de autobuses con carril exclusivo, en Ciudad de México. En la Cumbre Mundial de Alcaldes del Grupo de Liderazgo Climático (C40), el jefe de gobierno de la capital mexicana, Miguel Ángel Mancera, anunció que los vehículos a diesel serán retirados de la ciudad para el 2025. FOTO: REBECCA BLACKWELL / AP

Alcaldes de algunas ciudades del mundo, entre ellos (de izq. a der.) el de Milán, Italia, Giuseppe Sala; Akel Biltaji, de Amán, Jordania; Miguel Angel Mancera de la capital de México; y Eduardo Paes, de Río de Janeiro, Brasil, pasean en bicicleta poco antes de iniciarse la Cumbre Mundial de Alcaldes C40. FOTO: AP

CIUDAD DE MÉXICO
AP

La Ciudad de México, París (Francia), Madrid (España) y Atenas (Grecia) se comprometieron a reemplazar con vehículos híbridos y luego con unidades eléctricas los sistemas de transporte masivo de sus ciudades, después que las autoridades pongan fin a la circulación de vehículos que usan combustible diesel para 2025.

El anuncio se hizo el jueves 1 de diciembre en la Cumbre Mundial de Alcaldes del C40 que se realiza en la Ciudad de México. El acuerdo reducirá la contaminación atmosférica y problemas de salud relacionados en esas ciudades, al tiempo que ayuda a las urbes a alcanzar sus metas ambientales, se indicó en un comunicado.

"Es una preocupación mundial de salud pública", declaró el viernes 2 la alcaldesa de París, Anne Hidalgo.

En Francia

Retirar el diesel de las calles de París fue un objetivo que ella estableció cuando asumió el cargo en 2014. Citó a Tokio como un ejemplo que ha avanzado bastante en ese sentido.

Es un giro importante en Francia, donde hace más de 20 años el gobierno seleccionó el diesel como el futuro de la movilidad urbana y lo apoyó, dio a conocer Hidalgo. Ahora, al tiempo que reconoció que las pequeñas partículas emitidas por los vehículos que queman diesel ocasionan severos problemas de salud, Hidalgo puntualizó que los gobiernos deben una vez más hacer que los fabricantes atiendan sus necesidades.

Se registran 2.500 muertes por año en París atribuidas a la contaminación del aire, indicó.

En Ciudad de México

El jefe de gobierno de la Ciudad de México, Miguel Ángel Mancera, indicó que los autobuses de la urbe que consumen diesel serán retirados progresivamente con alternativas y que los vehículos del Metrobús –el sistema de transporte rápido de autobuses de la ciudad que operan en carriles propios- serán reemplazados con vehículos híbridos y a la larga con el primer corredor eléctrico de la ciudad.

No dijo cómo serán sustituidos los camiones diesel de carga. Pero mencionó el exitoso programa de bicicletas compartidas de la ciudad como una forma para lograr que la gente deje sus vehículos a diesel, e indicó que han sido instaladas las primeras 30 estaciones de carga para vehículos eléctricos.

LA CIFRA

2.500

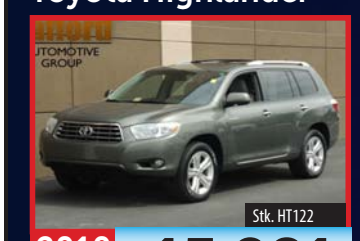
muertes por año

que ocurren en París son atribuidas a la contaminación del aire.

Los alcaldes de decenas de las ciudades más grandes del mundo se reunieron esta semana en la capital mexicana para intercambiar conocimientos y hablar sobre medidas concretas para alcanzar metas de reducción de emisiones.

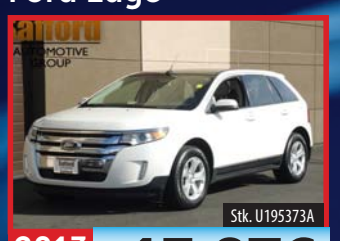
El Grupo de Liderazgo Climático, conocido como el C40, es un organismo integrado por diversas ciudades del planeta que buscan reducir la contaminación atmosférica.

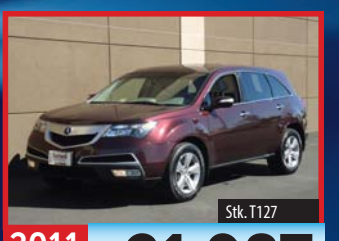
Safford
Hyundai of Springfield
HYUNDAI

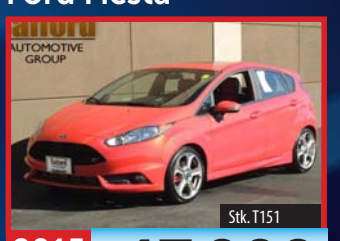
Toyota Highlander

Stk. HT122
2010 $15,281

Ford F-150

Stk. G468036A
2013 $24,500

Ford Edge

Stk. U195373A
2013 $13,876

Acura MDX

Stk. T127
2011 $21,987

Ford Fiesta

Stk. T151
2015 $17,000

Lexus ES 350

Stk. 450510A
2010 $14,700

Kia Optima

Stk. P054
2013 $14,499

Audi A8

Stk. P078A
2010 $23,000

Hyundai Elantra

Stk. H373288A
2014 $14,413

Mazda MX5 Miata

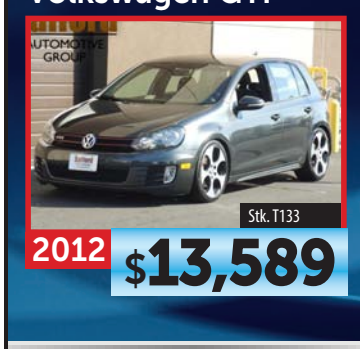
Stk. T129
2013 $19,000

Ford F-150

Stk. P061
2014 $26,943

Volkswagen Passat

Stk. H124
2013 $16,000

Volkswagen GTI

Stk. T133
2012 $13,589

Toyota FJ Cruiser

Stk. T131
2013 $31,461

Acura TL

Stk. 3225008A
2012 $19,841

Honda Civic

Stk. U206364A
2015 $18,000

Chevrolet Spark

Stk. U138131A
2016 $11,500

Chrysler Town & Country

Stk. P046
2016 $21,344

703-776-9040
SaffordHyundai.com
7615 Loisdale Rd., Springfield, VA 22150

Alex Sandoval
FINANCE

Florencia Gutierrez
FINANCE ASSISTANCE

Nubia Rootsy
CUSTOMER RELATION

Katherine Estrada
SALES ASSISTANCE

(571) 332-5353

Bryan Zepeda
Sales

PRICES PLUS TAXES, TAGS, FEES OR OTHER CHARGES. ACTUAL DEALER PRICING MAY VARY. CONSULT YOUR DEALER FOR MORE INFORMATION AND COMPLETE DETAILS.

Por séptima vez es campeón de la serie NASCAR

Jimmie Johnson recibe la corona

Ganador del título rinde homenaje a las leyendas de la NASCAR tras ser presentado por el medallista olímpico Michael Phelps.

Jimmie Johnson, siete veces coronado campeón, pronuncia su discurso durante la entrega de premios de la serie NASCAR, la competencia de autos más popular de los Estados Unidos, el viernes 2 de diciembre, en Las Vegas. FOTO: JOHN LOCHER / AP

KENNY BRUCE
NASCAR.COM

Jimmie Johnson, el nuevo siete veces campeón de la NASCAR, cerró su discurso durante la Ceremonia de Premios de la Sprint Cup del viernes 2 de diciembre en el Wynn Las Vegas, con un homenaje a las grandes leyendas del deporte, Richard Petty y Dale Earnhardt.

"Pasé tiempo tratando de estudiar para esta noche y afortunadamente pude encontrar el discurso de Dale Earnhardt", afirmó Johnson a la audiencia en el Lafite Ballroom. "Tomé una cita de su discurso: 'Puede que haya ganado la misma cantidad de títulos de la Winston Cup, pero Richard Petty siempre será The King' de la NASCAR", exclamó.

Esa noche, el piloto de Hendrick Motorsports afirmó entender este sentimiento.

"Estoy totalmente de acuerdo, y debo decir, puede que yo haya ganado tantos campeonatos como Richard Petty y Dale Earnhardt, pero jamás seré 'The King' o 'The Intimidator'", recalcó Johnson. "Sólo soy un tipo de California que siempre quiso competir en las carreras de autos", añadió.

Petty ganó su 7mo. y último título con un 5to. lugar en la última carrera de la temporada en el Ontario Motor Speedway en noviembre de 1979, recuperándose de un déficit de dos puntos.

¿El piloto que se llevó el título del 'Novato del año' esa temporada? Fue Earnhardt.

Quince años después y con dos carreras por correr, Earnhardt igualó la marca de Petty, tras conseguir la victoria en Rockingham, Carolina del Norte.

El Chase, el nuevo formato de postemporada de la NASCAR, ha eliminado la posibilidad de coronarse campeón antes del cierre de temporada. Su más reciente versión, la cual incluye rondas eliminatorias, había sido complicada para Johnson, pero en 2016 el equipo del Chevrolet No. 48 dio con la tecla y superó a los otros tres contendientes del Championship 4 para llevarse finalmente la victoria y levantar el título de la serie.

"Es una locura", comentó Johnson tras lograr la hazaña hace menos dos semanas en el Homestead-Miami Speedway.

Su primera victoria en 2016 llegó en Atlanta, con la que además igualó la marca de 76 victorias de Earnhardt. Poco después llegó su bandera a cuadros No. 77, luego la No. 78, la No. 79 y con la historia en juego en Homestead, obtuvo la No. 80.

El homenaje de Johnson a los íconos del deporte no tomó por sorpresa a Rick Hendrick, dueño de la organización Hendrick Motorsports.

"Pienso que eso fue tan de Jimmie", dijo Hendrick. "Es difícil de explicar. Los respeta tanto. Y por muy bueno que sea o lo mucho que ha logrado, él no se ve como ellos. Sus mismas palabras, sobre que Richard siempre será 'The King' y Dale siempre será 'The Intimidator' lo demuestran. Es tan agradable ver a alguien tan humilde. Él no tiene que demostrar nada, simplemente va y hace su trabajo", explicó.

Y aunque ahora parezca más realista ver a alguien por primera vez con ocho títulos, la noche del viernes se trató únicamente del séptimo. Siete campeonatos. Un piloto. Un jefe de equipo. Un dueño. Un equipo. Un patrocinador.

Jimmie Johnson (izq.) y su esposa Chandra Johnson, en la carpeta roja antes de la premiación en la serie NASCAR, realizada en la ciudad de Las Vegas. FOTO: JOHN LOCHER / AP

El múltiple campeón olímpico de natación Michael Phelps, de Baltimore, MD, presenta al gran campeón de la serie NASCAR, Jimmie Johnson.
FOTO: JOHN LOCHER / AP

Con Michael Phelps

Dos de las estrellas más grandes de la nación coincidieron la noche del viernes 2 en la Ceremonia de Premiación en Las Vegas. El múltiple campeón olímpico de natación Michael Phelps presentó a Jimmie Johnson, coronado con el título 2016 de la máxima división de la NASCAR.

Johnson, el hombre del momento, recibió felicitaciones toda la noche, desde Rick Hendrick, dueño de Hendrick Motorsports, hasta cada uno de los pilotos del Chase, pero fue Phelps quien dio la sorpresa.

El deportista olímpico más condecorado de todos los tiempos se tomó el escenario para presentar a Johnson ante la audiencia en el Wynn Las Vegas.

Una vez que llegó el momento de Johnson para dar su discurso, el campeón sin duda seguía sorprendido.

"Todavía no lo asimilo, es asombroso", reconoció Johnson.

Usted cuida de ella. Ayúdela a cuidar su visión.

La enfermedad diabética del ojo no da señales de aviso y puede causar ceguera. Si tiene algún familiar con diabetes, anímelo a que se haga un examen de los ojos con dilatación de las pupilas por lo menos una vez al año.

National Eye Institute
NATIONAL INSTITUTES OF HEALTH

www.nei.nih.gov/diabetes
1-877-569-8474

Nico Rosberg sorprende al mundo después de ganar el título de la F-1

Corrió, campeonó... y se retiró

"Mi corazón me dijo que era el momento de bajar el telón", afirma el piloto alemán al hacer sorpresivo anuncio.

CIARAN FAHEY
AP

Con apenas 31 años y cinco días después de conquistar su primer campeonato mundial de la Fórmula Uno, Nico Rosberg sorprendió el viernes 2 de diciembre al mundo del automovilismo al anunciar su retiro del deporte.

"Decidí terminar mi carrera en la Fórmula Uno", indicó Rosberg en Viena. "Tenía un sueño muy claro, y era convertirme en campeón mundial de la Fórmula Uno. Logré este sueño que tenía desde la infancia, y ahora no estoy dispuesto a mantener el compromiso necesario", añadió. "Así que decidí seguir lo que dicta mi corazón, y mi corazón me dijo que era el momento de bajar el telón".

El alemán indicó que tomó la decisión el lunes 28 de noviembre, un día después de terminar segundo en el Gran Premio de Abu Dabi y asegurar el título de la F1.

"Estoy en la cima, así que esto se siente bien", indicó.

En una publicación en Facebook, también mencionó las dificultades que encaró durante la temporada, y la carga que significó para sus allegados: "Fue un esfuerzo y sacrificio familiar, todos juntos por una meta", explicó.

Rosberg tuvo una relación tensa con su compañero de equipo en Mercedes, Lewis Hamilton. Ambos compitieron desde su época juvenil en el circuito de karts hasta convertirse en rivales en la F1. Los tres últimos años compitieron frente a frente por el campeonato mundial, y en 2014 y 2015 Rosberg terminó segundo detrás de Hamilton.

Esta temporada, Rosberg finalmente superó a Hamilton y conquistó la corona en la última carrera del año. El padre de Rosberg, Keke, afirmó después de la carrera en Abu Dabi que la rivalidad con Hamilton había afectado a su hijo.

"No sé cuánto lo ha afectado", señaló el domingo 29 Keke Rosberg, quien fue campeón mundial de la F1 en 1982. "Quizás se retire mañana", comentó.

Todos pensaron que se trataba solo de un comentario pasajero, pero el viernes 2 se confirmó que hablaba en serio.

El equipo Mercedes informó en su portal de Internet que el piloto "dejará de correr en la Fórmula Uno de inmediato".

Busca reemplazo

Hamilton indicó que no le sorprendió la decisión de su compañero.

"Probablemente soy una de las pocas personas que no se sorprendió por esto", señaló el británico. "¿Qué si extrañaré la rivalidad? ¡Por supuesto!".

El tres veces campeón mundial manifestó que ayudará a Mercedes a buscar un reemplazo para Rosberg.

"Quiero ver quién quiere ser mi compañero, y respeto a cualquiera que lo haga", dijo.

Rosberg indicó que su sueño siempre fue "convertirme en campeón mundial de la Fórmula Uno. Esa era mi meta, con trabajo, esfuerzo, dedicación y sacrificios. Y ahora lo logré, escalé a la cima de la montaña".

"No estoy dispuesto a hacerlo de nuevo el próximo año", anunció Rosberg en un video.

Ganador de 23 carreras y de 30 poles, el germano dijo que empezó a pensar en el retiro después de conquistar el GP de Japón en octubre, "cuando el resultado del campeonato estaba en mis manos".

Nico Rosberg ríe abiertamente con los mecánicos de su equipo Mercedes, después obtener el título mundial de pilotos de la Fórmula Uno el domingo 27 de noviembre. Cinco días después, el viernes 2 de diciembre, Rosberg anunció su retiro definitivo de las competencias automovilísticas. FOTO: LUCA BRUNO / AP

El piloto británico de Mercedes, Lewis Hamilton, mira a su compañero de equipo, el alemán Nico Rosberg, antes de estrecharse las manos. La rivalidad entre ambos habría sido motivante de la renuncia del campeón a la Fórmula Uno. FOTO: LUCA BRUNO / AP

El piloto de Mercedes, Nico Rosberg, celebra con sus compañeros de equipo los títulos mundiales de pilotos y constructores alcanzados por la escudería. La serie fue impactada por el anuncio de Rosberg de retirarse de la F1. FOTO: LUCA BRUNO / AP

MERCEDES: "UNA DECISIÓN VALIENTE

- **El jefe** de la escudería Mercedes, Toto Wolff, elogió a Nico Rosberg por tomar una "decisión valiente".
- "**Decidió** retirarse en la cima de su carrera, como campeón mundial, después de lograr su sueño de toda la vida", destacó Wolff.
- **"La sensatez** de su juicio me hizo aceptar su decisión de inmediato cuando me la comunicó", reveló.

Debía mejorar su nivel para ser una leyenda

Nuevo rey de la F-1 tenía un enorme reto

Necesitaba hacer mucho más que derrotar a Hamilton tras 21 carreras conduciendo el mismo auto de Mercedes.

JEROME PUGMIRE
AP

Después de finalmente sacar la mejor parte en su duelo con su eterno rival Lewis Hamilton para convertirse en campeón de Fórmula Uno, Nico Rosberg se quitó un peso de encima con su retiro prematuro aunque ahora ya no tendrá la oportunidad de mostrar lo que es capaz de hacer.

A sus 31 años, el piloto alemán de antemano vivía su mejor momento y le quedaba poco tiempo en la cima del automovilismo mundial.

Rosberg mostró una impresionante resistencia mental para superar a Hamilton a lo largo de una extraña temporada, y el ganar el título tuvo un sabor extra considerando que ambos se han venido enfrentando desde la adolescencia.

"Se siente como si yo lo hubiera enfrentado desde siempre y como si él siempre hubiera hallado la manera de vencerme", declaró Rosberg luego de asegurar el campeonato en el Gran Premio de Abu Dabi el domingo 27. "El es un piloto sorprendente y uno de los mejores en la historia. Eso hace más satisfactorio el campeonato mundial que le he arrebatado", afirmó.

Pero para que Rosberg se gane un lugar al lado de las leyendas de la Fórmula Uno necesitaba hacer mucho más que derrotar a Hamilton tras 21 carreras prácticamente conduciendo el mismo auto de Mercedes. Si bien el alemán ha sido consistente a lo largo de la temporada, su título carece de asombro en términos de su demostración tras el volante.

Rosberg necesitaba dominar una campaña de la manera en que Hamilton y tetracampeón Sebastian Vettel –y otros antes de ellos- lo han hecho.

La cifra de 23 carreras ganadas de Rosberg es admirable pero ordinaria considerando que Hamilton –que tiene la misma edad- ostenta una impresionante marca de 53 victorias. Vettel, dos años menor, de antemano suma 42.

El bicampeón Fernando Alonso, que para algunos expertos sigue siendo el piloto más habilidoso actualmente en la Fórmula Uno, ha ganado 32 carreras. Ese total sería mayor si Alonso hubiera recibido un auto competitivo. El español de 35 años no ha ganado una sola vez desde que cruzó la meta en primer lugar para Ferrari en mayo de 2013. Pasó esta temporada y la pasada sacando el máximo provecho a un problemático McLaren que se adapta tras volver a un motor Honda.

Claramente, Rosberg necesita mejorar su velocidad si desea ser considerado entre los mejores.

Este año, Hamilton se llevó 10 carreras, y Rosberg nueve. Tal como el británico lo ha dicho en varias ocasiones, probablemente habría ganado al menos un par de veces más de no haber tenido los problemas de motor que brotaron muchas veces.

El británico se considera a sí mismo el mejor piloto de la temporada.

En las clasificatorias para las últimas cuatro carreras de la temporada, el alemán optó por no ejercer presión a Hamilton porque estaba más enfocado en proteger su ventaja considerable y jugar a lo seguro el día de la carrera, donde el terminar en segundo lugar detrás de Hamilton era suficiente. Pero eso ya es historia.

El campeón de la Fórmula 1, Nico Rosberg, habla con el periodismo tras obtener el título mundial de la serie el domingo 27 de noviembre. FOTO: VINCENT THIAN / AP

LO QUE LE ESPERA A MERCEDES

- **Con cambios** en las reglas –siendo el más notable el uso de neumáticos más anchos- se espera que los autos sean varios segundos más veloces para la temporada 2017 de la Fórmula Uno.
- **Con ello,** la escudería Mercedes podría enfrentar un desafío mucho mayor de sus rivales.

NISSAN
DARCARS NISSAN OF ROCKVILLE
AUTOS USADOS
(301) 309-2200
www.DARCARSNissan.com
15911 INDIANOLA DRIVE
ROCKVILLE, MD 20855

PROBLEMAS DE CREDITO NO SON PROBLEMAS
EN DARCARS NISSAN OF ROCKVILLE (AUTOS USADOS)

Kia Soul

Stk.P9903B
manual, wagon, 47k
2012 $8,977

Ford Fiesta

Stk.640128A
SE, sedan, automatico, 1 solo dueño, 29k
2014 $9,977

Scion XD

Stk.646254A
automatico, sedan, 37k
2014 $11,977

Hyundai Sonata

Stk.E1289
2.4l, SE, sedan, automatico, 37k, 1 solo dueño
2015 $12,777

Honda Civic

Stk.640140A
Sedan, LX, automatico, 26k, 1 solo dueño
2015 $14,977

Ram Promaster City

Stk.E1340
city wagon cargo minivan, AUTOMATICO, 17K
2016 $15,777

Mazda Mazda 3

Stk.647518B
i grand touring sedan, manual, 1 solo dueño, 31k
2015 $16,977

Toyota Rav4

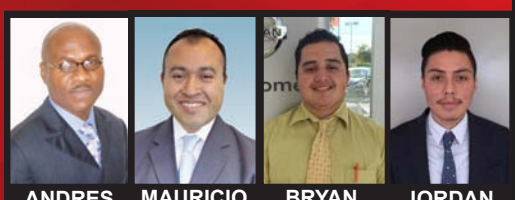
Stk.749524A
XLE, S, sunroof, SUV, 1 s¢lo due¤o
2015 $22,977

Toyota Sienna

Stk.P9975A
LE, mini van, automatico, 1 solo dueño, 12k
2014 $23,977

Y MUCHO MAS PARA ELEGIR

(301) 309-2200
15911 INDIANOLA DRIVE
ROCKVILLE, MD 20855


ANDRES MAURICIO BRYAN JORDAN

www.DARCARSnissan.com

PRECIOS PARA CREDITOS CALIFICADOS Y APROBADOS. MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO Y ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES.

TOYOTATHON IS ON!

The Biggest Event of the Season Ends January 3rd, Don't Miss Out.

TOYOTA

NEW 2016 HIGHLANDERS!

OVER 120 AVAILABLE!

$1250 CASH BACK FROM TOYOTA OR $239 A MO LEASE FOR 60 MONTHS

OR 0% APR FOR 60-MONTHS!

GOING ON NOW AT PRIORITY TOYOTA SPRINGFIELD!

¡BIENVENIDOS TAX ID!

TOYOTA

BRAND-NEW 2017 COROLLA LE
$169 PER MONTH LEASE
OR 0.9% APR FOR 72-MONTH OR $1,500 CASH BACK FROM TOYOTA!

BRAND-NEW 2017 CAMRY LE
$199 PER MONTH LEASE
OR 0% APR FOR 72-MONTH OR $2,000 CASH BACK FROM TOYOTA!

BRAND-NEW 2017 SIENNA LE
$289 PER MONTH LEASE
OR 0% APR FOR 60-MONTH OR $1,000 CASH BACK FROM TOYOTA!

BRAND-NEW 2016 PRIUS c TWO
$199 PER MONTH LEASE
OR 0% APR FOR 72-MONTH OR $1,500 CASH BACK FROM TOYOTA!

BRAND-NEW 2017 RAV4 LE
$199 PER MONTH LEASE
OR 0% APR FOR 60-MONTH OR $1,000 CASH BACK FROM TOYOTA!

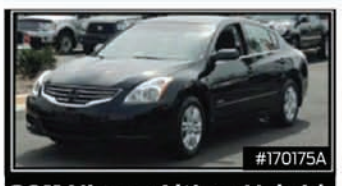
BRAND-NEW 2016 AVALON XLE
$309 PER MONTH LEASE
OR 0% APR FOR 72-MONTH OR $3,000 CASH BACK FROM TOYOTA!

ASK ABOUT OUR $1000 TOYOTA MILITARY REBATE
OR OUR $750 COLLEGE GRADUATE REBATE!

TOYOTA CERTIFIED Used Vehicles

EVERY CERTIFIED USED TOYOTA COMES WITH
- 12-month/12,000 Mile Limited Comprehensive Warranty
- 7-year / 100,00 Mile Limited Powertrain Warranty!
- 160-Point Quality Insurance Inspection!
- CARFAX Vehicle History Report & More!

#111560A
2011 Dodge Caliber
$8455



#170175A
2011 Nissan Altima Hybrid
$9486

#160307A
2015 Corolla L
$14988

#162918A
2013 Toyota Camry SE
$14995

#111689
2012 Toyota Venza
$20585

#111750
2014 Toyota RAV4 LE
$21150

ALL CERTIFIED PREOWNED & NEW PRIORITY VEHICLES COME WITH **PRIORITIES FOR LIFE**

$3,410 ADDITIONAL VALUE!

- ENGINE GUARANTEED FOR LIFE
- OIL & FILTER CHANGES FOR LIFE
- PARTS & SERVICE GUARANTEED FOR LIFE
- STATE INSPECTIONS FOR LIFE
- TOWING GUARANTEED FOR LIFE

Non-factory limited warranty, good at participating dealerships

PRIORITY TOYOTA SPRINGFIELD

PriorityToyotaSpringfield.com
CALL 703-269-1400

SALES MANAGER — Stan

SALES MANAGER — Gus

TEAM MANAGER — Al

SALES — Milena

SALES — Hector

SALES — Edgar

SALES — Leo

SALES — Cesar

SALES — Gazza

SALES — Oliver

SALES — Will

SALES — Adrian

LEASES ARE 36- MONTH/12,000 MILES/YEAR. COROLLA: MSRP $19,800, $1999 DUE AT SIGNING INCLUDES $1,820 DOWN PAYMENT, CAP COST $19151. CAMRY: MSRP $23,935, $2,199 DUE AT SIGNING INCLUDES $2,000 DOWN PAYMENT, CAP COST $23,271. RAV4: MSRP $25,940, $2999 DUE AT SIGNING INCLUDES $2,800 DOWN PAYMENT, CAP COST $25,763 SIENNA: MSRP $33,480, $2999 DUE AT SIGNING INCLUDES $2,710 DOWN CAP COST $33480. PRIUS: MSRP $21,195, $2,999 DUE AT SIGNING INCLUDES $2,800 DOWN, CAP COST$21,183. AVALON: MSRP $33,465. DOWN PAYMENT, $2,999 DUE AT SIGNING INCLUDE 2990 CAP COST $31,209. BONUS CAN BE USED WITH ALL OTHER CUSTOMER CASH, APR AND LEASE INCENTIVES. CUSTOMER MUST SIGN "CUSTOMER BONUS CASH" FORM. ALL VEHICLES ARE SUBJECT TO PRIOR SALE. THE INTERNET PRICE IS ONLY APPLICABLE TO THIS SPECIFIC VEHICLE AS IDENTIFIED BY STOCK NUMBER AND VIN INTERNET SALE PRICE INCLUDE ALL MANUFACTURE CASH BACK AND MAY REQUIRE FINANCING THROUGH TFS ON APPROVED CREDIT. INTERNET PRICING CANNOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS. ALL PRICE & PAYMENT CALCULATED ABOVE ARE PLUS TAX, TAGS, $599 PROCESSING FEE. **ADVERTISED APR ON APPROVED CREDIT THOUGH TFS. STOCK PHOTOS ARE FOR ILLUSTRATIVE PURPOSES. PRIORITY TOYOTA SPRINGFIELD ASSUMES NO RESPONSIBILITY FOR INACCURACIES AFTER THE PURCHASER HAS TAKEN DELIVERY VEHICLE. VEHICLES ARE NOT AVAILABLE FOR EXPORT OUT OF CONTINENTAL UNITED STATES. COLLEGE/MILITARY REBATE NOT INCLUDED IN INTERNET PRICING. THESE REBATES WILL FURTHER REDUCE THE PRICE. DEALER NOT RESPONSIBLE FOR ERRORS OR OMISSIONS. TOYOTACARE: NO COST MAINTENANCE OVERS THE FIRST 2 YEARS 25,000 MILESON NEW VEHICLES ONLY. THE MAINTENANCE BEYOND 2 YEARS IS PROVIDED BY THE DEALER. THE OIL/FILER CHANGES OR LIFE FOR PRE-OWNED & CERTIFIED VEHICLES ARE PROVIDED BY PRIORITY TOYOTA. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS.EXCLUSIONS: VALID ONLY IN CONTINENTAL U.S.AND ALASKA. MAINTENANCE BEYOND 2 YEARS/25,000 MILES PROVIDED BY DEALER. ON APPROVED CREDIT THRU TFS.NO SECURITY DEPOSIT REQUIRED. 36-MO/36K MILE LEASES PLUS TAX, TAGS, $599 PROCESSING FEE. ONAPPROVED CREDIT THRU TFS. NO SECURITY DEPOSIT REQUIRED. **0%/60 MONTHS: $16.67/$1,000 FINANCED. ON APPROVED CREDIT THRU TFS. 1.9%/60 MONTHS: $17.49/$1,000 FINANCED. 2.9%/60 MONTHS: $17.50/$1,000 FINANCED. 0%/36 MONTHS: $27.78/$1,000 FINANCED. 0.9%/60 MONTHS: $17.05/$1,000 FINANCED. 0.9%/72 MONTHS: $14.27/$1,000 FINANCED. 0% APR ONLY AVAILABLE ON 2016 COROLLAS AND CAMRYS ON APPROVED CREDIT THRU TFS. CANNOT BE COMBINED WITH ANY OFFERS. CERTIFIED PREOWNED DISCOUNTS BASED ON ORIGINAL MSRP. SEE DEALER FOR DETAILS. OFFERS EXPIRES 1.3.17

RADLEY Acura

ACURA ADVANCE.

Visitanos en **www.RadleyAcura.com**

Especiales de fin de año!

Variedad de marcas y modelos para elegir!

El mejor valor por tu auto usado.... No importa la condicion!

07 FORD ESCAPE

hybrid, automatico, 4WD, 83K, 2.3L, 1 solo dueño

$7,494

07 TOYOTA HIGHLANDER

4WD, automatico, SUV

$10,991

09 HONDA CIVIC

sedan, LX-S, FWD, manual 71k

$9,401

10 ACURA MDX

premium technology pkg, awd, automatico, 86k, suv

$19,402

09 NISSAN ALTIMA

coupe 2.5 S, transmicion variable, 67k, FWD

$9,697

10 NISSAN ALTIMA

SE, FWD, automatico, 1 solo dueño, crossover wagon

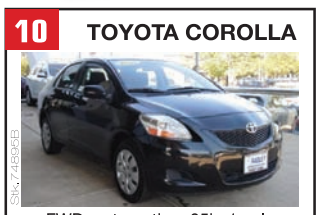
$9,827

10 FORD EDGE

SE, automatico, FWD, 79k

$10,402

10 TOYOTA COROLLA



FWD, automatico, 85k, 1 solo dueño, ventanas electricas

$6,906

11 TOYOTA VENZA

FWD, automatico, 75k, 1 solo dueño

$12,901

11 HONDA ACCORD

EX-L, FWD, automatico, 100k

$11,607

12 HONDA CIVIC

sedan, LX, FWD, automatico, 1 solo dueño, ventanas electricas

$12,594

12 HONDA CIVIC

LX, sedan, automatico, FWD, 34k, 1 solo dueño

$11,701

12 HYUNDAI ELANTRA

GLS, FWD, automatico, 69k, 1 solo dueño

$9,990

13 HONDA CIVIC

coupe, LX, FWD, automatico, 33k, 1 solo dueño

$11,991

13 HYUNDAI SONATA

limited, FWD, automatico, 65k, 1 solo dueño

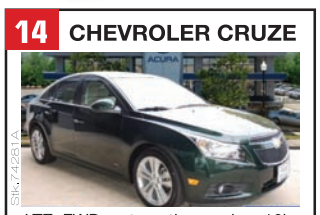
$13,995

11 SCION xB

1 solo dueño, FWD, automatico, 2.4 L

$6,892

14 CHEVROLER CRUZE



LTZ, FWD, automatico, sedan, 16k, 1 solo dueño

$14,801

12 VOLKSWAGWN JETTA

SEL, w, sunroof, PZEV, FWD, automatico

$11,300

(202) 517-8200

5823 Columbia Pike - Bailey's Crossroads, VA 22041

Gerardo Cuellar
Gerente de Ventas
gerardocuellar@radleyautogroup.com

PRECIOS UNICAMENTE PARA CREDITOS CALIFICADOS Y APROBADOS. PRECIOS MAS PLACAS, IMPUESTOS, GASTOS DE PROCESO Y ENVIO. OFERTAS NO PUEDEN SER COMBINADAS. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA DETALLES.