PRIORITY TOYOTA SPRINGFIELD

2020 TOYOTA CAMRY LE
$199 POR 36 MESES

Ó NO PAGOS POR 90 DIAS
$3999 SALDO A FIRMAR • Offer Expires August 03, 2020

2020 TOYOTA RAV4 LE
$219 POR 36 MESES

Ó NO PAGOS POR 90 DIAS
$3999 SALDO A FIRMAR • Offer Expires August 03, 2020

2020 TOYOTA TACOMA SR5 DOUBLE CAB
$249 POR 36 MESES

Ó NO PAGOS POR 90 DIAS
$3999 SALDO A FIRMAR • Offer Expires August 03, 2020

ACEPTAMOS TAX ID
TODOS LOS VEHÍCULOS USADOS CERTIFICADOS Y NUEVOS DE PRIORITY VIENEN CON **PRIORITIES FOR LIFE**
$3,410 valor adicional!

Vehículos Usados Certificados

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON:
- **12-meses/12,000 Millas** Garantía Integral Limitada
- **7-años/ 100,00 Millas** Garantía limitada del tren de potencia
- **160-Puntos de Inspección** de Calidad
- **CARFAX** Reporte del historial del vehículo

- MOTOR GARANTIZADO **DE POR VIDA**
- CAMBIO DE ACEITE Y FILTRO **DE POR VIDA**
- PARTES Y SERVICIO GARANTIZADO **DE POR VIDA**
- INSPECCIÓN DEL ESTADO **DE POR VIDA**
- SERVICIO DE GRÚA GARANTIZADO **DE POR VIDA**

Garantía limitada no de fábrica, disponible en concesionarios participantes

2008 TOYOTA CAMRY XLE

Stk.202136A $10,995

2010 TOYOTA PRIUS IV

Stk.203270A $6,995

2010 TOYOTA PRIUS

Stk.DX0890A $7,995
BASE

2013 NISSAN ALTIMA 2.5 S

Stk.DX0865A $10,995

2015 TOYOTA CAMRY

Stk.202523A $15,885
XSE, SEDAN, 6 VELOCIDADES AUTOMATICAS, FWD, 1 SOLO DUEÑO

2016 TOYOTA RAV4 XLE

Stk.DX0945A $19,995
XLE, SUV, 6 VELOCIDADES AUTOMATICAS, 1 SOLO DUEÑO

2016 TOYOTA SIENNA LIMITED

Stk.DX9188A $28,995

2013 MERCEDES-BENZ C-CLASS C 250

stk.DX0367A 10,895
7G-TRONIC PLUS 7-VELOCIDADES AUTOMATIC

2017 TOYOTA TUNDRA

Stk.201043A LLAMAR

2019 SUBARU WRX

Stk.120834A LLAMAR

USED CARS: All prices and payments are plus Tax, Tag and $899 Processing Fee.

SALES

Milena Hector Will Gustavo Verónica Carlos Diego

703-269-1400
PriorityToyotaSpringfield.com

2020 CAMRY LE SEDAN $199/MO FOR 36 MONTHS $3999 DAS MSRP $25,603 VIN: 4T1B11HK4KU179023 STOCK: 190656. 2020 RAV4 LE FWD $219/MO FOR 36 MONTHS $3999 DAS MSRP $27,448 VIN 2T3H1RFV7LW057898 STOCK # 200683. 2020 TACOMA SR5 DOUBLE CAB $249/MO FOR 36 MONTHS $3999 DAS MSRP $37,058 VIN: 3TMDZ5BN0LM083184 STOCK: DX0881. LOW MILEAGE LEASE. TAX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING DOES NOT INCLUDE $350 DEPOSITION FEE DUE AT LEASE END. NO SECURITY DEPOSIT. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 30,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. $899 DEALER PROCESSING FEE ARE EXTRA . VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY. DELIVERY MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 6/1/20 AND IS SUBJECT TO AVAILABLITY. 0% APR FOR UP-TO 84 MONTHS ON SELECT MODELS. OFFER VALID WITH APPROVED CREDIT FROM DEALER FUNDED SOURCE. OFFERS CANNOT BE COMBINED. NO MONEY DUE AT SIGNING.0% APR FINANCING AVAILABLE THROUGH DEALER FINANCIAL SOURCE. GET 0% APR FINANNCING FOR 84 MONTHS ON NEW TOYOTA VEHICLES (EXCLUDES TRD PRO AND GR SUPRA MODELS). EXAMPLE NEW TOYOTA RAV4 (200672), CAMRY (190656). MUST TAKE RETAIL DELIVERY FROM DEALER'S STOCK AND TERMS SUBJECT TO VEHICLE AVAILABILITY. CANNOT BE COMBINED WITH CUSTOMER CASH, APR, LEASE, LEASE SUBVENTION CASH. LIMIT OF $10,000 MAXIMUM AMOUNT FINANCED. ACTUAL DOWN PAYMENT MAY VARY. WITH APPROVED CREDIT. PLEASE SEE DEALER FOR FULL DETAILS. EXCLUDES SALES TAX, DMV FEES, AND PROCESSING FEE OF $699. FOR WELL-QUALIFIED CUSTOMERS. OFFERS EXPIRES 6/1/2020. CUSTOMERS MAY DEFER THE FIRST RETAIL PAYMENT FOR UP TO 90 DAYS FROM CONTRACT DATE. MAXIMUM TERM IS 72 MONTHS. OFFER ONLY AVAILABLE FOR WELL QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICE. FINANCE CHARGES ACCRUE FROM THE CONTRACT DATE ORIGINATION. ALTHOUGH INTEREST WILL ACCRUE FOR 90 DAYS BEGINNING ON THE CONTRACT DATE, IT WILL NOT BE ADDED TO THE PRINCIPAL, BUT RATHER WILL BE AMORTIZED OVER THE TERM OF THE CONTRACT. PENNSYLVANIA CUSTOMERS ARE NOT ELIGIBLE FOR THIS PROGRAM. **EFFECTIVE MAY 5, 2020 TROUGH AUGUST 03, 2020.**

COWLES NISSAN

14777 Jefferson Davis Hwy Woodbridge, VA 22191

(703) 497-3000

www.CowlesNissan.com

LE DAMOS HASTA **$3,000** POR SU AUTO USADO

✓ Empújelo
✓ Remolquelo
✓ Manéjelo

No importa la condición
no importa el "no"
y puede usarlo como pago inicial

MENSUALIDADES DESDE **$58**

ACEPTAMOS TAX ID

NO GREEN CARD? NO HAY PROBLEMA!!!
NO VISA? NO HAY PROBLEMA!!!
NO COLILLAS DE CHEQUE? NO HAY PROBLEMA!!!
NUEVO EMPLEO? NO HAY PROBLEMA!!!
LE PAGAN EN EFECTIVO
POR SU TRABAJO? NO HAY PROBLEMA!!!
RECIEN SE MUDO DE
RESIDENCIA? NO HAY PROBLEMA!!!

BANCARROTA, No hay problema
ARTICULO 7, No hay problema
ARTICULO 11, No hay problema
ARTICULO 13, No hay problema

FINANCIAMOS A TODOS
Programa especial para PRIMEROS COMPRADORES
REPOSECIONES No hay problema
NO CREDITO No hay problema
MAL CREDITO No hay problema
HISTORIAL DE PAGOS ATRASADOS
No hay problema

OK! APROBADO

$9,995 SALE PRICE* MES $99

2008 FORD E-150 COMMERCIAL

$7,894 SALE PRICE* MES $78

2008 TOYOTA HIGHLANDER

$3,278 SALE PRICE* MES $32

2011 FORD FIESTA SE

$9,994 SALE PRICE* MES $99

2013 NISSAN MAXIMA 3.5

$10,794 SALE PRICE* MES $107

2015 NISSAN ROGUE SELECT S

$9,594 SALE PRICE* MES $95

2016 CHEVROLET MALIBU LIMITED

$9,994 SALE PRICE* MES $99

2016 JEEP COMPASS SPORT

$10,694 SALE PRICE* MES $106

2016 KIA OPTIMA LX

$9,794 SALE PRICE* MES $97

2017 CHEVROLET CRUZE LT

$10,894 SALE PRICE* MES $108

2017 CHEVROLET MALIBU LS

$9,,294 SALE PRICE* MES $92

2017 NISSAN ALTIMA 2.5 FWD

$10,494 SALE PRICE* MES $104

2017 NISSAN SENTRA SV

$11,294 SALE PRICE* MES $112

2018 FORD ESCAPE SE

$11,494 SALE PRICE* MES $114

2018 NISSAN SENTRA S

$11,694 SALE PRICE* MES $116

2018 FORD FUSION HYBRID SE

$11,894 SALE PRICE* MES $118

2015 NISSAN ROGUE SV

$11,694 SALE PRICE* MES $116

2017 NISSAN ALTIMA 2.5 S

$11,494 SALE PRICE* MES $114

2017 HYUNDAI ELANTRA LIMITED

$11,694 SALE PRICE* MES $116

2017 CHEVROLET TRAX LT

$63,988 SALE PRICE* MES $639

2017 F450 4X4 CREW CAB

DIRECTOR AUTOS USADOS

Jeff Kohl

VENTAS

Louis Blount

VENTAS

Gary Lewis

VENTAS

Jannie Lloyd

VENTAS

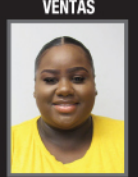
Jimi Moore

VENTAS

Mickael Deredge

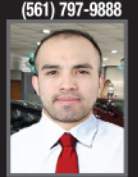
VENTAS

Peter Nartey

VENTAS

Rikaliah Richardson

VENTAS

Sopele Togba

VENTAS (561) 797-9888

Christian Bermejo

VENTAS

Thomas Yawson

VENTAS

Felix Darpoh

PAGOS Y $0 DOWN PAYMENT EXCLUYEN IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE REGISTRACIÓN, TÍTULO Y GASTOS DE PROCESO DEL DEALER ($989). PAGOS SON ÚNICAMENTE EJEMPLO Y ESTAN BASADOS EN $2000 PAGO INICIAL Y FINANCIAMIENTO POR 72 MESES AL 2.99% INTERES EN CRÉDITOS APROBADOS. VALOR DEL TRADE-IN ($3000) NO PUEDE SER COMBINADO CON LOS PAGOS DE EJEMPLO PUBLICADOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES.OFERTA DE TRADE-IN NO PUEDE SER COMBINADO CON OTRA OFERTA. TODOS LOS PRECIOS PUBLICADOS SON PRECIOS CASH Y ESTÁN SUJETOS A CAMBIAR EN CUALQUIER MOMENTO Y NO PUEDEN SER COMBINADOS CON OTRA OFERTA. $3000 FOR YOUR TRADE CAN NOT BE COMBINED WITH ANY OTHER OFFER. PRICES LISTED CAN NOT BE COMBINED WITH ANY OTHER OFFER.

Después de 66 años de separación sus pilotos corren en el mismo legendario circuito

Indianápolis logra acercar a las series NASCAR e IndyCar

El cisma que parecía irreparable entre las dos series principales del automovilismo en la nación, separadas desde 1954, se borró al menos provisionalmente el fin de semana. El resultado fue un evento inusitado en el Indianapolis Motor Speedway, al que paradójicamente no pudieron ingresar los aficionados, debido a medidas por el coronavirus. La Cup Series, máxima categoría de la NASCAR compartió su escenario con la IndyCar en el mismo fin de semana por primera vez. La primera jornada de la doble cartelera le correspondió a Indycar el sábado, donde el piloto neozelandés Scott Dixon ganó la carrera Brickyard. Y al día siguiente, en el mismo circuito, el gran vencedor de la carrera Big Machine Hand Sanitizer 400 fue el estadounidense Kevin Harvick (en la foto, celebrando la victoria de pie al lado de su potente Ford Fusion).

FOTO: DARRON CUMMINGS / AP

>8

Las ventas del Pilot, la camioneta grande de Honda, aumentaron 4.7 por ciento en junio comparadas con el mismo mes del año anterior.

FOTO: DAVID ZALUBOWSKI / AP

HONDA PONE COMO EJEMPLO SUS RESULTADOS

Firme avance de la recuperación

AUTOGUÍA
WASHINGTON HISPANIC

Es evidente que, a pesar de ciertas dificultades en los suministros, los fabricantes automotrices vienen alcanzando estabilidad en las ventas, lo cual refleja una buena demanda. Algunos lo vienen logrando más rápido que otros pero siempre con resultados positivos.

Un ejemplo de ello lo dio a conocer esta semana Honda Motors, al anunciar los resultados de sus ventas del mes pasado.

En un comunicado, la compañía dijo que las cifras dieron continuidad a la recuperación iniciada en mayo, "aunque algunas cuestiones de suministro limitaron el potencial de ventas en varios frentes".

Aun así, las ventas de camionetas se situaron dentro del 8.5% de junio de 2019. Y las ventas del Pilot superaron las de ese mismo mes: aumentaron 4.7 por ciento al vender 12 mil 128 unidades.

El CR-V también tuvo un fuerte desempeño al registrar ventas de 26 mil 488 vehículos.

Asimismo, el Civic sigue liderando la industria en el segmento de ventas minoristas de autos para pasajeros en 2020, fortalecido por las ventas de 23 mil 260 unidades en junio.

EN PRIMERA CARRERA DE LA FÓRMULA UNO

Bottas le gana a Hamilton

JEROME PUGMIRE
SPIELBERG, AUSTRIA / AP

Valtteri Bottas insistió previo al Gran Premio de Austria que tenía todo lo necesario para salir campeón de la Fórmula Uno.

Es un objetivo muy ambicioso al considerar que el seis veces campeón Lewis Hamilton es su compañero en la escudería Mercedes. Y Hamilton busca conquistar otro título para empatar el récord de siete en manos de Michael Schumacher.

Pero Bottas exhibió un notable aplomo para llevarse la victoria el domingo 5 en la primera carrera de la temporada, con Hamilton persiguiéndole. Nada fácil para Bottas cuando se sabe que Hamilton es uno de los mejores pilotos en cuanto a rebasamientos en la historia, y sobre todo en una carrera en la que el coche de seguridad ingresó a pista tres veces para un reinicio.

"Demasiada presión", reconoció Bottas con alivio. "Una vez está bien, pero con la última entrada del coche de seguridad, quedé diciéndome: 'no puede ser, ¿otra vez?'".

"Fueron muchas las oportunidades que tuvo Lewis para irse al frente si yo hubiera cometido un pequeño error, y él estaba muy rápido hoy", añadió el finlandés.

El piloto ganador Valtteri Bottas (centro) junto con Charles Leclerc (izq.), segundo, y Lando Norris, tercero, alzan una camiseta con el lema "Fin del racismo" el domingo en Spielberg, Austria. FOTO: MARK THOMPSON / AP

TOYOTA

Jim Coleman Toyota

Comunícate con nuestro equipo hispano:
Gerentes, ventas y financiamiento en tu idioma!
Somos especialistas en Prime Finance & Second Chance Finance!!

Commercial Trucks Disponibles!

BIENVENIDOS CLIENTES CON TAX ID!

FREE HOME DELIVERY

ESTAMOS UNIDOS EN TIEMPO DE CRISIS!
Llámanos para completar tu compra en linea y te entregamos el auto en la puerta de tu casa.

2020 Toyota
COROLLA LE
LEASE $149 PER MO.

La cuota inicial al momento de la firma es de $2,999, primera mensualidad de $149.00 por 36 meses, sin depósito de seguridad. No incluye la tarifa de disposición de $350.00. Exp. 08/03/2020

2020 Toyota
RAV4 LE
LEASE $249 PER MO.

La cuota inicial al momento de la firma es de $2,999, primera mensualidad de $249.00 por 36 meses, sin depósito de seguridad. No incluye la tarifa de disposición de $350.00. Exp. 08/03/2020

2020 Toyota
CAMRY LE
LEASE $229 PER MO.

La cuota inicial al momento de la firma es de $2,999, primera mensualidad de $229.00 por 36 meses, sin depósito de seguridad. No incluye la tarifa de disposición de $350.00. Exp. 08/03/2020

AÑO	MARCA	STOCK.	PRECIO
2011	TOYOTA CAMRY LE	Stk.80687A	$7,500
2013	TOYOTA PRIUS C THREE	Stk.81830A	$8,888
2010	NISSA VERSA	Stk.81856A	$7,000
2018	TOYOTA RAV4 LE	STK.P10550	$18,000
2013	TOYOTA SIENNA LIMITED	STK.81878A	$18,000

AÑO	MARCA	STOCK.	PRECIO
2019	TOYOTA TUNDRA SR	Stk.81819A	$30,000
2016	NISSAN SENTRA	Stk.8255A	$11,000
2015	HONDA ACCORD SPORT	STK.81091B	$14,000
2016	MAZDA CX-9 TOURING	Stk.81238A	$23,000
2018	CHEVROLET COLORADO LT	Stk.80569B	$23,330

ToyotaCare | 2 años o 25,000 millas Servicio sin costo | Cambio de Aceite y Filtro | Rotación de Llantas | Multiples Puntos de Inspección | Inspección y Ajuste de Niveles de Fluido

2 AÑOS Ó 25,000 MILLAS LO QUE VENGA PRIMERO. APLICAN RESTRICCIONES. VISITAR DEALERSHIP PARA COMPLETAR DETALLES.

(301) 469-7100
10400 Auto Park Avenue, Bethesda, MD 20817 Al lado de Montgomery Mall y Home Depot!
JimColemanToyota.com

William Hoyos, Gerente de Ventas | Luis Montalvo, Gerente de Ventas | CLAUDIA CABRERA, Ventas | OSCAR MALCA, Ventas | JONATHAN WEAR, Ventas | LUIS ROMERO, Sales | NELSON ARNEZ, Ventas | ROBERTO JIMENEZ, Ventas | KAREN CASTAÑEDA, Internet Manager

Lustine of Woodbridge

TOYOTA Let's Go Places

SCION

HEMOS RESISTIDO MUCHAS TORMENTAS Y JUNTOS LO VOLVEREMOS A LOGRAR!

¡Seguimos trabajando para ti!

ENTREGAMOS TU VEHICULO EN LA PUERTA DE TU CASA

NEW 2020 TOYOTA COROLLA

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR $149 PER MONTH | 36 MONTHS $2,999 DUE AT SIGNING OR 1500 CASH BACK

NEW 2020 TOYOTA TUNDRA

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR $419 PER MONTH | 36 MONTHS $2,999 DUE AT SIGNING OR 2500 CASH BACK

TOYOTA LUSTINE FOR LIFE

GARANTIA DE POR VIDA

PARA TU COMODIDAD PUEDES LLEVAR TU AUTO A CUALQUIER CONCESIONARIO DE TOYOTA O TALLER CERTIFICADO "ASE" EN TODO EL PAÍS Y CANADA

Visite al Dealership para más detalles.

NEW 2020 TOYOTA CAMRY

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR $229 PER MONTH | 36 MONTHS $2,999 DUE AT SIGNING OR 1500 CASH BACK

NEW 2020 TOYOTA RAV 4

1.9% APR FINANCING FOR 60 MONTHS OR $249 PER MONTH | 36 MONTHS $2,999 DUE AT SIGNING OR 1000 CASH BACK

¡NO PAGOS POR 90 DIAS!

- MAL CRÉDITO
- NO CRÉDITO
- BANCARROTA

NO HAY PROBLEMA, TODOS SON BIENVENIDOS!

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...

Certified Used Vehicles

- 12 MESES / 12,000 MILLAS GARANTÍA TOTAL LIMITADA
- 7 AÑOS / 100,000 MILLAS GARANTÍA LIMITADA DEL TREN DE POTENCIA
- 160 POINTS DE INSPECCIÓN DE CALIDAD
- CARFAX REPORTE DEL HISTORIAL DEL VEHÍCULO

... Y MUCHO MÁS!

2011 TOYOTA PRIUS

VENTANAS ELENTRICAS, TRANSMISION VARIABLE — $9444

2013 NISSAN ROGUE

SV TRANSMISION VARIABLE, 4 PUERTAS, VENTANAS ELECTRICAS — $9795

2017 HONDA CR-V

LX 1SÓLO DUEÑO, VENTANAS ELECTRICAS — $16833

2019 NISSAN ALTIMA

2.5 SR 1 SÓLO DUEÑO, 4 VENTANAS ELECTRICAS — $19615

2017 TOYOTA COROLLA L

L, 4 PUERTAS, VENTANAS ELECTRICAS — $10988

2016 HONDA PILOT EX-L SPORT UTILITY

AUTOMÁTICO VENTANAS ELÉCTRICAS — $21988

ESPECIALIZADOS EN TAX ID!

SOMOS EL DEALER #1

2016 FORD F-150 XL TRUCK

$24988

2016 HONDA PILOT

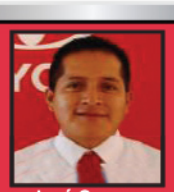
EX-L AUTOMATICO VENTANAS ELECTRICAS — $20555

... Y MUCHOS MÁS PARA ELEGIR!

GERENTE DE PISO

Carlos Jovel (703) 975 4010

VENDEDOR #1 VENTAS



José Cuzco (347) 563 6396

VENTAS

Christian Guardado (202) 855 2529

VENTAS

Darwin Matamoros (703) 855 7062

VENTAS

Jonathan Nativi (540) 446 9927

VENTAS

Steve Ascencio (703) 868 7266

VENTAS

Maverick Moreno (571) 343-8825

VENTAS

Raul Montoya (571) 205-2837

SENIOR DESK MANAGER

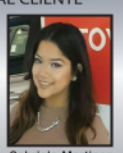
Enrique Marquez

FINANCIAMIENTO

Doris Alvarado

ATENCION AL CLIENTE

Cinthya Bonilla



Gabriela Martinez

(703) 596-8555

14227 Jefferson Davis Highway, Woodbridge VA 22191

LustineToyota.com

PRECIOS UNICAMENTE PARA CLIENTES CON CREDITO CALIFICADO Y APROBADO, INCLUYEN TODOS LOS REEMBOLSOS E INCENTIVOS DISPONIBLES. PRECIOS MAS IMPUESTOS, PLACAS, GASTOS DE PROCESO ($599) Y GASTOS DE ENVIO. FOTOGRAFIAS UNICAMENTE PARA PROPOSITOS ILUSTRATIVOS. VISITAR DEALER PARA COMPLETAR DETALLES. AX, TITLE, LICENSE, DEALER FEES AND INSURANCE ARE EXTRA. DUE AT SIGNING INCLUDES $2610 DOWN, FIRST PAYMENT, AND NO SECURITY DEPOSIT. DOES NOT INCLUDE $350 DISPOSITION FEE DUE AT LEASE END. EXAMPLE BASED ON 2017 RAV4 MODEL 4430, MSRP $25,460 AND CAPITALIZED COST, WHICH MAY VARY BY DEALER, OF $25,186. CAPITALIZED COST IN EXAMPLE INCLUDES $650 ACQUISITION FEE AND ASSUMES DEALER PARTICIPATION. YOUR PAYMENT TERMS MAY VARY BASED ON FINAL NEGOTIATED PRICE. OFFER AVAILABLE ON APPROVED CREDIT TO QUALIFIED CUSTOMERS FROM TOYOTA FINANCIAL SERVICES. CUSTOMER IS RESPONSIBLE FOR EXCESSIVE WEAR AND EXCESS MILEAGE CHARGES OF $.15 PER MILE IN EXCESS OF 36,000 MILES. NOT ALL CUSTOMERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 09/05/2017 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY.TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY.LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. FINANCING AVAILABLE TO QUALIFIED BUYERS THRU TOYOTA FINANCIAL SERVICES.

TOTAL FINANCED CANNOT EXCEED MSRP PLUS OPTIONS, TAX, TITLE, LICENSE AND DEALER FEES. 72 MONTHLY PAYMENTS OF $13.89 FOR EACH $1000 BORROWED. NOT ALL BUYERS WILL QUALIFY. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. SEE PARTICIPATING CENTRAL ATLANTIC TOYOTA DEALER FOR DETAILS. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY.TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY.LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS. PURCHASERS CAN RECEIVE CASH BACK FROM TOYOTA OR CAN APPLY TO DOWN PAYMENT. VEHICLE MUST BE TAKEN FROM DEALER STOCK BY 7/5/17 AND IS SUBJECT TO AVAILABILITY. OFFER MAY NOT BE COMBINED WITH OTHER OFFERS UNLESS SPECIFIED OTHERWISE. DEALER FEES ARE EXTRA. VEHICLE SHOWN MAY BE PROTOTYPE AND/OR SHOWN WITH OPTIONS. ACTUAL MODEL MAY VARY.TOYOTACARE COVERS NORMAL FACTORY SCHEDULED MAINTENANCE FOR 2 YEARS OR 25,000 MILES, WHICHEVER COMES FIRST. 24-HOUR ROADSIDE ASSISTANCE IS ALSO INCLUDED FOR 2 YEARS AND UNLIMITED MILES. THE NEW VEHICLE CANNOT BE PART OF A RENTAL OR COMMERCIAL FLEET, OR A LIVERY/TAXI VEHICLE. SEE TOYOTA DEALER FOR DETAILS AND EXCLUSIONS. ROADSIDE ASSISTANCE DOES NOT INCLUDE PARTS AND FLUIDS, EXCEPT EMERGENCY FUEL DELIVERY.LEASE, APR AND CASH BACK OFFERS MAY NOT BE COMBINED. SEE DEALER FOR DETAILS.

Jack Taylor's
ALEXANDRIA TOYOTA

TOYOTA

AlexandriaToyota.com

PARA GARANTIZAR TU SEGURIDAD!

DEJA QUE NOSOTROS TRABAJEMOS POR TI

Llámanos y te ayudaremos a completar
todo el tramite por linea.

ENTREGAMOS EL AUTO EN TU CASA!

ENTREGA GRATIS A TU CASA

2020 Toyota
COROLLA LE

LEASE $149

LEASE $249

2020 Toyota
RAV4

LEASE $229

2020 Toyota
CAMRY LE

LEASE $339

2020 Toyota
HIGHLANDER

LEASE $419

2020 Toyota
TUNDRA

New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and $689 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers. Vehicles are subject to prior sale. Please check with dealer for vehicle availability.

ACEPTAMOS TAX ID!

USED CARS

TOYOTA CERTIFIED Used Vehicles

CADA VEHICULO CERTIFICADO VIENE CON...

- **12-meses/12,000 Millas** Garantía Total Limitada
- **7-años/100,00 Millas** Garantia limitada del tren de potencia
- **160-Point de Inspección** de Calidad
- **CARFAX** Reporte del historial del vehículo

2017 TOYOTA
COROLLA LE
$223

Stk.P22928

2017 TOYOTA
PRIUS THREE
$365

STK.P22910

2017 TOYOTA
RAV4
$322

Stk.99735A

2017 TOYOTA
SIENNA LE FWD
$322

Stk.P22895

2017 TOYOTA
YARIS
$168

STK.P22839A

2018 TOYOTA
CAMRY LE
$250

STK.99937A

2017 TOYOTA
HIGHLANDER XLE
$363

Stk.P22750

2017 TOYOTA
HIGHLANDER XLE
$375

Stk.P22829

2017 TOYOTA
PRIUS FOUR FWD
$275

Stk.p22870

2017 TOYOTA
RAV4 LIMITED
$300

Stk.P22825

2017 TOYOTA
RAV4 LIMITED
$300

Stk.P22872

2017 TOYOTA
SIENNA XLE
$319

Stk.P22751

2017 TOYOTA
TUNDRA TRD
$513

STK.P22787

2019 TOYOTA
CAMRY LE
$238

Stk.PR22855

2019 TOYOTA
CAMRY XSE
$338

Stk.98623A

Y muchos más para elegir!!

Used cars monthly payments based on 20% down, 3.9% APR for 72 months. excludes taxes, tags, and $599 Processing Fee.

(703) 684-0700

3750 Richmond Highway Alexandria, VA 22305

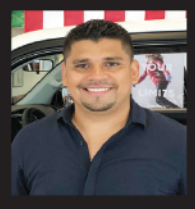
Luis Medina
Sales Manager

Douglas Quintanilla
Sales

Al Mendoza
Sales

Marco Trigoso
Sales

Jorge Zurita
Sales



Daniel Polio
Sales

* New car special pricing includes all cash rebates and incentives provided by Toyota but excludes taxes, tags, and $599 Processing Fee. Special Prices are only applicable to the specific vehicle as identified by a stock number and/or VIN and cannot be used in conjunction with other offers.

GANAN CARRERAS DE INDYCAR Y NASCAR EN INDIANÁPOLIS

Pilotos Scott y Harvick hacen historia

El Ford Fusion conducido por Kevin Harvick lidera la carrera Brickyard de la Serie NASCAR en tiempo extra antes de hacerse del triunfo el domingo 5 en Indianápolis.

WASHINGTON HISPANIC
AP

El cisma que parecía irreparable entre las dos series principales del automovilismo en el país se ha borrado, al menos provisionalmente. El resultado fue un evento inusitado en el legendario circuito de Indianápolis.

La Cup Series, máxima categoría de la NASCAR compartió su escenario con la IndyCar en el mismo fin de semana por vez primera, después de su fractura en 1954.

La doble cartelera –una el 4 de Julio, Día de la Independencia, con pilotos de IndyCar, y la otra al día siguiente, con los de la NASCAR, fue forzada por las numerosas alteraciones de calendario que se hicieron necesarias ante la pandemia de coronavirus.

Aun así, constituye un paso importante para que las organizaciones del deporte motor, cuyas competencias son seguidas por decenas de millones de aficionados, conformen un frente unido.

El sábado

A Scott Dixon le llevó 12 años volver al carril de la victoria en el Indianapolis Motor Speedway, en la competencia de la serie IndyCar.

Dixon, ganador de las 500 Millas de Indianápolis en 2008, puso fin a la larga espera para obtener su segunda victoria. Se impuso en la carrera Brickyard, superando a Graham Rahal por casi 20 segundos el sábado, con lo que obtuvo su primer título de Gran Premio en la IndyCar.

"Es realmente hermoso lograr otra victoria en Indianápolis, aunque no sea en la gran carrera", dijo el neozelandés. "Es significativo ganar en este lugar. Algunas veces necesitas un poco de suerte y en otras requieres de hacer una carrera sin errores, como la que tuvimos hoy".

Fue evidente que Dixon saboreó la victoria, gracias a una mejor estrategia a lo largo de toda la carrera.

Dixon controló buena parte de la segunda mitad de la carrera de 80 vueltas. Y cuando rebasó a Rahal, sólo fue cuestión de tiempo para que Dixon lograra su 48vo triunfo de por vida en la IndyCar.

El coche de Scott Dixon, piloto de la serie IndyCar, cruza la meta convirtiéndose en el ganador de la carrera en el circuito de Indianápolis, el sábado 4 de julio.

FOTOS: DARRON CUMMINGS / AP

El domingo

Al día siguiente le tocó el turno a Kevin Harvick, de la Serie NASCAR, quien logró la victoria con su Ford Fusion tras ejercer presión sobre Denny Hamlin en los minutos finales de la carrera por la copa Brickyard 400. Y en una pista fresca, los neumáticos desgastados de Hamlin simplemente cedieron. En la puesta del sol del domingo en el circuito Indianapolis Motor Speedway y con Hamlin a siete vueltas de la victoria, éste fue a dar al muro de la primera curva y Harvick venció a Matt Kenseth en el reinicio final para tomar la punta.

"Sabíamos que estaba realmente mal en cuanto a neumáticos, por lo que (el jefe de equipo) Rodney (Childers) dijo por la radio que siguiéramos presionándolo", declaró Harvick. "Es el Brickyard, crecí deseando hacer esto, por lo que el hecho de venir y ganar por tercera vez es algo que no habría siquiera soñado".

¿POR QUÉ SE DIVIDIERON?

JENNA FRYER
AP

La fractura entre las dos series más grandes y populares del automovilismo en el país se remonta a 1954, cuando Bill France Sr., fundador de la NASCAR, recibió una notificación del Indianapolis Motor Speedway. El autódromo le ordenó abandonar las instalaciones.

France trabajaba ya en su propia gran pista de carreras, la Daytona International Speedway, y prometió que competiría con Indianápolis.

La batalla había comenzado, y ninguna de las partes tenía deseo alguno de construir una relación funcional.

IndyCar llegó a ser más grande que la NASCAR. Pero se dividió a mediados de la década de 1990, cuando Tony George creó su propia serie. La popularidad de la NASCAR creció entonces de manera explosiva y rebasó a la de sus rivales.

Al paso de los años, la NASCAR comenzó a realizar una carrera anual en Indianápolis. La relación entre las dos series ha mejorado.

La pregunta es si algún día lograrán reunificarse totalmente. El tiempo lo dirá.